

PERIÓDICO

RURALAGRO21[®]

AGRICULTURA | GANADERÍA | FORESTAL | AGRONEGOCIOS

AÑO 05 / NÚMERO 036 / MAYO 2021

GUADALAJARA, JALISCO / CIRCULACIÓN IMPRESA Y DIGITAL

Consejo de Desarrollo Agropecuario impulsa agenda de trabajo para conservar el liderazgo del campo jalisciense

Pág. 7



VOCES DEL PRODUCTOR

Aguacate en El Arenal... Huerta con sabor a paciencia

Pág. 3

INVERSIONES RURALES

El Salitre: mano de obra femenina en cultivos de higo

Pág. 4

OPINIÓN TÉCNICA

La inocuidad en la producción de hortalizas bajo invernadero

Pág. 8

OVICAM 2021

En Zapotlanejo, exitosa la tercera exposición de ovinos y caprinos

Pág. 12

CRIALTOS

El Suizo Americano, gran desarrollo genético para mayor volúmenes de leche

Pág. 13



EJEMPLAR GRATUITO



DIRECTORIO

Hugo Rangel Guzmán
Alejandro Valdez Pérez
Jaime Cuevas Zepeda
José Luis Bustamante
Alejandro González G.
Ignacio Rivera Rodríguez

COLABORADORES

Marina Álvarez Cisneros
Rodolfo López Ruíz
Jorge Martínez Pérez
Juan J. Flores García
Juan Carlos Romo Peña
Eduardo Rodríguez Díaz
Gustavo O'Hara Ruiz

INSTITUCIONES

ANEBERRIES
ANFACA

APEAJAL
CRESIAP
CRIALTOS
COFOCALEC
DIMA
INTAGRI
La Tapatía 103.5 FM
Radio AGRO21
Radio Rumbo al Campo

DIRECCIÓN Y OPERACIÓN

Hugo Rangel Guzmán
Guillermo Partida Aceves
Enrique Ochoa Rodríguez
Nadia Rangel Hernández
Miguel Yáñez Alvarado
Salvador Bazán Bazán
Raymundo Gutiérrez
Diego Romo Lao

PERIÓDICO RURAL AGRO21 es medio para la divulgación del conocimiento y las noticias a través de comunicación pública con el fin de difundir, promover y vincular las actividades, los logros y avances en los campos del sector agrícola, ganadero, forestal, acuícola, agroalimentario y los agronegocios que se realizan, así como el fomento a la capacitación y formación de los profesionistas y productores del campo. Las fuentes de información, están basadas en su programa radial sabatino AGRO21 Radio Agropecuaria mediante entrevistas y recopilación de datos, así como visitas de campo, notas, investigación, reportajes, exposiciones y notas que se reciben de medios del que se citan la fuente y reconoce el servicio. Periódico Rural AGRO21 considera sus fuentes como confiables. La información y el contenido de los artículos firmados es responsabilidad de los autores. AGRO21® es marca registrada. Periódico Rural AGRO21 es marca registrada. Los logotipos y anuncios de marcas comerciales aquí anunciadas pertenecen a sus respectivos propietarios y tiene derechos reservados.



Zapopan, Jalisco
3331991748
agro21info@gmail.com
www.agro21.net



ESPACIO EDITORIAL

Viene intensa actividad maicera para el inminente ciclo primavera-verano

Por la tradición productiva, la vocación de innumerables productores agrícolas y las buenas condiciones climáticas que posee, Jalisco es el principal productor de maíz de temporal en México, con una superficie de siembra promedio de 760 mil hectáreas en los últimos años por lo que se consolida como el principal estado maicero del país a pesar de que 85 por ciento de su superficie productiva es de temporal.

Con el paso del tiempo se ha elevado el rendimiento de este grano, ya que hace algunos años se obtenían tres o cuatro toneladas por hectárea, pero gracias a que se han promovido y adoptado tecnologías, a que se ha integrado el productor en agrupaciones, se ha alcanzado buen entendimiento con la industria consumidora desde hace buen número de años, se han logrado buenos resultados llegando a obtener promedios de 12 toneladas por ha en varias regiones de Jalisco.

Esto alienta desde luego a se-

guir con la tarea productiva de quienes estamos en esto, tanto productores como industria para atender el creciente consumo humano como pecuario y otras actividades de transformación.

Vienen meses de intensa actividad para el inminente ciclo primavera-verano 2021, ya sea preparando suelos, planeando y haciendo la adquisición de semillas, fertilizantes y la próxima siembra ya muy cercana para comenzar. Son alentadoras estas actividades que crean esperanza para todo el sector maicero.

Si bien Jalisco es por mucho líder en la producción general del grano, por ejemplo, en 2019, se logró una producción de 3 millones 750 mil toneladas, también es conocido, la disminución de las hectáreas sembradas de maíz, así como la reducción de los rendimientos por ha, por varias razones que han influido en la baja de la producción, ya que, por ejemplo, el año 2019 fue el último año con contratos registrados en ASERCA con coberturas.

Como antecedente, en 2017 se comercializaron 2,204,801 tonela-

das entre las contratadas y por la libre; en 2018, 2,253,063 tons entre las contratadas y por la libre. En el 2019 se comercializaron 1,920,689 tons contratadas y comercialización en vía por libre y en 2020, 1,728,423 toneladas entre las contratadas y por la libre.

Es de llamar la atención la reducción en la producción del maíz amarillo ya que se redujo de 2017 al 2020 un 60%, considerando nosotros la variedad (el amarillo) que menos problemas tiene al momento de la venta del grano.

Ya estamos acostumbrados a tener buenos y no tan buenos resultados en los años agrícolas, por razones involuntarias como la situación de buenas o regulares lluvias o sequías, pero se espera que para el ciclo PV 2021 se establezca tanto la superficie sembrada, así como los rendimientos por hectárea, siempre y cuando el temporal favorezca y los precios para los productores continúen altos y competitivos.

Jorge Martínez Pérez
Colaborador de Grupo AGRO21

AGROCAL® CALFINA®

Aliada en su productividad

Cal Agrícola Calfina www.CALFINA.com.mx 33 3162 1016
33 2348 4440

AVANZADA TECNOLOGÍA ANALÍTICA
Líderes en Nutrición vegetal y gestión de Suelo, Agua y Plantas.

Portal: www.westanalitica.com.mx
Blog: www.laboratoriosaldemexico.com

Contacto: info@allabs.com
Atención a clientes: kcalderson@allabs.com,
ltiscareno@allabs.com, maldana@allabs.com
Oficinas en Guadalajara, Calle Esmeralda 2847
Fraccionamiento Verde Valle. C.P. 44550
Teléfonos: 3331217925; 3331231823. Whatsapp: 33 28 03 79 60

PIONEROS
PORCÍCOLA • AVIPECUARIA

EXPERTOS EN CRIANZA PORCÍCOLA Y AVÍCOLA.
Contamos con la experiencia y procesos para garantizar una excelente calidad en nuestros productos.

Área Troncal N° 3370, Col. Las Pomas (Camino a Calerillo y Camino Real de Colima) C.P. 45600, Tlaquepaque, Jalisco.
Tels: (33)36863935 y 36860642
avipecuariapioneros.com

VOCES DEL PRODUCTOR

Aguacate en El Arenal... huerta con sabor a paciencia

Gustavo O'Hara es un ingeniero agrónomo que inició su proyecto hace seis años porque lograron inculcarle la inquietud de producir alimentos que ayuden en la salud humana. Así, una huerta de aguacate florece en el municipio de El Arenal, gracias a la decisión y paciencia que este inquieto agrónomo puso en un proyecto que tardó tiempo en madurarlo, esto después de analizar otras alternativas como el agave que es la actividad agrícola importante en la zona.

Gustavo, quien, en su trayectoria profesional estuvo involucrado en maquinaria agrícola durante 25 años, se fue adentrando en el ámbito de los cultivos y tomando sugerencia de un lado, consejos de otros y acciones propias, logró conjuntar la inquietud de cultivar este fruto-vegetal en su municipio.

Sus constantes visitas al estado de Michoacán para efecto de vender sus productos, le hicieron conocer a varios agricultores en este ramo agrícola y que influyeron decididamente para moverle la inquietud e interesarlo en el mismo.

De esta manera, poco a poco fue decidiendo utilizar un predio de aproximadamente diez hectáreas para iniciarse en este cultivo. Para ello, primero se enfocó en estudiar las características del mismo para luego adaptarlo al cultivo del aguacate.



Gustavo O'Hara Ruiz, productor de aguacate en El Arenal.

“Antes de decidirme, tomé las muestras de suelo para ver qué tan viable era el predio para este cultivo y al conocer su situación, apliqué lo correspondiente para tener un pH adecuado para el aguacate. Finalmente me decidí y aquí estoy”, menciona Gustavo, con gesto optimista.

Empezó previamente, con los análisis correspondientes; estudió muy bien las condiciones de la región, la altitud del terreno, los climas que han prevalecido a lo largo de los años, y vio que tenía vocación.

Siempre consideró vital las condiciones físicas y tan fue así, que a la parcela la elevó en su pH de un 4.5 a 5.8 para hacer más viable el cultivo. “Una de las ventajas, es que también cuento con pozo de agua en el predio, lo que lo motivó más a explorar esta nueva línea de acción”.

Y en el afán de ofrecer un buen producto y tener una ordenada huerta, sigue los patrones culturales que marca la Asociación de Aguacate de México APEAM y la Asociación de Productores del Estado de Jalisco APEAJAL, atendiendo los mínimos detalles en los protocolos de la aplicación de nutrición, fertilización y demás insumos. Todo esto, “voy de la mano con mi hijo Iván, quien también estudia para ingeniero agrónomo, el apoyo de mi esposa Ester, además Melissa y Gustavo Jr. y el acompañamiento del técnico Roberto Ponce que asesora a más de 15 huertas aguacateras por todo el Estado”.

Su preparación. Gustavo se vio en la necesidad de aprender sobre el cultivo del aguacate y para ello, ha asistido a los diversos foros en el tema, siempre que

le es posible. Esto le ayudó a conseguir contactos en varios rubros: productores, expositores, comercializadores, proveedores, empaques, y que finalmente le abrieron el panorama del aguacate para luego dedicarse a la producción de lleno.

En este mes de mayo, inicia el corte de la variedad Hass-Méndez y los empaques lo visitan previamente para conocer el estado del fruto y luego tratar llegar a los acuerdos para la comercialización.

Mensaje. “IncurSIONAR en este cultivo no es sólo entrar y hacerlo. Sugiero para aquellos que estén pensando en hacer lo mismo que yo, que lo que primero deben saber, son los requerimientos de la planta y las condiciones del suelo donde piensan establecer su huerta. Recomiendo hacer primero los análisis de suelo y de agua y estar atentos al tipo de productos que se le apliquen”.

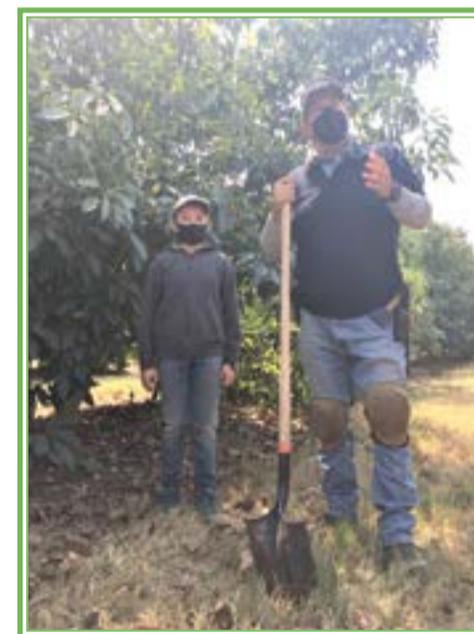
Y, sobre todo: “Mucha dedicación, indudablemente. Una dedicación constante. La gente piensa que es plantar y meter nutrición, pero si no hay un seguimiento, pueden tener problemas de tipo económico porque el gasto se hace día a día, todos los días”.

Añade que, en El Arenal, municipio muy cercano a Guadalajara, a esta fecha existen alrededor de 100 hectáreas de aguacate, algunas en desarrollo y otras en producción y esto ha motivado que los productores se estén organizando en una asociación para potenciar y orientar en estas alternativas de inversión, porque la zona ha sido tradicionalmente de cultivo de agave, así como maíz y algo de ganadería.

Miguel Yáñez y Hugo Rangel.
AGRO21 Comunicación Rural



El acompañamiento del técnico Roberto Ponce



Lo que inició con una inquietud, ahora en una huerta de 10 hectáreas.



Distribución y venta de Fertilizantes.

Incluyendo los Solubles.

- Amplia experiencia en el ramo.
- Proporcionamos asesoría técnica.
- Elaboración de mezclas físicas de acuerdo a sus necesidades.

- Jalisco
- Nayarit
- Michoacán
- Agascalientes
- Zacatecas
- San Luis Potosí
- Colima
- Guanajuato.

Melchor Ocampo #558 Col. Centro Zapopan, Jal. Tel/Fax: (33) 3003 2626

Vicente Guerrero No. 340 Col. San Sebastián el Grande, Tlajomulco, Jal.

Tel: (33) 1368 9205 / 06



www.fertecza.com

INVERSIONES RURALES

En el Salitre, con mano de obra femenina, se desarrollan cultivos con nueve mil plantas de higo por hectárea

Una nueva opción de inversión está resultando el cultivo del higo, cuyo horizonte muestra un aceptable desarrollo, tanto para huertas como en demanda de su fruto. Sin embargo, sí debe tenerse atención especial, pues como cualquier cultivo: si se cuida, es rentable. Además, no hay mucha superficie cultivada con esta fruta.

En esta edición, AGRO21 recoge la opinión de Luis Hernández, administrador de una huerta con alrededor de 23 mil plantas en una superficie de 2.6 has, en la delegación de «El Salitre», municipio de San Martín Hidalgo, Jalisco.

Estas son algunas reflexiones que hace Luis para las y los lectores de AGRO21: «Mi función es coordinar el personal y estar al pendiente de las necesidades de la planta en la huerta. Observar las deficiencias que pueda presentar, así como enfermedades o ataques de plagas para poder reportarla al técnico y atacarla a tiempo y adecuadamente», expresa Luis al ser entrevistado.

Uno de los momentos difíciles es el seleccionar el número de personas que deban ir a trabajar, sobre todo en la cosecha de la fruta, puesto que esto se da de acuerdo al diagnóstico de cosecha, misma que se obtiene de los recorridos que se dan para observar el posible volumen de producción.

Corte. Señala Luis que el proceso de la cosecha inicia cuando la fruta está de acuerdo a las especificaciones que el cliente solicita, misma que se basa en el color y



grado de maduración. La calidad del higo está clasificada en cuatro grados (del 1 al 4) y la fruta que sobrepasa estas etapas, se considera como «sobremaduración» y aquí también se clasifica a aquellas piezas que traen algún daño de origen, desde la planta.

Hernández señala que al higo se le poda en mayo y a principios de junio ya tiene nuevos brotes. Luego llega la época de «diferenciación» que se caracteriza por el brote de tres yemas en la planta: una es brote

vegetativo; otra es la hoja nueva y la otra es, en sí, el fruto. Este proceso se lleva alrededor de tres meses y es a partir de septiembre y hasta diciembre, cuando se da el desarrollo de la fruta.

En la huerta en El Salitre, se tiene en cultivo una superficie de 2.6 hectáreas, con una población de nueve mil 90 plantas por ha. El total de las plantas es de 23 mil 634 mientras que el volumen de cosecha es, en promedio, de 53.17 toneladas en el grueso de la cosecha.

Amenazas. Como en todo cultivo, las plagas y enfermedades son en las que más cuidado se debe tener y en el higo, la «roya» y la «cenicilla» son las enfermedades que más afectan, como plagas, mismas que se atienden con fungicidas, señala Luis. De igual manera, los ácaros, arañas, escamas, son plagas que también se presentan pero que se han combatido con jabones potásicos, con buen resultado. En cuanto a labores, las aplicaciones de fertilización y las foliares son de las más importantes, además del tutoreo, que evita que se ladeen las plantas y se realiza con bambú y rafia.

Protecciones. Luis señala que el cultivo está protegido con plásticos y mallas para evitar en lo posible, estragos climatológicos. Al finaliza la poda, se cubre con malla antigranizo. Luego, en los meses de frío, noviembre-diciembre, se protege, también, con un plástico lo que genera una especie de microclima que le beneficia a la planta.

Personal. Luis Hernández señala que, en cuanto a personal, son cuatro las que están desde el inicio del ciclo: el administrador; encargado de riego y dos personas en labores culturales. Luego, en las labores de «pinchar» y tutoreo, se requieren otras seis personas. Y en cuanto se diagnostica la cosecha, se calcula el número de personas a utilizar. En un primer set (corte) de la cosecha, se utilizan alrededor de 10 personas.

Visitas de campo: AGRO21 Comunicación Rural

CONSEDE Servicios Financieros

Fondos financieros de:

FND FIRA

CONSEDE Servicios Financieros

Créditos Agrícolas / Créditos Comerciales / Créditos de Servicios
Créditos de Financiamiento Rural

16 AÑOS DE EXPERIENCIA

En el apoyo de proyectos para negocios que operan principalmente en medio rural.

Servicios financieros puntuales, financiamos a emprendedores y pequeñas empresas del sector primario, industrial y servicios.

Oficinas en: Zapopan, San Martín Hidalgo, Ahualulco de Mercado, Tototlan, Tepic y Zacatecas.

www.consede.mx TELS. 33 36 32 37 61 y 33 38 55 80 60

Hotel Ana-Isabel

¡PARA LOS GANADEROS, AGRICULTORES Y COMERCIANTES QUE VISITAN GUADALAJARA ESTAMOS A SUS ORDENES!

Hotel Ana Isabel

- ✓ Ubicado en una de las zonas con mayor comercio de la ciudad.
- ✓ Económico, estacionamiento y con los mejores servicios para usted.

HABITACIÓN

Sencilla Familiar
¡Al mejor costo!

Av. Javier Mina 164 Frente al Mercado Libertad (San Juan de Dios) **Teléfono 33 3617 7920**

COMERCIALIZACIÓN

«Hay canales comerciales... hay demanda para el higo»: Omar Rosas

Uno de los frutos que se está posicionando en México, cada vez con más fuerza, es el higo, cultivo que en México cuando mucho, existen dos mil hectáreas cultivadas, de las que en Jalisco se cuentan entre 180 y 200 hectáreas.

Sin embargo, la comercialización de esta fruta tiene un muy buen horizonte para la comercialización ya que sí hay canales, sí hay demanda tanto a nivel nacional como internacional.

Esto opina el ingeniero Omar Rosas Tapia, especialista en el cultivo de higo y quien abunda que, como en toda actividad, algunos han triunfado y otros fracasados.

«De hecho, en alguna de las semanas que hemos estado comercializando esta temporada, nos hemos quedado abajo en el abasto. Nos han pedido volúmenes que no alcanzamos a cumplir porque no hay.

En ciertas semanas, me tocó buscar y localizar fruta desde la zona Morelos, zonas de Sinaloa y desde luego, aquí de Jalisco, y prácticamente no había suficiente para abastecer. Es una situación

En México, son dos mil hectáreas las cultivadas con este fruto, cuando mucho, señala



Huerta en el Salitre, región Valles; Omar Rosas y Hugo Rangel AGRO21

que existe actualmente», argumenta Rosas Tapia.

Abunda en que se pensó que, con el crecimiento del cultivo en el Occidente del país, se iba a presentar una sobre demanda y el precio tendería a la baja, pero esto no ha ocurrido; el volumen de producción se ha mantenido o incrementado un poco a nivel global, pero en cuanto a la demanda, ésta sí ha aumentado.

«Si es cierto lo que se comenta en este entorno del higo, hay un déficit en los volúmenes para comercializar y muchos de los mercados internacionales están consumiendo bien, desde Medio Oriente, Asia, Europa, Norteamérica... a todos esos lugares, México está enviando fruta. Hay canales nacionales que ayudan, también, a movilizar la fruta y son canales y medios comerciales que pueden estar consumiendo fruta las 52 semanas del año», insiste.

Asegura que esto representa una oportunidad para la inversión, es una alternativa de inversión rural, pero, sin embargo, imperativo es que se debe hacer el trabajo muy bien, acercarse con

las comercializadoras serias, establecer convenios y, sobre todo, una buena coordinación para las épocas de cosecha y los volúmenes de producción.

Omar Rosas menciona que el precio retorno al productor, en términos generales, oscila entre 55 y 65 pesos por kilogramo, mientras que en el mercado en general, el mismo es de entre 25 a 35 pesos.

También señala que el volumen de desecho que se tiene, es entre el cinco y siete por ciento. Lo que no se considera vendible, es la fruta que presente picaduras de aves, restos de excremento, que se caiga solo o el que está muy deforme.

«El resto se puede comercializar, incluso nosotros, como comercializadora (Neoval Fruit), estamos con alianzas, para hacer el proceso: poder recibirlo y poder entregar a empresas procesadoras, que están interesados en bases para yogurt, o interesados en generar este tipo de productos que usan en la pastelería (reellenos horneables), algunas mermeladas y otros productos que requieren negocios medianos, pero que existen varios. Los tipos de pastelerías o

restaurantes gourmet, están empezando a demandar estos subproductos», expresa.

Historia. Omar Rosas ha estado en el cultivo y promoción del higo desde el 2017 y más fuerte a partir del 2018. Como experiencia personal, ha estado en varios eslabones de la cadena, desde lo que corresponde al productor, así como de asesor, promotor, y desde el año pasado, también de comercializador. «Siempre con la cachucha bien puesta», dice.

Por ello, conoce de primera mano las necesidades y retos que este fruto tiene en cada uno de los eslabones y por ello insiste en que el mismo presenta una gran oportunidad.

«Creemos en el cultivo, tenemos evidencia y en el tiempo que le vamos hemos estado mejorando desde la parte de la productividad, la calidad, los procesos fitosanitarios que hay que cumplir con SENASICA, los procesos de exportación, los canales. Sin duda hay gran oportunidad y la clave y los retos están principalmente en la logística», finalizó.

Miguel Yáñez. AGRO21 Comunicación Rural



«Acercarse con comercializadoras, establecer convenios y coordinación para las épocas de cosecha y los volúmenes de producción».



Karina, joven mujer, trabajando en el corte del higo.



Grupo Neoval es una empresa dedicada a la asesoría especializada en el cultivo de Aguacate e Higos dirigida a los productores mexicanos. El equipo Neoval acompaña a sus clientes de manera integral

y continúa, proporcionándoles asesoría técnica, soluciones y herramientas de vanguardia para incrementar la rentabilidad de su huerta y asegurar su inversión.

A través de los servicios de planeación, implementación y asesoría técnica para el cultivo. Neoval se compromete con los productores y sus huertas.

SADER JALISCO

Son organismos benéficos, útiles para el control biológico de plagas agrícolas

Van en aumento las prácticas agrícolas sustentables en el campo jalisciense, lo que además de incidir en el equilibrio ambiental, trae consigo repercusiones favorables en los ingresos del productor al reducir costos.

Así lo plantea el director de Fomento Hortofrutícola de la SADER Jalisco, Néstor Olivares Mora, quien refirió que en varios productos de destacada demanda en el mercado internacional y doméstico se tienen avances importantes en el empleo de organismos benéficos para el combate y control de sus plagas.

Puso como ejemplos los casos de los cultivos de cítricos, aguacate, agave, pimiento y varias frutas tropicales, donde se registran importantes acciones de uso de organismos benéficos, tanto para combatir plagas, como para estimular su ciclo de crecimiento en algunos casos.

En este contexto, el titular del CESAVEJAL, David del Toro, refirió que la superficie de cultivo de cítricos ha sido un espacio donde se registran avances del uso de los organismos benéficos, como ha sido el empleo de la avispa *Tamarixia radiata* contra el llamado dragón amarillo de los cítricos.

Detalló que, durante 2020, se liberaron 92 mil individuos en los municipios citrícolas de Ameca, Atotonilco, Autlán, Ayotlán, Cocula, El Grullo, El Limón, Jamay, La Barca, San Martín Hidalgo, Teocuitatlán, Tototlán y Zacoalco, entre otros. Lo anterior ha sido acompañado con la aplicación de un hongo benéfico (por ser depredador de plagas): *Isaria Javanica* en mil 667 has del agro jalisciense.



ciense.

Del Toro agregó que este organismo cuenta con un laboratorio en Bahía de Banderas, bajo la operación de CESAVEJAL, en coordinación con el SENASICA donde se produce un importante organismo benéfico: *Anagyrus kamaly*, un insecto himenóptero, de la familia de las hormigas, que tiene una gran relevancia en el combate de la plaga de la cochinilla rosada, que tiene efectos devastadores en varias frutas, como mangos, limones, carámbolos, papayas y guanábanos, entre otras.

Informó que el año pasado se produjeron 34 millones de organismos para el suministro de productores de 19 Estados del país e incluso para agricultores de Estados Unidos, lo que exhibe la calidad técnica en la producción del citado insecto.

Resaltó que la producción de este organismo ha sido determinante, ya que si no hay control de la cochinilla rosada se cerraría el mercado internacional para frutas, con el mango por delante, un producto en el que México es un referente mundial por su volumen de ex-

portación. Advirtió que es creciente la exigencia de mercados, donde se tiene que recurrir a certificaciones que avalen el uso del control biológico de plagas.

Para dar difusión al empleo del control biológico de las plagas agrícolas, CESAVEJAL realiza foros técnicos e informativos de forma gratuita a través de la plataforma Google Meet.

También Autlán en la región Sierra de Amula, dispone de un Centro privado para la producción y comercialización de organismos benéficos donde se producen diferentes tipos de insectos diminutos, que tienen un apetito voraz que se alimentan de las plagas, devorando miles de insectos dañinos como áfidos, moscas blancas, pulgones, cochinillas, piojos y otras plagas comunes en las

plantas.

El ingeniero Manuel Méndez, director de este Centro, comenta del parasitoide benéfico *tricogramma* que llega a controlar alrededor de 28 especies de plagas agresivas a cultivos como maíz, arroz, caña, algodón, hortalizas, betabel, frutales, incluso forestales. “Los insectos benéficos en algún momento de su vida (inmaduros o adultos) se van a alimentar de los insectos-plaga poder completar su desarrollo; por ello son considerados como benéficos porque contribuyen a mantener la población de las plagas como ejemplos: crisopa, mariquita, avispa, la mantis, *tricogramma*, *crisoperla*.”

Redacción. - AGRO21 Comunicación Rural

PARA SABER

En el entorno actual agrícola, la reducción en el uso de pesticidas, la resurgencia de plagas secundarias, la resistencia a insecticidas y la calidad en el medio ambiente, son algunas de las razones que han favorecido el uso del control biológico y con esto lleva al empleo y aplicación de organismos benéficos.

VETERINARIAS



VETHER

EXTENSO SURTIDO EN MEDICAMENTO Y ALIMENTO PARA

PORCINOS

VENTA DE GRANO

EQUINOS

PACAS DE ALFALFA

OVINOS

INSUMOS

BOVINOS

AVES.

CROQUETA

PARA PERRO Y GATO.

Tel: 391 917 3568 / Cel: 33 35 03 08 73 / 33 26 57 34 68

vether_atotonilco@hotmail.com



MAQSIAGRO

MAQUINARIA Y SILOS AGROINDUSTRIALES

Construcción, instalación, montajes, reparación, mantenimiento de silos, bodegas y mecanizaciones agrícolas.

PRODUCTOS:

- * Silos Carga a granel * Silos Granja * Accesorios de Silos (sistemas de transporte y manipulación de granos)
- * Estructuras metálicas * Proyectos de Almacenaje "llave en mano" * Naves industriales y ganaderas.

A sus órdenes: MAQSIAGRO S.A
Calle 2 de abril # 7 - 4 Atotonilco, Jalisco

Teléfono 391 - 917 17 04 / Ventas: 331 892 21 29
Email: maqsiagro@gmail.com

CDAAJ

Trabajo intenso para conservar el liderazgo del campo de Jalisco

En coordinación con el Consejo Nacional Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco CDAAJ, productores acuerdan impulsar una agenda común para mantener al estado como líder agroalimentario.

De gira por Jalisco, el presidente del Consejo Nacional Agropecuario CNA, Juan Cortina Gallardo, señaló que “trabajar en coordinación los gobiernos estatal, federal y la iniciativa privada es lo que se necesita para seguir creciendo, y haciendo del sector agroalimentario un sector ganador como lo ha sido en los últimos años; tenemos muchos retos pero también muchas áreas de oportunidad y los productores de Jalisco han demostrado que saben cómo hacer las cosas bien y como trabajar en equipo”.

El presidente del Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco, César Iván Silva Hinojosa, en el recorrido por algunos municipios del Sur y Altos de Jalisco, acompañado de productores rurales, enfatizó sobre el trabajo de coordinación y unidad que se ha venido haciendo desde este Consejo durante los últimos meses, y resaltó que en conjunto los productores de Jalisco han estructurado una agenda común que se está y estará impulsando en coordinación con autoridades y el CNA.

Las líneas de trabajo que impulsa el CDAAJ son:

*Disponibilidad y uso más eficiente del agua.

*Campañas fitosanitarias para el estado; coordinación entre la Agencia es-



Consejo Nacional Agropecuario y Consejo Agropecuario de Jalisco CDAAJ, en gira por la región sur del estado

tatal, ASICA, el Comité de Sanidad Vegetal y la iniciativa privada para mejorar eficiencia en resultados.

*Trabajo coordinado para recuperar estatus sanitario del ganado en pie ante Estados Unidos.

*Dar puntual seguimiento a la aper-

tura de mercados para el aguacate de Jalisco.

*Impulsar la certificación de las empresas en Responsabilidad Social y Bienestar laboral.

En la gira de trabajo, el encargado de despacho de la SEDER Jalisco, Salvador

Álvarez García, y el director de Inteligencia Comercial de la misma secretaria, Carlos Salinas, también destacaron el papel del sector como un pilar de la economía del estado y se dijeron dispuestos a trabajar de manera coordinada para impulsar a un sector unido y pujante.

Jalisco estado modelo en responsabilidad social. - Por su parte Aldo Mares, Vicepresidente de Bienestar Laboral del CNA e integrante del CDAAJ, señaló que uno de los grandes retos para los que se prepara el sector será el de certificarse en responsabilidad social, por lo que se estará apostando para que Jalisco sea el estado modelo en esta materia.

“Le estamos apostando muy fuerte a que Jalisco sea el estado modelo en responsabilidad social, y que sus buenas prácticas puedan ser replicadas en los demás estados; pronto estaremos presentando un plan muy aterrizado con cuatro o cinco puntos medibles, porque de verdad queremos hacer una diferencia en los próximos dos años en esta materia”.

Detalló que “con el T-MEC y la reforma laboral vienen cambios muy fuertes, tendremos grandes retos en materia laboral y muy pronto presentaremos este Plan Nacional por nuestros jornaleros agrícolas que será muy amplio, pero se resume en mejorar la calidad de vida de todos los trabajadores agrícolas, pues solo así lograremos el campo fuerte que estamos buscando”.

Redacción AGRO21 Comunicación Rural

SOBRE EL CDAAJ

Es un organismo de representación empresarial de Jalisco y asociado al Consejo Nacional Agropecuario

Desde su fundación en 2020 a la fecha ha reagrupado a más de 55 empresas y organismos líderes en el sector

Ha abierto el diálogo directo entre productores de Jalisco, autoridades estatales y federales



35 AÑOS OFRECIENDO SOLUCIONES

En cultivos agrícolas, jardinería, plagas urbanas y farmacéutica veterinaria.

Productos para el sector agrícola incluyendo semillas, fungicidas, herbicidas, fertilizantes, insecticidas, equipos de aspersión, productos biológicos, orgánicos y nutrición vegetal.



ASESORÍA TÉCNICA ESPECIALIZADA Y GRATUITA

Profesionales capacitados para comprender su necesidad y proponerle las mejores recomendaciones.

HORARIOS: LUNES A VIERNES DE 9:00 A 7:00 PM Y SÁBADO DE 9:00 AM A 2:00 PM

Av. Lázaro Cárdenas 2362 44900 Guadalajara, Jalisco
Tel. 33 3811-6191 y 800 368 2900

Calle Plátano 1531 Col. Del Fresno 44900 Guadalajara, Jalisco.
Tel. 33 3811-7075 y 800 433 2300

www.dasam.mx

OPINIÓN TÉCNICA

La importancia de la inocuidad en la producción de hortalizas bajo invernadero

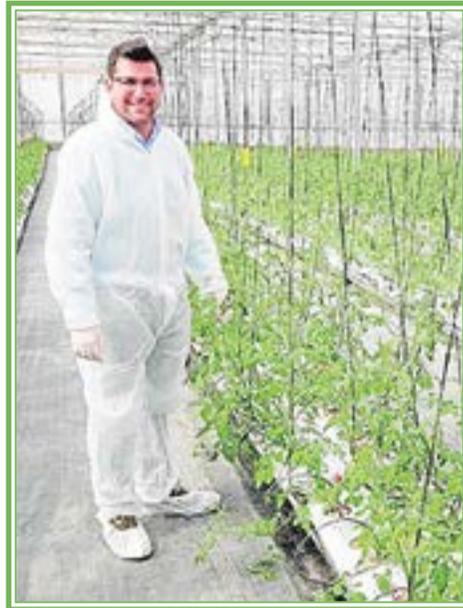
Dr. Eduardo Rodríguez Díaz.
Consultor Técnico del CRESIAP

Las inversiones económicas que se realizan para la producción de hortalizas en sistemas protegidos son muy elevadas, sobre todo en las que se refieren a el establecimiento de las condiciones que permiten obtener cosechas abundantes, de calidad e inocuas; es decir, aquellas que el ambiente natural no le puede dar: Temperatura, humedad ambiental, radiación solar de calidad y sobre todo la sanidad e inocuidad de las cosechas.

La producción bajo invernaderos garantiza, de cierta forma, obtener cosecha de calidad fuera de temporada, es decir, cuando en las siembras naturales a campo abierto no se pueden establecer esas condiciones por aspectos climáticos (lluvias o heladas principalmente). Favoreciendo la comercialización de las hortalizas a mejor precio.

Los costos son elevados al cultivar en un invernadero (ya sea en sistemas hidropónicos o en suelo) ya que requiere una estructura hermética para el control del clima, sistema de fertirriego, extractores de aire, quemadores de gas, equipo de aplicación de productos y control de acceso a las instalaciones, entre otros.

Lo anterior implica el garantizar que las no plantas sean atacadas por plagas y enfermedades, que de la noche a la mañana acaban con los cultivos. Estas plagas y enfermedades se desarrollan



en el interior del invernadero porque no se tienen todas las precauciones de ingreso, limpieza y sanitización de las herramientas, equipo y utensilios que se utilizan para el manejo del cultivo. Es decir, facilitamos que ingresen por descuido o desconocimiento de su control.

Las plagas más comunes que atacan los cultivos hortícolas son mosca blanca, pulgones, araña roja, trips, entre otras; ellas tienen aparato bucal chupador que con sus piquetes en las hojas transmiten virus principalmente.

En ocasiones el ingreso de estas pla-

gas a los invernaderos es por medio de los utensilios, ropa, equipo no desinfectado o sencillamente por dejar las puertas de ingreso abiertas.

Las enfermedades, tanto bacterianas o de virus, son difíciles de eliminar. Estas se introducen a los invernaderos por medio del calzado, ropa, manos o equipo para el manejo del cultivo.

En ocasiones se deben utilizar productos químicos para su control que afectarán la inocuidad de los frutos cosechados, ya que para el control de ellas permanecen por mucho tiempo en el interior de la planta, pudiendo

ser rechazados por las empresas que comercializan o exportan los vegetales.

De ahí la importancia de utilizar productos eficaces para la desinfección y sanitización de todos aquellos elementos que ingresarán al invernadero: tijeras de poda, equipo de aplicación, equipo de medición química, recipientes, herramienta, etc.

Las personas antes de ingresar deberán lavarse y desinfectar sus manos, la ropa debe ser limpia y no utilizarse de un día para otro la misma ropa si no ha sido lavada. Deberá existir una charca sanitaria al ingreso de cada invernadero con los productos sanitizantes adecuados.

Las personas que fuman no deberán ingresar a un invernadero si no han sido lavadas las manos severamente, ya que en muchas ocasiones los virus que contiene el tabaco se depositan en los dedos entre la grasa y la huella digital.

A saber, sobre este aspecto, el cigarrillo antes de ser encendido es tocado con los dedos, de ahí se transmite el virus del tabaco a través del poro del papel a las manos y se corre el riesgo de infestar las plantas o herramientas que se utilizan en el interior del invernadero.

Tomar las precauciones necesarias de limpieza y sanitización en la producción bajo invernadero será una garantía de obtención de cosechas abundantes y de calidad.

AGROCISA®

Especialistas en tu éxito

EQUIPOS AGRÍCOLAS Y DE CONSTRUCCIÓN
IMPLEMENTOS AGRICOLAS
ADITAMENTOS DE CONSTRUCCIÓN
REFACCIONES ORIGINALES
SERVICIOS Y REPARACIONES
GPS Y RIEGO
SEMILLAS Y AGROQUIMICOS
PANELES SOLARES
FINANCIAMIENTOS

Contamos con marcas de renombre

<p>Matriz La Barca Bvd. Adolfo Ruiz Cortines No. 75 La Barca, Jalisco C.P. 47910 Teléfonos 01 (393) 935 4222 01 (393) 935 4301</p>	<p>Suc. La Piedad Bvd. Lázaro Cárdenas No. 3343 Col. Las Camelinas La Piedad, Michoacán C.P. 59374 Teléfonos 01 (352) 526 5732 01 (352) 526 7869</p>	<p>Suc. Pénjamo Carretera Federal 90 km. 49+300 Tramo Irapuato-La Piedad Pénjamo, Guanajuato C.P. 36900 Teléfonos 01 (469) 692 3817 01 (469) 692 3098</p>	<p>Suc. Páncitlán Michoacán No. 15 Páncitlán, Jalisco C.P. 45950 Teléfonos 01 (391) 921 0191 01 (391) 921 3168</p>	<p>Suc. Tarimbaro Carr. Morelia - Salamanca No. 11504 (km 13.5) C.P. 58891 Col. San José de la Trinidad Teléfonos 01 (443) 387 6303 01 (443) 387 6386</p>
--	--	---	--	---

INTAGRI

Se llevó a cabo foro de maíz de alto rendimiento

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

Para satisfacer la creciente demanda de alimentos, es necesario generar ideas y planes que permitan mejorar la productividad del campo agroalimentario.

Uno de los cultivos en el cual se basa la alimentación es el maíz, cultivo básico para el consumo humano, animal e industrial.

Programas de mejoramiento desarrollados por instituciones públicas y empresas privadas se han intensificado para lograr producir mayor cantidad de grano con menos recursos o en condiciones adversas. Una forma de lograrlo es a través de la difusión de lo que ocurre en el mundo y la capacitación.

La meta de los agricultores dedicados a la producción de maíz es lograr altos rendimientos. Más toneladas por hectárea, es su objetivo, reconociendo que diversos factores agronómicos pueden influenciar en el resultado, pero saben que es conveniente capacitarse y conocer las nuevas técnicas y modos de producción.

Actualmente los rendimientos de maíz en México son sumamente contrastantes, mientras pocos productores están logrando rendimientos "élites", la mayoría está aún lejos de alcanzar el potencial productivo del cultivo de maíz en su región.

Por ello y ante los escenarios que prevalecen en el medio rural, INTAGRI fiel a su compromiso de capacitar a los agricultores, llevo a cabo el pasado mes de abril, el Foro INTAGRI sobre Producción de Maíz de Alto Rendimiento.



Durante la realización de este grandioso encuentro efectuado de forma online en el que participaron más de 500 personas entre productores y asesores

de campo de diversas regiones de México y otros países como Perú, Colombia, Ecuador y Guatemala se mencionaron temas muy interesantes como el Manejo de maíz en zonas tropicales con suelos ácidos, feromonas de confusión sexual para el manejo agroecológico de gusano cogollero, experiencias prácticas de alto rendimiento en el Bajío mexicano y en la Ciénega, Michoacán, y elaboración de programas de fertirriego en maíz.

Entre las conferencias más esperadas se destacó la participación del Productor David Hula quien ostenta el récord mundial de alto rendimiento en maíz con 38.67 toneladas por hectárea en Estados Unidos, quien nos habló de varios ejes sobre los que basa su alto rendimiento, tales como la selección de semilla, densidad de población, la fertilización, inoculación de la semilla, análisis foliar y suelo, prácticas agronómicas y algunas recomendaciones para México.

JALISCO

Fideicomiso del maíz definirá reglas para coberturas

Con el fin de incidir en la certidumbre de precios en el mercado del maíz, la SADER Jalisco definirá en breve las reglas de operación, de manera que los productores organizados hagan contratos para asegurar buenas cotizaciones del grano a través de las coberturas para este ciclo 2021, según las ventajas que se presenten en el mercado internacional.

SADER informa que la intención es establecer a la brevedad el mecanismo necesario para asegurar buenas cotizaciones del maíz, a través de la operación del Fideicomiso para Coberturas de Precios de Maíz de Jalisco FICOPREM.

Durante el ciclo primavera verano del año pasado, ya se tuvo un ejercicio que trajo ventajas en el precio del maíz a un volumen de 127 mil toneladas en favor

de productores de una docena de organizaciones, que realizaron operaciones de agricultura por contrato con agrupaciones de consumidores del cereal.

Actualmente los precios del mercado son altos, pero también el costo de las primas (de las coberturas) es alto. Entonces hay conocer cuál es la posibilidad utilizar con la mejor eficiencia los recursos del fideicomiso FICOPREM.



15 y 16 de JULIO

ONLINE

Descuento por pronto pago

¡Reserva tu lugar!

intagri@intagri.com (461) 616-2084 (461) 398-1223

CONGRESO INTERNACIONAL de Nutrición y Fisiología Vegetal Aplicadas™

- ✓ El evento cumbre de Intagri desde 2011
- ✓ Expertos internacionales en temas novedosos de nutrición y fisiología vegetal
- ✓ Capacitación intensiva con enfoque práctico
- ✓ Es una excelente oportunidad para aprender técnicas más eficientes en la nutrición de cultivos

y mucho más...















MUJERES RURALES

Amparo Campos Cárdenas

explora nuevos horizontes en la porcicultura

La capital regional de la Zona Norte de Jalisco no es solamente «la tierra del pitiado»... es Colotlán la cuna de mujeres emprendedoras que buscan cómo progresar ante las oportunidades que se les presenta.

Este es el caso de Amparo Campos Cárdenas, una ama de casa que hace cuatro años y más, se dedicaba al hogar, a la atención por lapsos de tiempo de la cooperativa escolar en la Escuela Normal Experimental de ese municipio, pero que cambió de ambiente y ahora se encuentra en donde nunca lo imaginó: en la actividad porcícola.

En entrevista, menciona que ella ni siquiera soportaba el olor del cerdo, pero que fue su hermano quien la invitó a criar cerdos y finalmente la decidió. Esto derivado del mal manejo que veían en su papá.

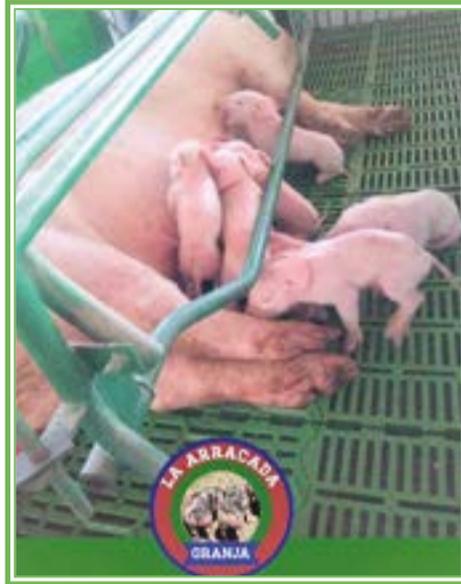
«Mira -me dijo mi hermano-, a lo mejor algo les falta a los cerdos, por eso se los pagan tan baratos. Entrale, yo te apoyo», refiere al recordar la invitación que su hermano le las primeras ocasiones.

Su papá y el hijo más chico fueron los que empezaron a criar cerdos para vender en el patio de su casa pero veían que les pagaban el cerdo entre 18 y 22 pesos el kilo, de tal manera que casi no les quedaba ganancia, dice.

Peró su hermano la convenció y ahora tiene ya cuatro años criándolos, aunque se inclinan más por la genética al procurar vender sólo pie de cría.



AMPARO Campos Cárdenas... ama de casa, empresaria y ahora porcicultora.



Inicios. Luego de que su hermano Marco Antonio logró convencerla, iniciaron con cuatro cerdas y un semental en la granja «La Arracada», ubicada en la Ciénega de Los Alejo, distante 5.5 kilómetros de la cabecera municipal.

Su hijo Juan Pablo la apoya y ahí manejan los pies de cría mientras que los que engordan los desarrollan en el patio de la casa de don Jesús, su papá, señala.

Luego de cuatro años de esfuerzo, en-

tusiasmo, aprendizaje y mucho sacrificio, la granja ya cuenta con 28 vientres y seis sementales.

«Mi hermano quiere traer genética a Colotlán, por eso sólo vendemos pies de cría. Nosotros inseminamos, recolectamos del semental y atendemos los partos», menciona Amparo.

Las ventas las hace a través de redes sociales.

«Cuando los animalitos están en un peso de entre 15 y 25 kilos, mi herma-

no los anuncia en redes sociales y así es como van saliendo», señala.

Para abastecer su mercado, aclara, deja cuatro cerdas. Las camadas de ellas las dedican al abasto y a la venta del lechón para engorda. Además que ellos mismos manejan sus remplazos.

Alimento. Para el alimento de los animales en la granja, señala que ha probado de varias marcas, pero la que mejor le ha dado resultado, ha sido ALIPEC y lo aplican de la etapa uno a la tres. Sin embargo, reconoce que en la etapa de «preinicio», el alimento lo compran en Guadalajara.

Sólo trabajan el alimento hasta el desarrollo y en sus números, han calculado que un lechón le gasta un bulto de pastura en cada una de las etapas.

Ella aplica el «preinicio», «crecimiento» y «desarrollo». A las hembras las mantiene en esta última etapa hasta que alcanzan el peso idóneo para gestar, que se da entre los 100 y 120 kilos, según su entender.

«Hay unos animales que desarrollan mejor. Hay veces que no se ven gordos pero están en su peso ideal, y aparte, las puercas las dejamos que les pasen tres celos. Al tercer celos las inseminamos», señala.

Ya durante el proceso de preñez, a las hembras les aplican también el alimento para gestación y luego de la parición, aplican el de lactancia.

Consejo.- Las mujeres de repente pensamos que esos trabajos son para hombres, porque sí se necesita de esa fuerza, comenta Amparo, pero también invita a las mujeres a que se animen a invertir en ese tipo de negocios.

Resalta que muchas personas han resultado con enfermedades como depresiones y estrés como consecuencia del problema de la pandemia, pero a ella se ha empleado tan a fondo que ni siquiera la ha notado.

*Redacción: «AGRO21»
Colotlán, Jal.*

EN JOHN DEERE QUEREMOS QUE SIGAS CULTIVANDO Y QUE TU COSECHA CREZCA

TEMPORADA VERDE

SIGAMOS CRECIENDO JUNTOS

ENGANCHES DESDE EL 25% EN TRACTORES NACIONALES CON JDLink™

Y BONOS PARA PÓLIZA DE MANTENIMIENTO DE 2000 HORAS

Del 1 marzo al 26 de junio 2021

Conoce más en: JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde

MAGUSSA
Grupo Comercial

Guadalajara (MATRIZ) Tel: (33) 3635 5349	Jacotepec Tel: (387) 763 1112
Ciudad Guzmán Tel: (341) 412 2445	Ixtlahuacán del Río Tel: (373) 734 401
Ameca Tel: (375) 758 1000	Tomatlán Tel: (317) 382 0835
Autlán Tel: (317) 382 0835	Mascota Tel: (388) 386 1032
Tecomán Tel: (313) 324 6997	Colima Tel: (312) 314 4454

Instagram: @Magussa
Facebook: @Magussa
WhatsApp: (333) 3635 5349

www.conecta.deere.com.mx
www.magussa.com.mx

MAGDALENA

Pasto para ganado Charolais, en tierras de minería

La inquietud de hacer producir tierras fangosas, con poco drenaje, suelos arcillosos en el municipio de Magdalena, llevó a Juan Manuel Robles a iniciarse en la ganadería y ahora está recibiendo las primeras crías para tener un hato de alrededor de 30 cabezas de ganado.

Se inclinó por la ganadería luego de recibir deficientes consejos sobre que el terreno no era apto para el establecimiento de huertas de limón, cosa que luego de hacer un análisis de suelos, se dio cuenta que sí tenía la posibilidad para ese proyecto.

Ya con el proyecto de ganadería en mente y por no dejar las cosas a medias, luego de esos análisis de suelo, fue como contactó al ingeniero agrónomo y especialista en pastos ganaderos, Sergio Ceja, quien lo asesoró y le auxilió para el establecimiento de una parcela de pasto Marshall, como principal, que, combinado con pasto Macxi en prueba, le ayuda a guardar condiciones adecuadas para el pastoreo de ganado.

Juan Manuel, agroempresario en frutas y hortalizas, y en su preocupación por informarse acerca de la ganadería y su manejo, tuvo la ocasión de asistir a Colombia, donde se convenció más que su proyecto iba por buen camino.

“Ahí me di cuenta de que ellos tienen una cultura un poco más avanzada en lo que son pastos tecnificados y pastos de corte. Eso me llamó la atención. Regreso



JUAN Manuel y el Ing. Sergio Ceja; al fondo el reciente establecimiento del pasto.

y me empiezo a dar cuenta de que más que una necesidad, es como que para que este negocio sea rentable, tenemos que producir forraje a un costo no muy elevado y en cantidad y calidad también, que es muy importante para que los animales se vean sanos y que se vea reflejado al final de cuentas en números, que es lo que nos importa”, dice.

Decisión. Con eso de los pastos, se tiene una excelente alternativa porque proporciona forraje de buena calidad. Para el establecimiento de la pradera y bajo el asesoramiento del agrónomo Sergio

Ceja Murillo, se eligió el pasto Marshall, porque tiene alta resistencia a sequía y encharcamiento y en el caso de los suelos en este rancho, al ser arcillosos, puede agrietarse cuando les falta el agua y romper las raíces de las plantas. En este caso, este pasto es resistente a esas condiciones, explica el ingeniero Ceja.

Para el establecimiento de una parcela, su duración es de cuatro meses, pero generalmente se puede utilizar a los 90 días, aconseja.

Una de los atractivos de este pasto es que llega a producir alrededor de 50 toneladas en su primer corte (ya en madu-

rez, a los cuatro meses) pero en el segundo corte puede duplicar su producción. Se puede, también, acortar el tiempo para su utilización, como ya está establecida la parcela, a los 60 días se puede volver a tener 50 toneladas y de esta manera, su producción es más rápida.

Según explica Juan Manuel, el pasto establecido proporciona alrededor de un 12 por ciento de proteína, lo cual es muy bueno y por ello, lo ve como una excelente alternativa, al producir un forraje de buena calidad.

Planes. Por el momento, en su rancho El Roble, a las afueras de Magdalena, pastan alrededor de 30 cabezas de ganado Charolais, con dos años de haber empezado con ganado de registro. Luego de ese tiempo, ya tienen dos cosechas: la primera fueron tres animalitos y la segunda cuatro.

Planea cultivar cuatro hectáreas de pasto para tener una rotación adecuada y llevar este proyecto como todo un negocio, pues de otra manera no se puede hacer redituable.

Juan Manuel asegura que luego de los análisis de suelo que realizó, se dio cuenta que el limón sí prospera y por ello, planean continuar con ese proyecto. Por lo pronto, tienen ya 500 árboles listos para su plantación y esperan en un futuro próximo, duplicar esa cantidad de árboles.

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

SEMILLAS FORRAJERAS

EL SURCO

PASTOS:

- Pampa Verde
- Marshall
- Mulato
- Insurgentes
- Señal
- Toledo

SEMILLAS DE INVIERNO

- Raygrass
- Alfalfa
- Canola
- Ebo
- Avena

PASTO MARSHALL

PRIMER AÑO

1 Excelente adaptación a Suelos Malos

2 Alta Producción en tierra de cultivo

3 Resiste a la altura 2,500 MSNM

SEGUNDO AÑO

1 Excelente adaptación a Suelos Malos

2 Alta Producción en tierra de cultivo

3 Resiste a la altura 2,500 MSNM

Ventas:

Pino # 2414 Col. del Fresno

Guadalajara Jalisco.

semillaselurco@gmail.com

Tel. (0133) 3812-4137

33 3811 0301

ASESORÍA 33 14 51 18 45

OVICAM

Exitosa la tercera exposición ovino-caprina en Zapotlanejo

Del 15 al 18 de abril pasado, se llevó a cabo la «Tercera Exposición Ovinocaprino Jalisco 2021», en el Domo Municipal de Usos Múltiples de Zapotlanejo y durante la cual, se tuvo una muy buena venta de ejemplares, tanto de ovinos como caprinos.

Cabe resaltar que a este evento llegaron ovinos de todas las razas que se tienen en México, además de la novedad que representó el Rambouillet. En cabras, llevaron ejemplares de Boer (productor de carne), Saanen, Alpina, Thougengborg, Nubias (productoras de leche).

Este evento nació de la inquietud de cuatro productores que, a la vez, conformaron el comité organizador de OVICAM (Ovinos y Caprinos de México) y que a la fecha ha organizado, ya, el tercer evento que, aunque es anual, se orienta a ser un marco adicional para la venta y canje de animales de estas especies, fuera de las expos ganaderas tradicionalmente conocidas.

Quienes conforman el comité organizador, son: Antonio García, de Villa Corona, productor de caprinos; Sergio Morales, de Zapotlanejo, productor de ovinos; Gilberto Jiménez, de Arandas, productor de ovinos, y el Ing. Alfonso Esquivias Gómez, de Tepatitlán, también productor de ovinos.

Durante el evento, la entrada y el estacionamiento fue gratuito para el público, mientras los compradores de sementales y vientres recibieron un apoyo de dos mil y mil pesos, respectivamente.

«Este es un proyecto que nace de cuatro productores de aquí mismo de



ORGANIZADORES y ejemplares que se tuvieron en la tercera exposición Ovicam.

Jalisco, con la inquietud de desplazar y mover los animales de registro que producimos, con certificado, tanto ovinos como caprinos», señaló Alfonso Esquivias Gómez, también presidente de AGLOT.

«Es un evento hecho por productores, porque todos los del comité, somos productores, y para productores, que al final de cuentas quienes nos compran son productores, sin fines de lucro de ninguna índole. El enfoque principal es que fuera solamente del gremio ganadero. Sin llegar a meternos en otros temas de otras razas. Nos ha ido muy bien. Bendito sea Dios.

«Este evento, es el que más vende a

nivel nacional. Vendemos un promedio de 240-250 ejemplares por evento. En todo: ovinos y caprinos», mencionó por

su parte Antonio García, coordinador de los caprinos en esta exposición.

A la exposición asistieron productores, en cabras, de Colima, San Luis Potosí, Sinaloa, Nuevo León; mientras que de Jalisco estuvieron de los municipios de Acatic, Autlán de la Grana, Tepatitlán y Zapotlanejo, entre otros.

En ovinos, asistieron productores de Nuevo León, San Luis Potosí, Michoacán, Aguascalientes, Nayarit y de Jalisco, con una gran participación de criadores de ovinos Pelifolk.

Por su parte, Luis Eduardo Uribe, técnico independiente y coordinador de ovinos Pelifolk, en este evento, señaló que asistieron productores de este ganado de 17 municipios pero que, además, se tuvieron ventas desde Estados Unidos a través de las redes sociales.

De los ejemplares que se vendieron, algunos tuvieron destinos a Guanajuato, Michoacán, Colima, entre otros.

Miguel Yáñez A.

AGRO21 Comunicación Rural

IMPORTANCIA DE LOS OVINOS

La importancia del ovino radica desde su domesticación que ha permitido las creaciones de gran cantidad de explotaciones que se han basado en los siguientes puntos:

- 1.- En la capacidad de adaptación ante las constantes fisiológicas.
- 2.- Poca exigencia de nutrientes.
- 3.- Se ha acoplado muy bien a sistemas de alimentación con diferentes productos, por lo tanto, no requiere de mucho capital.
- 4.- Animales fácil de manipular, muy sociables, por lo tanto, no representa un peligro para el hombre.

ALIPEC
30
AÑOS

Excelencia Pecuaria.

Nos esmeramos en formular con los mejores ingredientes para fabricar alimentos balanceados de alto rendimiento. Comercializamos diferentes materias primas de primera calidad y apoyamos la logística de su operación poniendo a su disposición nuestra flota de transporte especializado en materias primas y alimentos a granel o encostalados.

ALIPEC® Alimentos Balanceados de Alto Rendimiento.

alipex.mx Área Troncal No. 3370 Col. Las Palmas, Tlaquepaque, Jal. T. 3686 3935 / 3686 0642

Raza Suizo Europeo

CRIALTOS asocia a productores de ganado de registro de las razas Angus, Beefmaster, Brahmán, Brangus, Charoláis, Hereford, Limousine, Longhorn, Simmental y Suizo Europeo.

En esta edición presentamos generalidades del Suizo Europeo.

Un antecedente es que, dada la importancia de esta raza, en 1967 se conformó la Asociación Mexicana de Criadores de Ganado Suizo de Registro que, entre otras tareas, ha sido registrar ejemplares de las dos variedades Suizo Europeo y Suizo Americano.

CRIALTOS, tiene en su seno a criadores de estas magnificas razas con el fin de fortalecerlos y para fomentar la ganadería de la región.

Tiene antecedentes registrados que viene con información que indica que alcanzó su madurez en el siglo XIII en los valles de las montañas suizas y en el XIX se establecieron registros de producción sobre rendimiento en carne y leche.

Entre 1869 y 1880, desde Suiza se exportaron a Estados Unidos 130 ejemplares, que sirvieron de base para el desarrollo de la raza en su evolución hacia la producción de leche y en lo que hoy se conoce como Braunvieh, que en alemán significa vaca parda, orientada a la producción de carne, pero con buena habilidad materna.

Posteriormente se creó el ganado Suizo Americano, la cual fue reconocida como raza pura lechera a finales de ese siglo. El ganado Pardo Suizo Americano en México, proviene del desarrollado por los norteamericanos y los canadienses.

La Pardo Suizo Americano es una raza con gran desarrollo genético especializado en producir los mayores volúmenes de leche, caracterizada por sus sólidos totales y proteína como lo exige hoy el mercado.

Características.- Mejores patas y pezuñas.
Menor incidencia de trastornos metabólicos.
Excelentes para pastorear.
Viven y producen leche por más tiempo.
Tienen ubres más limpias y de mejor textura.



Rancho Gena Agropecuaria suizo europeo.

Tienen un excelente temperamento.
Resisten temperaturas extremas.
Mayor producción de proteína.
Gran facilidad de parto.
Mejor comportamiento reproductivo

En México hay un visible hato Suizo asentado en el trópico, en la región del Golfo y del Sureste, aunque se le explota como ganado de doble propósito, sus rendimientos, comparados con los rebaños de clima templado y criados intensivamente, son diferentes, pero el potencial lechero está ahí mismo.

Animales.- Son fuertes y de buen peso; las vacas pueden pesar de 600 a 700 Kgs., y de 950 a 1,000 Kgs., los toros. En rendimiento lechero, la raza suiza es la segunda del mundo. El promedio actual de la estirpe americana es de 7,200 Kgs., ajustado a edad adulta con 4% de grasa. Estos promedios son los correspondientes a USA. que es el más alto del mundo para esta raza.

Adaptación.- La complexión corporal musculosa, su amplio rango de adaptación a climas fríos y calurosos y su habilidad para producir leche y carne a partir de pastos templados y tropicales, hacen del ganado Suizo Europeo ideal para los sistemas de doble propósito.

Por características de producción, reproducción y gran rango de adaptabilidad, el suizo constituye un recurso genético de gran valor.



Rancho Gena Agropecuaria.



Rancho El Barroso.



Rancho El Barroso.



“Generando Genética Productiva”



VENTA DE SEMEN

RAMBO II

Walked Red X hija de Maverick



VENTA DE

VAQUILLAS

TORETES

SEMEN

EMBRIONES

Tepatitlán de Morelos, Jalisco | Carretera a Yahualica km 6 | Tel: (378) 78 280 44 | alglez@prodigy.net.mx



OVINOS PELIFOLK

En puerta... la cuarta edición de Expo Pelifolk

Para el próximo mes de mayo, el Domo Municipal de Usos Múltiples de Zapotlanejo se vestirá de gala, nuevamente, durante la cuarta edición de la Cuarta Muestra Nacional Pelifolk Zapotlanejo 2021.

Con este evento, el ovino Pelifolk se muestra como una de las razas (aún sin el reconocimiento oficial) de mayor expansión en México. El evento tendrá verificativo del 28 al 30 de mayo próximo y estará enmarcado con pláticas y pista de calificación.

«Este evento ya es una tradición, es la cuarta edición. Ahora sí que es un evento que se realiza en casa, en donde está la cuna del Pelifolk. Se realiza año con año y a él asisten los mejores ejemplares de la raza, con la mejor calidad y mejor precio para los productores», señala Giovanni Darío Torres Nuño, presidente de la Asociación Ganadera Local Especializada de Ovinos Pelifolk de Zapotlanejo, Jalisco.

Eventos. Señala Torres Nuño que el día la inauguración, se tienen programadas varias pláticas de interés para el ovinocultor, tanto para el que inicia como para el que ya tiene tiempo en la crianza de ovinos. Entre los temas, menciona el de «Manejo de ovinos para principiantes», «Enfermedades como la leptospira (problema que no es muy reconocido pero que se tiene en puerta, «y no lo sabemos»); «Importancia de

Se realizará del 28 al 30 de mayo en el Domo de Usos Múltiples de Zapotlanejo; habrá pláticas y pista de calificación

la implementación de minerales en la ovinocultura» (patrocinada por Trow Nutrition). Éstas darán comienzo a las 11:00 de la mañana.

Para el día 29, se tendrá la pista de calificación, con la presentación de alrededor de 170 ejemplares bajo la auscultadora mirada del juez, MVZ Luis Eduardo Angulo, certificado por la Unión Nacional de Ovinocultores (UNO).

Ejemplares. Giovanni Torres señala



OVINO Pelifolk... una raza que no se ha querido reconocer por las autoridades federales.



GIOVANI D. Torres Nuño (banderín), presidente de los criadores de ovinos Pelifolk.

que esperan reunir para exhibición y venta a alrededor de 250 ejemplares de la mejor calidad Pelifolk y utilizar alrededor de 100 corraletas para el efecto.

En el evento estarán presentes productores de varios municipios de Jalisco, así como de estados como Nayarit, Zacatecas y Durango.

Los compradores recibirán un apoyo de dos mil pesos para la compra de un semental, así como 500 pesos para la compra de un vientre (hembra).

En México. Torres Nuño menciona que el Pelifolk ha tenido una gran adaptación a las diversas condiciones medio-ambientales de México. Por tal razón, este tipo de borrego ya se encuentra en estados como Chiapas, Durango, Sonora, Sinaloa, Veracruz y Tabasco.

«En esta diversidad de climas, el Pelifolk se ha sabido adaptar por lo que ha

resultado muy atractivo para los ovinocultores de cualquier parte del país», reitera Giovanni.

Señala, además, que existe una muy buena relación con las autoridades, tanto estatal como federal, para impulsar el registro oficial como raza de este borrego.

«En cuestiones del registro, seguimos trabajando con las autoridades del estado y a nivel federal. Parece que hay muy buena disponibilidad. Esperemos que en un corto tiempo se llegue a dar ese registro para reconocerlo oficialmente como raza. La gente ya lo adoptó en su corral porque es un por sus características, grado de heredabilidad y su productividad», finaliza el presidente de la asociación de esta raza de borregos.

Miguel Yáñez A.

AGRO21 Comunicación Rural



Alimentos Balanceados de alta calidad y rendimiento



FORMA PARTE DE NUESTRA
RED DE DISTRIBUIDORES
01 800 006 6425
01 (392) 92 5 30 00

www.nogal.com.mx
Hecho en México por: WN EL NOGAL S.C. DE R.L. DE C.V.
Av. 20 de Noviembre No. 934, Col. Nuevo Fuerte, C.P. 47899, Ocotlán, Jalisco.

Conoce nuestra amplia
gama en alimentos.





Ceremonia de cambio de Mesa Directiva

Con la presencia de autoridades y directivos de organismos privados del sector agroalimentario, se llevó a cabo el acto oficial de manera presencial y virtual, en el que Alejandro Valdés Pérez, asumió el cargo como presidente de ANFACA.

Presentes estuvieron Salvador Álvarez García, encargado de Despacho de la SADER Jalisco; Mauro Jiménez, Director General de Enlace Institucional de SADER; Juan Cortina Gallardo, presidente del Consejo Nacional Agropecuario CNA; César Iván Silva Hinojosa, presidente del Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco; así como Aldo Mares Benavides, Vicepresidente de Bienestar Laboral del Consejo Nacional Agropecuario.

En presencia de los nuevos miembros de la Mesa Directiva, Lorena Delgado González, quien fuera presidente de ANFACA por seis años, hizo un breve resumen de su trabajo en su mensaje de actividades durante el acto en cuestión.

Durante el mismo, resaltó las giras de trabajo que se hicieron por México y el extranjero; las actividades dentro del país y la situación que se presentó al declararse la pandemia en México, por lo que se vieron en la necesidad de suspender algunos eventos y las tradicionales sesiones de trabajo de los jueves que ahora tuvieron que hacerse de forma virtual.

Hizo referencia a los lazos comerciales que se tendieron y reforzaron durante su gestión con el Consejo de Granos, así como con el Consejo de la Soya, ambos de Estados Unidos. De igual manera, la participación de ANFACA en las reuniones de trabajo relacionado al nuevo Acuerdo de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá ahora llamado T-MEC, en el sector pecuario, entre otras innumerables actividades a lo largo de sus seis años de desempeño al frente de la Asociación.

Trabajo. En su mensaje, el presidente de ANFACA, Alejandro Valdés Pérez, resaltó que la nueva Mesa Directiva incorpora un cambio generacional y que representa gran compromiso para hacer un trabajo con el cual se pueda dar sustentabilidad y permanencia a la Institución gremial y lograr, con el tiempo, los buenos resultados que se han ofrecido a todos y cada uno de los socios.

Encabeza Mtro. Alejandro Valdés Pérez; entrega el cargo la Lic. Lorena Delgado



NUEVO Consejo Directivo ANFACA 2021.



MTRO. ALEJANDRO Valdés Pérez, presidente de ANFACA.

Refirió que el plan de trabajo que están poniendo en marcha, se basa en la creación de coordinaciones internas para buscar un mejor servicio al socio. Una de ellas es la «Lista de Precios», que derivado de la pandemia, se orientó el trabajo a hacerlo más estadístico para poderlo ofrecer a los socios en una plataforma más analítica.

La **Coordinación de Eventos**, es otro de los rubros en los que se deben superar grandes retos. Llevar el liderazgo de la Coordinadora Nacional de Organismo de la Industria de Alimentos Balanceados para Animales CONAAL y de poder continuar la Expo, que en este año se debió suspender, pero cambió muchas cosas. Se tiene proyectado el CONAAL para el 2022 a la espera de que se evolucione favorablemente el tema de la pan-



LIC. LORENA Delgado, al entregar el cargo de presidenta.

demia. En la **Coordinación de Comunicación** de ANFACA, se mantiene una muy buena relación con CONAFAB y AMEPA, que son asociaciones ejemplo con las que se debe ir bajo los mismos ideales, pero con una comunicación de manera integral.

Valdés Pérez hizo mención, también, a las Coordinaciones externa en donde actualmente se concentran en cuatro partes.

Coordinación de Buenas Prácticas Comerciales, en donde el reto específico está en la organización de la cadena de valor, pues se tienen diferencias entre productor, comercializador y fabricante de alimento.

Coordinación Pecuaria. «Es un tema

que preocupa porque se rumora de que se van a abrir cupos de importación; es un tema medular con la Secretaría de Economía, el Consejo Mexicano de la Carne, la Unión Nacional de Avicultores y que se abre la posibilidad para lograr un entendimiento pues si no se toma una decisión a conciencia, generaría problemas que de alguna manera habría que resolver», argumenta Alejandro.

Coordinación de Riesgos. En este sentido, se ha venido trabajando para desarrollar una cultura en todos y cada uno de los socios, y en lo que corresponde a capacitación de la administración de riesgos de materias primas.

Coordinación de Capacitación. Actualmente en esta se están desarrollando casos de negocios y que luego se transmiten a los socios. Tanto la SADER como el CNA tienen opciones de apoyar, ya que también generaría un acercamiento más frecuente entre las partes.

SADER. Por su parte, Salvador Álvarez, encargado de despacho de SADER Jalisco, reconoció el trabajo que ANFACA realiza. Mencionó que, desde el Gobierno se seguirá trabajando para fortalecer las cadenas productivas con apoyos directos para mejorar la infraestructura y los bienes públicos, mejorar el acceso a la información y la adopción de nuevas tecnologías.

«La perspectiva de Alejandro viene a fortalecer y darle solidez a esta Asociación que se consolida como una de las de mayor relevancia en un sector que es motor de la economía de Jalisco y del país. Felicidades, Alejandro. Y qué buen trabajo hiciste, Lorena, y a todos los miembros de ANFACA, cuentan con nosotros», dijo.

CNA. Asimismo, Juan Cortina Gallardo, presidente del CNA, felicitó a Lorena Delgado por su gran trabajo realizado durante los seis años que presidió ANFACA y reconoció la participación de la Institución en la defensa del sector agroalimentario en el proceso de la conformación del nuevo Tratado Comercial T-MEC.

Señaló que el plan de trabajo presentado por Alejandro Valdés Pérez, enfocado en cuatro ejes, enfrentan la problemática por lo que reiteró el apoyo del CNA para mantener el trabajo en equipo.



Salvador Álvarez, Javier Méndez, Lorena Delgado, Alejandro Valdez, Jorge Pérez, Abril Sánchez y Juan Cortina.



LIC. JUAN Cortina, presidente del CNA en su mensaje a los socios ANFACA.

Alimentos Arandas: Salud, Bienestar y Nutrición para tus Equinos

Respaldados por **50 años de experiencia** y un amplio catálogo de productos probados por el Occidente, Noroeste, Centro y Sur del país, en Alimentos Arandas buscamos brindar la nutrición adecuada para cada una de las especies.

Sabemos que la dieta de un caballo se ve reflejada en su salud, condición y rendimiento, por ello contamos con toda una línea de alimento balanceado para equinos, la cual está diseñada con el objetivo de cubrir las necesidades nutricionales de los caballos en todas sus etapas de crecimiento. A continuación, compartimos las especificaciones de cada uno de los productos que forman parte del portafolio que ofrecemos:

Rosinante Pel/Rol - Alimento balanceado con mezcla de pellet y maíz rolado, con 11% de proteína desarrollado para caballos de recreación (cabalgatas, fines de semana). Se recomienda suministrar de 1.5kg a 3kg por comida, sin embargo, en momentos de esfuerzo físico se deben seguir las recomendaciones del veterinario.

Zaino Mantenimiento - Alimento con 13% de proteína, especial para caballos de baja actividad física. Se recomienda suministrar de 1.5 a 3 kg por comida en caballos de 400 a 550 kg de peso vivo, siguiendo las recomendaciones del médico veterinario.

Potro Alteño - Especial para potros en desarrollo. Se recomienda suministrar de 1.5kg a 3kg por comida.

Encuentra los productos de Alimentos Arandas en nuestros puntos de venta o comunícate al 800-377-5000 para recibir más información.

Pel/Rol Rosinante (Pel/Rol)

Análisis Garantizado

Proteína	11.0% mín.
Grasas	2.0% mín.
Fibra	11.0% máx.
Humedad	12.0% máx.
Cenizas	10.0% máx.
E.L.N.	52.0%

Zaino Mantenimiento (Pellet)

Análisis Garantizado

Proteína	13.0% mín.
Grasas	1.5% mín.
Fibra	20.0% máx.
Humedad	12.0% máx.
Cenizas	13.0% máx.
E.L.N.	38.5%

Potro Alteño (Grano Rolado)

Análisis Garantizado

Proteína	16.0% mín.
Grasas	1.5% mín.
Fibra	15.0% máx.
Humedad	12.0% máx.
Cenizas	11.0% máx.
E.L.N.	46.5%



Equinos



ALIMENTO BALANCEADO PARA LAS NECESIDADES DE TU GANADO



La nueva cara del 11mo Congreso Internacional Aneberries: Por un Sector Unido, Responsable y Saludable

Nos acercamos al final de una temporada más, una que inició en medio de la contingencia y que termina con la pandemia aún en curso, pero cerca de ver "su final". Sin embargo, nuestra industria no se detiene y busca impulso aún en tiempos difíciles.

Gracias a esta experiencia hemos creído como sector y gracias a nuestros procedimientos de inocuidad nos ha resultado sencillo adecuarnos a los nuevos esquemas y lineamientos de producción requeridos.

La implementación de nuevas tecnologías ha sido clave durante el último año y es gracias a esta tendencia que nuestro evento el 11° Congreso Internacional Aneberries puede llegar hasta ti. Tras 11 años ininterrumpidos seguimos manteniéndonos como el principal evento especializado en berries de México.

Gracias a los protocolos de inocuidad la producción de berries ya estaba preparada para los nuevos lineamientos de salud.

Este año podrás ser parte del congreso desde la comodidad de tu hogar, pues llevaremos a cabo un evento totalmente en línea, sabemos que la contingencia lentamente ve su fin y que poco a poco los eventos presenciales vuelven a tomar fuerza, sin embargo, en Aneberries no bajamos la guardia y queremos seguir cuidando de todos los miembros de la industria.

Este año queremos ofrecerte un congreso como nunca antes lo has vivido y estamos seguros que te llevarás una gran sorpresa con esta nueva experiencia virtual.

Ya es tradición para nosotros contar con la presencia de los más importantes investigadores y académicos de la industria, además de traerte las últimas tendencias y los temas más relevantes acerca de todo el proceso de producción y comercialización de berries, además del ya habitual enfoque en la importancia de ser una industria sustentable y responsable con nuestros trabajadores. Lo nuevo este año es el enfoque en una vida saludable, resaltando las cualidades nutricionales de las berries, uniéndonos así al festejo del "Año Internacional de las Frutas y Verduras" de la FAO.

¿Qué encontraras en el programa de este año?

Temas en materia de fitosanidad como: "Trips en berries y cómo manejarlos" por el Dr. Santiago Vergara quien nos acompañará desde la Universidad Autónoma de Querétaro. Una nueva e interesante tendencia: "Manejo de enfermedades y plagas con luz UV-C." impartido por el investigador de USDA: Dr. Fumiomi Takeda. Así como grandes investigadores y representantes de la industria en México como lo son el Dr. Ángel Rebollar Alvirer quien nos traerá lo último en "Avances en identificación y manejo de enfermedades de raíz, corona y follaje en fresa" y el



Lina Polh - Representante de la FAO en México / Mesa Redonda: "Derechos laborales contenidos en el Capítulo 23 Laboral del T-MEC, dirigido al sector agrícola."

Dr. Douglas Rodríguez con el tema "Uso eficiente de plaguicidas (Biorracionales y sintéticos)".

En la parte de inocuidad y sustentabilidad contaremos con el Mtro. Marco Villegas de Global GAP con el tema: "Trazabilidad de los alimentos: Un reto importante en la nueva era de una inocuidad alimentaria." Por parte de la Universidad de Misisipi nos acompañará el Dr. Juan L. Silva quien nos va a explicar "¿Que podemos aprender de peligros y brotes de contaminación asociados con berries?".

Y sin duda alguna, el tema laboral viene cobrando gran importancia en todo el sector agrícola y afortunadamente nuestros cultivos cuentan con gran experiencia y buenos antecedentes en este tema, y para actualizar con las nuevas implementaciones del T-MEC tendremos una interesante mesa redonda "Derechos laborales contenidos en el Capítulo 23 Laboral del T-MEC, dirigido al sector agrícola." donde nos acompañarán el Lic. Aldo Mares, VP de Bienestar Laboral en el Consejo Nacional Agropecuario, el Mtro. Emmanuel Ibarra del despacho Ramos, Ripoll & Schuster y la representante de la FAO en México Lina Polh.

El auge que han tenido los blueberries los últimos años lo hacen un cultivo de gran importancia para la agricultura nacional y uno de los grandes temas en este 11° Congreso, temas como "Oportunidades actuales para la producción de México en países compradores" a cargo del CEO y fundador de Agronomics Colin Fain

y "El Papel del Consejo Norteamericano de los Blueberries, ¿Qué es?, ¿Qué hace? ¿Cómo lo deberían de aprovechar los productores de México?" a cargo de Kasey Cronquist - Presidente del North American Blueberries Council (USHBC), son fundamentales en materia de comercio y nuevas oportunidades de negocio. Sin dejar de resaltar los esfuerzos realizados y la gran victoria de la industria tras las Investigaciones: International Trade Commission (ITC). Donde el Dr. Francisco de Rosenzweig del Despacho White&Case (USA) nos aconseja "¿Cómo debo Preparar a mi empresa en el cumplimiento de Buenas prácticas agrícolas y sociales? Y evitar motivos para nuevas investigaciones."

Ya entrados en temas comerciales, este congreso es uno de los principales puntos de reunión para los proveedores de insumos y servicios del sector de las berries y de la industria agrícola en general, por lo que durante el evento contaremos con la presencia de grandes marcas y emprendedores, quienes nos mostrarán lo último en tecnologías y en tendencias para la producción de nuestras frutas de forma sustentable y respetuosa del medio ambiente. Sin duda una gran oferta de networking al conjuntar a todos los actores de la industria, los espacios comerciales ya están abiertos, invitamos a tu marca a formar parte de este evento.

Entonces, ¿Qué hay de nuevo en el congreso?

Para esta nueva edición podrás disfrutar de un congreso totalmente digital e inte-

ractivo en toda la extensión de la palabra. Podrás acceder a todas las conferencias desde la comodidad de tu pantalla, contaremos con traducción simultánea por lo que tú decides, puedes ver la conferencia de tu interés en su idioma original o hablada totalmente en español, interactuar con los expositores y tener una sección exclusiva de Q&A el mismo día de su conferencia.

También podrás navegar nuestro centro de convenciones digital y tener acceso a todos los stands comerciales en sus respectivos pabellones, ¿te interesa alguno de sus productos o proyectos? ponte en contacto directo con sus representantes comerciales.

Lobby Virtual. Conferencias/Área Comercial/Networking.

Sala de Conferencias Virtual. Encuentra las últimas tendencias del sector.

Los principales proveedores de insumos y servicios nos acompañan.

Además, contaremos con un área de networking donde puedes registrarte y ser parte de una red de interacción donde encontrarás a todos los asistentes que deseen registrarse entre conferencistas, asociados Aneberries, patrocinadores y congresistas generales.

Acompáñanos y sé parte de esta nueva experiencia virtual.

Regístrate ya: www.congresoberrries.com

¿Buscas un espacio comercial?

Contáctanos:

Tel: 3338133643

Whatsapp: 333200 6793

Mail: asistente@aneberries.mx



REGIONES DE JALISCO

Las Tiendas que proveen al productor rural



LA MAZORCA de Atotonilquillo. **Abraham Velázquez** atiende en esta agencia de servicios y asesoría para los agricultores; ubicada sobre la Carretera Santa Rosa - La Barca # 86. El personal está dedicado a resolver las necesidades de clientes y de productores en una amplia zona de la región. Venta y distribución de semillas y agroquímicos; cuentan con respaldo de marcas reconocidas como Syngenta, Bayer y UPL; distribuidores exclusivos de semillas Asgrow. Para beneplácito de los agricultores, otorgan soporte técnico en campo, ofrecen planes de financiamiento y apoyan en la comercialización de granos. Además de Atotonilquillo-Atequiza, visiten las sucursales de Poncitlán, Ocotlán, La Barca, Atotonilco, La Concia, Briseñas y Tototlán. **La Mazorca**, 20 años dedicados a la comercialización de insumos agrícolas para la siembra de maíz, trigo, sorgo y hortalizas; número 376 737 1679. Siempre a sus órdenes. Aquí encontrará el **Periódico Rural AGRO21**



LA CASA DEL GANADERO, importantes tiendas de alimentos y materias para los ganaderos de la Ciénega de Chapala en las sucursales de Ocotlán por la calle Oxnard # 1035 con teléfono 392 941 5363 y en la calle Agustín Yáñez # 461 de Jamay donde **David Montes** atiende a los innumerables clientes con horarios de lunes a viernes y sábados medio día. Acuda a la **Casa del Ganadero** y encontrará todo para la nutrición animal y lo necesario para caballos, vacas, borregos, cerdo, gallos, pollos, gallinas, perros, además de medicamentos y accesorios para caballos. Blocks minerales, para evitar retención de placentaria, mejora proceso digestivo y evita problemas clínicos que bajan la producción. Cajas de transporte y descanso para gallos. Los agricultores, ganaderos de Jamay y Ocotlán escuchan todos los sábados el programa de radio **AGRO21** en la Tapatía 103.5 FM y leen el periódico que aquí lo pueden encontrar.



EQUIPOS Y HERRAMIENTAS AGRÍCOLAS HÉCTOR. Negocio con 29 años en la venta de equipos y refacciones para el eficiente mantenimiento de tractores e implementos de marcas, distinguiéndose por ofrecer la mejor atención y servicio de calidad para agricultores y ganaderos. Distribuidor Swissmex. Servicios de taller para reparar trastras, sembradoras, aspersores, etc., laminado y pintura de tractores, atendiendo a clientes de la región Ciénega, Sur, Altos, Aguascalientes, Tepic, Guanajuato y de Michoacán. **Aaron Alcaraz** y su equipo de colaboradores los atienden en este conocido negocio ubicado en la carretera La Barca - Guadalajara, frente a Barquenses hnos., con teléfonos 935 3994 y celular 393 100 1200. Horario de servicio cómodo para los clientes todos los días. No se pierdan de promociones y descuentos. En **Equipos Agrícolas Héctor de La Barca** también encontrará el **Periódico Rural AGRO21**.



SUPERVET Sucursal Aeropuerto. Tienda veterinaria donde encuentra todo lo necesario para su ganado y mascotas. Visite la tienda **Supervet** ubicada en la Av. de la Solidaridad Iberoamericana # 7098, Las Pintitas, del Municipio del Salto. Todos los días lo atiende **Monserat Serrano** de las 9 a las 6 de la tarde. **Supervet**, con sucursales en diferentes lugares de Jalisco, ofrece técnica animal veterinaria en premezclas, preiniciadores y alimentos completos para el ganado bovino de carne y leche, cerdos, equinos, ovinos y caprinos, además para peces. Gran atención a los ganaderos. No olviden consultar promociones. Visiten esta tienda muy cerca del Aeropuerto con número telefónico 33 37355707. Aquí está disponible el **Periódico Rural AGRO21** para que pasen a este negocio.

TEMPORADA VERDE

SIGAMOS CRECIENDO JUNTOS

ENGANCHES DESDE
EL 25%
EN TRACTORES NACIONALES
CON JDLink™

y

BONOS
PARA PÓLIZA DE
MANTENIMIENTO
DE 2000 HORAS

Hasta el 26 de junio 2021

AVISO IMPORTANTE JOHN DEERE MÉXICO PROMOCIÓN TEMPORADA VERDE
Sujeto a disponibilidad de cada distribuidor autorizado John Deere en la República Mexicana. Pregunte por modelos participantes. Tractores Nacionales serie 5 y 6. Aplican restricciones. NO aplica con otros planes de la compra de tractors. Fin válido solo en la República Mexicana del 1 de marzo al 26 de junio de 2021. Sujeto a aprobación del financiamiento por John Deere Financial México, S.A. de C.V. SOFOM, S.A. (John Deere Financial). Aplica para personas físicas y morales. John Deere Financial se reserva el derecho de solicitar información adicional si así lo requiere. Para más información consulte a su distribuidor autorizado John Deere. Las imágenes que aparecen son de carácter solamente ilustrativo. John Deere Financial y sus distribuidores autorizados John Deere son personas morales distintas e independientes; los servicios prestados y venta de los productos proporcionados por los distribuidores autorizados John Deere son responsabilidad de estos últimos. Financiamiento sujeto a aprobación.

JOHN DEERE

www.JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde

DIMA, A.C., agradece a todos los participantes

A iniciativa de DIMA A.C. en sinergia con CUSUR, Tecnológico de Ciudad Guzmán, Tecnológico Mario Molina Campus Tamazula, UNIVER, FIRA, Ayuntamiento de Zapotlán El Grande, SADER Jalisco y SADER Federal, se realizó la 14a. edición de EXPO AGRÍCOLA JALISCO del 21 al 23 de abril de 2021.



por casi 100 personas, dio por resultado un evento útil para el sector y contribuyó eficazmente a la reactivación económica y social de Jalisco.

Expo Agrícola Jalisco evoluciona y comparte el nuevo logo de EXPO AGRÍCOLA JALISCO, que al igual contará con nuevas actividades innovadoras de su interés, ¡los esperamos!

Más información en www.expoagricola.org Tel: 3414139309.



Agradecemos a todos los patrocinadores, expositores, proveedores y principalmente a los empresarios, directivos y expertos del sector agrícola que participaron en EXPO AGRÍCOLA JALISCO, el evento más importante del occidente y entre los primeros a nivel nacional.

Secretaría de Innovación Jalisco que contextualizó el tema del evento: "INNOVANDO EL CONOCIMIENTO AGRÍCOLA", propiciando la interacción interinstitucional, asimismo se tuvo la reunión del CDAAJ con la presencia del señor Juan Cortina, Presidente del Consejo Nacional Agropecuario, el homenaje al Ing. Francisco Javier Cárdenas Vergara con la participación de sus familiares y el mensaje del Ing. Alberto Cárdenas Jiménez ex Secretario de Agricultura.



En esta edición se implementó un protocolo Anticovid para tener un evento seguro, en todas las actividades del programa presencial que incluyó exposición comercial e institucional con maquinaria, equipos, implementos, insumos, servicios e información de valor, conferencias, visitas a campo, demostraciones y encuentros empresariales.

El programa virtual de EXPO AGRÍCOLA JALISCO se transmite aun del 25 de abril al 27 de mayo por Cable en el canal de MIsurtv, Facebook Expo Agrícola Jalisco, Enlace Zapotlán y Diario el Volcán.



Entre las actividades destacadas se realizó una inauguración tipo mesa redonda presidida por SADER Jalisco y una conferencia magistral por la

Articulación y trabajo como red de innovación abierta entre Instituciones, Asociados, Directivos y staff integrado



GRUPO AVO ALZE Le ofrece:



Compra y venta, corte, empaque, flete y maquila de aguacate.



Transportamos su fruta de huerta a empaque y a destino final.



Cuadrillas certificadas por PRIMUS GFS, SENASICA Y VERIFICACIÓN DE GLOBAL GAP.



Compra-venta de aguacate para mercado nacional y exportación.

DOMICILIO
Ciudad Guzmán, Jalisco, Calle Puerto de Guaymas # 200

CONTACTANOS
341 133 0041 / 341 122 4957



LÍNEA DE ALIMENTO BALANCEADO

Para cubrir las necesidades
nutricionales de tus caballos



Alimentos Arandas

¡Engorda tu negocio!



Equinos

Industria Pecuaria de los Altos S.A. de C.V.
km. 2 Carretera Arandas-Guadalajara,
Arandas, Jalisco, México, C.P. 47180
Tel. 01(348) 784 6220

alimentosarandas.com

Cont. Net.
40kg

alimentosarandas.com

