

Reformas a LFT beneficia a jóvenes en actividades agropecuarias

Pág. 3

NEGOCIO RURAL

Iniciando plantación de agave: la compra de hijuelos

Pág. 5

INFRAESTRUCTURA RURAL

Se fomenta la fruticultura con Centros de Desarrollo

Pág. 7

SALVADOR ÁLVAREZ MORÁN

Ganadero jalisciense busca presidencia de la CNOG

Pág. 15

AGRICULTORES

De productores a gestores de la producción

Pág. 20

Dirección y Colaboradores

Hugo Rangel Guzmán
Miguel Yáñez Alvarado
Nadia Rangel Hernández
Salvador Bazán Bazán
Enrique Ochoa Rodríguez
Diego Romo Lao
Marco González López
Yanmei King
Edgar Mora Ríos
Olmo Axayacatl
Francisco Mayorga C.

www.agro21.net



www.agro21.net

Zapopan, Jalisco
3331991748
agro21info@gmail.com

PERIÓDICO RURAL AGRO21 es medio para la divulgación del conocimiento y las noticias a través de comunicación pública con el fin de difundir, promover y vincular las actividades, los logros y avances en los campos del sector agrícola, ganadero, forestal, acuícola, agroalimentario y los agonegocios que se realizan, así como el fomento a la capacitación y formación de los profesionistas y productores del campo. Las fuentes de información, están basadas en su programa radial sabatino **AGRO21 Radio Agropecuaria** mediante entrevistas y recopilación de datos, así como visitas de campo, investigación, reportajes, exposiciones y notas que se reciben de medios del que se citan la fuente y reconoce el servicio. *Periódico Rural AGRO21* considera sus fuentes como confiables. La información y el contenido de los artículos firmados es responsabilidad de los autores. **AGRO21®** es marca registrada. *Periódico Rural AGRO21* es marca registrada. Los logotipos y diseños de marcas comerciales aquí anunciadas pertenecen a sus respectivos propietarios y tienen derechos reservados.

Impactos de la pandemia en la agricultura mexicana

Los últimos 2 años han sido totalmente atípicos; la pandemia ocasionó el cierre o limitaciones en restaurantes que afectaron las exportaciones de hortalizas frescas hacia Estados Unidos durante algunos meses. Por otro lado, la agricultura ha tenido que enfrentarse a un incremento estratosférico en los precios de los fertilizantes.

Los niveles alcanzados han sido incluso superiores a los vistos en 2008 con la crisis del petróleo. Actualmente, la tonelada de urea está rondando los mil dólares por tonelada, mientras que en diciembre de 2020 estaba alrededor de 390 dólares; más del doble de precio en menos de 16 meses. Un comportamiento similar ha tenido los fertilizantes fosforados y los potásicos.

Con el incremento inicial en los precios, muchos productores decidieron bajar sus dosis de fertilización, sin embargo, observaron en el corto plazo, que los rendimientos bajaron sustancialmente y es necesario seguir fertilizando. Por ello, ahora la primera preocupación de muchos agricultores es tener suministro, pues ante la escasez, conseguir nutrientes se ha vuelto crítico.

En semanas recientes, se había estado esperando que paulatinamente fueran disminuyendo nuevamente los precios de los fertilizantes; sin esperanzas de que regresaran a niveles de 2020 pero al menos que se estabilizaran. Sin embargo, con el reciente conflicto entre Ucrania y Rusia, se está acentuando la situación, pues cerca del 30% del gas usado en Europa es proveniente de Rusia y nuevamente están subiendo los precios del petróleo y del gas natural, energéticos necesarios para la producción de

fertilizantes. Además, cerca del 25% del suministro europeo de nitrógeno, potasio y fosfato a empresas de fertilizantes en Noruega, proviene de Rusia; por lo que las materias primas también se están encareciendo.

Un resumen de 50 mil suelos mexicanos analizados en Fertilab muestra que más del 35% de los suelos tienen arriba de 40 ppm de fósforo (Bray), por lo que tienen muy baja probabilidad de tener respuesta a este nutriente; por otro lado, más del 60% de los suelos analizados tienen más de 300 ppm de potasio, nivel al que ya no se requiere fertilizar con este nutriente. Sin embargo, el nitrógeno es un elemento que, en general, no se puede dejar de aplicar, y para conocer si determinado suelo tiene suficiente fósforo o potasio, se debe hacer un análisis de fertilidad de suelos. Intagri tiene programado para este mes de marzo, un curso online donde se enseña al asistente a formular una recomendación de fertilización para diferentes cultivos partiendo de un análisis de suelos.

A propósito de eventos online, ese ha sido otro punto al cual se han tenido que adaptar los agricultores. Las demostraciones de campo y comida fueron suspendidas en gran medida. Afortunadamente la vacunación ha permitido que los casos graves disminuyan sustancialmente y en 2022 se está observando un regreso a los eventos presenciales más acelerado, esperamos que esto sea en beneficio de la agricultura y que nos podamos ver pronto en eventos del sector.

Jesús Arévalo Zarco
Directorio INTAGRI

15 EDICION

EXPO AGRÍCOLA JALISCO

Con los pies en la tierra y la mente en el futuro

AGENDATE y descarga programa en www.expoagricola.org.mx

Del 27 al 29 de abril 2022
Ciudad Guzmán Jalisco
RECINTO FERIAL

Impulsada por **DIMA**

EVENTO PROTOCOLO ANTI-COVID19 SEGURO

www.expoagricola.org.mx

1º de Mayo 126 Interior 40 Col. Centro Cd. Guzmán, Jal. CP 48000
TEL. 341 413 4712 / comercializacion@expoagricola.org.mx

CAMPO JOVEN

Reformas a Ley del Trabajo: Oportunidad a jóvenes para actividades agropecuarias

El Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco CAJ y su organismo nacional, Consejo Nacional Agropecuario CNA, a través de un comunicado que compartimos para los lectores del Periódico Rural AGRO21, celebran el que los diputados federales y el Senado hayan aprobado reformas al Artículo 176 de la Ley Federal del Trabajo para permitir que jóvenes de 16 y 17 años, puedan emplearse en labores agrícolas.

“Esto ha sido un planteamiento que se venía haciendo desde hace varios años, puesto que esta camada de jóvenes veía obstaculizados sus opciones de desarrollo al no encontrar oficialmente donde ocuparse, principalmente, en las áreas rurales. Es un trabajo que iniciamos y que culmina exitosamente para beneficio de los jóvenes”, dio a conocer Aldo Mares Vicepresidente de Bienestar Laboral del CNA, miembro de La Comisión de Honor y Justicia del CAJ y agroempresario del sector de las berries, siendo un importante impulsor de esta iniciativa.

Con esto, se contará con un marco legal que respalde estas aspiraciones y aquellas labores que se consideraban peligrosas, por lo que ahora dejarán de estar en un «limbo jurídico» para pasar a contar con un empleo formal.

“Las y los senadores avalaron con 96 votos a favor, una reforma al artículo 176 de la Ley Federal del Trabajo, a fin de considerar como labores peligrosas o insalubres, en lo menores, las actividades agrícolas, forestales, de aserrado, silvícolas, caza y pesca, que impliquen el uso de químicos, manejo de maquinaria y de vehículos pesados”, se lee en un comunicado del Congreso de la Unión.

Por su parte, Juan Cortina, presidente del CNA, expresa que la decisión del Congreso Federal se da en momentos en que la demanda de alimentos está en franco crecimiento y el papel de las nuevas generaciones.

Señala que la decisión de hacer las reformas aprobadas por el Senado de la República se da en un importante momento, puesto que la demanda de alimentos está en continuo crecimiento.

Además, abre la opción para que las nuevas generaciones volteen a ver al campo como un sector de oportunidades.

“Es un acierto que se conceda a los jóvenes la oportunidad de participar en actividades agropecuarias, pues hay muchos trabajos que pueden desempeñar sin poner en riesgo su seguridad o su salud”, también expresan los



Aldo Mares: “Esta modificación a la Ley Federal del Trabajo resulta trascendente pues permitirá generar oportunidades para la juventud que habita el medio rural y atender el relevo generacional del campo”.

miembros del Consejo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco que sesionaron a fines de febrero una vez que se conoció este relevante asunto. “Muy importante que se autoriza la reducción de edad a los 16 años, para poder emplearse en las labores agropecuarias”.

En este esfuerzo, se observa también la preocupación de Aldo Mares, quien señala que actualmente se enfrenta la mayor escasez de mano de obra en el sector por diversos factores, entre ellos, el de la pandemia por el COVID-19.

Mares fue, también, uno de los impulsores del foro «Oportunidades Laborales para Jóvenes en el Sector Agropecuario», organizado por el CNA y la Alianza Hortofrutícola Internacional para el Fomento de la Responsabilidad Social (AHIFORES) y al que asistió el titular de SADER, Víctor Villalobos Arámbula.

AGRO21: Esta noticia sobre trabajo juvenil, muestran varias cuestiones que parecen especialmente relevantes: Existe un contexto propicio para la incorporación temprana de los jóvenes al mundo del trabajo en el campo productivo; el acceso al trabajo evidencia una precariedad, en la que destaca una mayoría que trabaja en la informalidad, con ingresos mucho menores a los de trabajadores formales; el tipo y la forma de empleo, contratos y remuneraciones en varias agriculturas destacadas, ahora colocan a los jóvenes en ventaja que se traduce en oportunidad. Esto resuelve también la falta de mano obra rural que se acusa en Jalisco y otras regiones del país.

La senadora Gloria Núñez Sánchez citó, al presentar el dictamen, que en México hay alrededor de 3.2 millones de jóvenes de entre 12 y 17 años laborando y seis de cada 10 (60 por ciento), realizan labores peligrosas.

Por ello, la importancia de tomar las acciones necesarias para prevenir daños a la salud que puedan ser consecuencia directa del trabajo y que guardan relación con la actividad laboral que realizan.

En el dictamen, que fue remitido al Ejecutivo Federal, se señala que la Secretaría del Trabajo y Previsión Social contará con un plazo de 180 días, posteriores a la entrada en vigor del presente decreto, para elaborar y publicar una norma oficial mexicana.

*Hugo Rangel y Miguel Yañez.
AGRO21 Comunicación Rural*



AGROCAL CALFINA®

Aliada en su productividad

Cal Agrícola Calfina www.CALFINA.com.mx 33 3162 1016 33 2348 4440

INFOTÉCNICA

Producción y nutrición de agave

El agave azul (agave tequilana), como se sabe, es la planta que se utiliza para producir el tequila, bebida conocida en todo el mundo. Su cultivo se puede nutrir adecuadamente si se toman en cuenta sus etapas de crecimiento.

Paradójicamente, en este cultivo el error más frecuente es la sobre fertilización. El agave es una planta CAM, y es de lento crecimiento, no es una gran consumidora de nutrientes. Esta es la nota técnica e informativa de INTAGRI para los lectores de AGRO21.

Las raíces y el suelo. El agave tiene raíces absorbentes, superficiales y temporales, que son las que le permiten absorber nutrientes, pero estas solo funcionan en la época de lluvias, explorando apenas 20 cm de profundidad del suelo. El agave es una planta muy tolerante a las sequías, pero las raíces no se desarrollan bien cuando hay inundaciones y suelen presentar problemas sanitarios.

Se recomienda cultivar agave en suelos que cumplan con estas tres características:

- Suelos de textura ligera, es decir, tendencia a lo arenoso, para que tengan buen drenaje y difícilmente se inunden.
- Suelos de buen drenaje; además de la textura, influye una estructura adecuada y una pendiente adecuada.
- Profundidad de 50 cm; pues cuando hay suelos muy someros, las raíces no desarrollan adecuadamente.

Aunque se prefieren suelos de textura ligera, se recomienda que tengan al menos un 20% de arcilla para poder tener una buena retención de humedad y adecuada capacidad de intercambio catiónico.

En cuanto a pH lo ideal es trabajar con suelos con un rango entre 5.5 y 7.3, los suelos con pH inferior a 5.5 deben de ser manejados con cuidado ya que bajo estas condiciones es común la presencia del desorden fisiológico conocido como anillo rojo.

Las plantas muestran manchas de color rojizo y corchoso en todas las hojas, además hay un cambio de



En zonas de Jalisco con suelos volcánicos, ácidos, se debe tener especial cuidado, ya que puede causar deficiencias de calcio y fósforo, además de contener baja materia orgánica; mientras que el sodio, hierro, manganeso y aluminio presentan toxicidad, lo que hace que la planta tenga una mayor predisposición al anillo rojo.

coloración (se torna verdosa), reducción drástica en el crecimiento, proliferación de hojas que se tornan quebradizas y la piña se hace muy dura, lo que dificulta la jima.

Esto es un problema de desbalance en la planta, ya que la planta no puede mover los nutrientes adecuadamente, creándose zonas de falta de transferencia de nutrientes, esas zonas se vuelven duras. Se ha visto que si la planta se encuentra en suelo con pH inferior a 5.5 el problema persiste, pero si la planta es retirada esta mejora su aspecto.

El agave es un cultivo considerado poco susceptible a problemas nutricionales graves, pero en el caso de tener pH bajo sí pone a la planta en una condición de deficiencia y la planta crecerá dañada o bien habrá poco desarrollo, esto se verá reflejado en un mayor gasto de recursos, ya que podemos hacer aplicaciones

de micronutrientes para poder corregir, pero el aporte debe ser constante.

En el caso de Zn, Cu y B se presenta el mismo desbalance, en algunos casos toxicidad en otros casos deficiencias como B, esto se puede corregir mediante una aplicación de cal en el suelo para disminuir la incidencia del anillo rojo al corregir el pH

Deficiencias de nutrientes. El agave es buen administrador de sus reservas, tarda en mostrar los síntomas de deficiencias, se debe ser cuidadoso al examinarlos y visualizarlos en todas las hojas.

Si bien la planta puede presentar daños por la condición del lugar o el manejo que se hace de ella, se deben ligar parte de los efectos visuales hacia la nutrición así como a la parte de la aplicación de químicos, ya que si se presenta envejecimiento o daños por completo en las hojas, esto en la planta de agave se torna más complicado que en algún otro cultivo porque la hojas del agave son de larga duración, ya que las cutículas son gruesas, las ceras disfrazan parte del color por lo que es fácil confundir una deficiencia, con un mal manejo o una mala aplicación de agroquímicos.

Redacción.- AGRO21 Comunicación Rural



Interesados en conocer más sobre el tema: Curso sobre Nutrición y Producción de Agave; anuncio en esta edición.



Curso Intagri

El Cultivo de Agave

7 y 8 de Abril

Hotel Fiesta Americana, Minerva
Guadalajara, Jalisco

15%
descuento
CUPÓN
4.1AGRO
VIGENCIA 6 DE ABRIL 2022

PRECIO NORMAL	OFERTA
\$3,480 MXN	\$3,132 MXN

"LA CAPACITACIÓN MÁS COMPLETA Y DE MAYOR PRESTIGIO DE MÉXICO"

"PARA UN AGAVE DE EXCELENCIA"

¡CUPO LIMITADO!

☎ (461) 398-1223

www.intagri.com

NEGOCIO RURAL

Iniciando plantación de agave: la compra de hijuelos

Resulta, en la actualidad, una tentación el poder establecer un “plantío de agave”, por los atractivos precios que corren actualmente, mismos que oscilan entre 26 y 30 pesos el kilo de agave maduro.

Si se considera un mínimo de tres mil plantas en una hectárea de terreno y con peso promedio de 20 kilos cada piña en su edad madura, deriva que esa superficie puede dejar un ingreso de un millón 560 mil pesos (a 26 pesos el kilo) a la hora de la cosecha.

Estos números le llaman la atención a quien desee invertir, incluso, el patrimonio de la familia.

Pero no todo lo que brilla es oro y para el Ingeniero Agrónomo Fitotecnista y Maestro en Ciencias, Felipe Bernache Pérez, técnico especialista con 33 años de experiencia en este cultivo, lo que primero que se debe ver a la hora de invertir, es la estadística, los números.

En entrevista con AGRO21 para los lectores de este periódico, para invertir en el cultivo, recomienda consultar los datos del Consejo Regulador del Tequila y una vez analizados, ver la factibilidad de la inversión.

Una parte importante relacionado a la compra de hijuelos para el establecimiento de una plantación, dejando de lado los pros y contras, Bernache Pérez, hace las siguientes recomendaciones para la adquisición de hijuelos, en cuanto a condiciones generales de la “huerta establecida”.

1.- Adquirir la planta en terrenos que no tengan antecedentes de heladas. El agave es “cobarde” para el frío y puede desarrollar la enfermedad «podrición del cogollo». Por ello, «si hela, se descar-



MC FELIPE Bernache. Treinta y tres años de asesor de productores de agave.

ta la huerta para la compra del hijuelo». Huertas con terrenos que se aneguen, se descarta como proveedora de hijuelos.

2.- Es apropiado adquirir hijuelos de parcelas que se encuentren entre los 600 a 850 m a una altura s/n del mar. También que se desarrollan en un terreno con un pH de entre 5.5 a 7 es conveniente adquirirlos. De igual manera aquellos que están en terrenos francos y con materia orgánica de 2.5 a 3.0. Se recomienda, terrenos con pendiente máxima de 7 por ciento.

Además, menciona especificaciones propias de la huerta, a la hora de comprar hijuelos: Fijar su atención en la planta tutora (madre). Que sea de dos

a tres años de plantada (tiene la mejor calidad y sanidad) y que serían hijuelos de primer corte, aunque los de segundo corte también tienen buena calidad.

Sanidad. Verificar que la planta tutora no padezca enfermedades como cercospora, fusarium, erwinia, palomita, entre

otras. «Enfermedades como la “cercospora” que daña y mata la planta madre y aunque los hijuelos se vean hermosos, pueden estar tocados, aunque a la hora del corte no se note», menciona.

Recomienda no comprar en «centros de acopio», porque no hay garantía de que sean de una sola huerta ni de una misma edad, así como no tener certeza de la sanidad de la planta madre.

Sobre el hijuelo, Bernache especifica: «tener una coloración azul fuerte, ser pesado; se debe agarrar el hijuelo de la piña y si está pesado y totalmente azul la piña, te das cuenta que es un hijuelo de primera calidad. Si agarras al hijuelo y la piña está bofa, liviana, que no pesa, te están vendiendo basura».

Además, refiere las acciones del comprador: «Quien desee adquirir hijuelos, debe estar presente observando el corte y carga de los mismos, esto para evitar obtener hijuelos de diferentes huertas».

Una vez con el hijuelo en el sitio de plantación, se debe fumigar con fungicidas e insecticida de contacto.

«Se recomiendan de contacto porque es una planta que está adormecida y su sistema no trabaja adecuadamente como para trasladar las sustancias a través de su estructura en caso de que se aplicara un producto sistémico».

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

Costos y beneficios aproximados del cultivo del agave

Costos de una huerta de una hectárea con una siembra de tres mil plantas.
Superficie: una hectárea.
Plantas: 3,000 agaves.
Renta: \$ 20,000 (anual).
Renta por hijuelo: \$ 6.00*
Precio del hijuelo: \$ 14.00*.
Traslado, distribución, desinfección: \$ 2.00*.
Mantenimiento por un año: \$6.00 por hijuelo*
fertilización, herbicidas, preparación de caminos, etc.
Costo por planta: \$ 28.60*
Costo por la parcela: \$ 85,800.00
El año de establecimiento.
Mantenimiento por año por planta: \$ 12.00*
Fertilización, replante, renta, mano de obra, etc.
Costo de mantenimiento de la parcela por año: \$ 36,000.00
Costo de mantenimiento por cinco años: \$ 180,000.00
No se está considerando inflación ni aumentos en los insumos a utilizar.
Total, de inversión en los seis años (esta-

blecimiento de parcela más mantenimiento anual): \$ 265,800.00
Merma de planta (se considera aceptable 10 por ciento): 300 plantas.
Plantas a cosechar: 2,700.
Costo por planta por todo el ciclo de vida: \$ 98.00
Peso promedio (reportado por el CRT): 20 kilos por planta.
Costo por kilo de agave por todo el ciclo de vida: \$4.90 pesos.
Costo de venta de kilo de agave: \$26.00
Kilos de agave de la huerta: 54,000 (54 toneladas).
Ingreso por la venta de la huerta: \$1'404,000.00
Ingreso neto: \$ 1'138,200.00
* Por hijuelo.
Observación: con una buena atención, el peso de la piña aumenta significativamente, esto se refleja en mayor ingreso para el agricultor. Por otra parte, cuando se establece en terrenos poco apropiados, se aumentan los costos de producción.



HIJUELOS sanos con planta tutora (madre) sana.



CONSEDE Servicios Financieros

Créditos Agrícolas / Créditos Comerciales / Créditos de Servicios
Créditos de Financiamiento Rural

17 AÑOS DE EXPERIENCIA

En el apoyo de proyectos para negocios que operan principalmente en medio rural.
Servicios financieros puntuales, financiamos a emprendedores y pequeñas empresas del sector primario, industrial y servicios.

Oficinas en:

Zapopan, San Martín Hidalgo, Ahualulco de Mercado, Tototlan, Tepic, Colima y Zacatecas.

www.consede.mx TELS. 33 36 32 37 61 y 33 38 55 80 60

LA OPINIÓN

Antes y un después en los insumos agrícolas



Francisco Mayorga Campos
Analista económico y agropecuario

El alza en los insumos para la agricultura marcará un antes y un después para esta industria y para los que participan en y viven de ella.

La urea ha subido más del 100% y los precios del petróleo, más ahora con el conflicto Rusia-Ucrania parece que seguirán subiendo.

No obstante, si sabemos aprovechar la oportunidad, esta alza de precios nos podrá dar una ventaja si sabemos manejar nuestros costos.

En esas circunstancias comparto algunos tips para ir ahorrando y siendo más eficiente en la producción agrícola dentro de un entorno complicado.

1. Voltear a ver a los fertilizantes alternativos y orgánicos. En muchas zonas agrícolas hay granjas avícolas o ganaderas cercanas que pueden proveer subproductos con relativa facilidad. Si no hay granjas puede haber ingenios azucareros por ejemplo que tienen composta de bagazo u otras industrias que cuenten con desperdicios orgánicos más accesibles que ayuden a mitigar el costo

de los fertilizantes normales.

2. Hacer análisis de suelo más seguido, se recomienda hacerlo a una profundidad de 15 a 30 cm; aproximadamente una muestra por hectárea una vez al año o cada 2 años máximo antes este nuevo entorno.

3. Practicar agricultura de precisión. Si se tiene un tractor equipado es más fácil, pero a veces, incluso en parcelas pequeñas hay distintos tipos de suelo que tienen requerimientos diferentes, hacer un inventario minucioso de la composición de nuestro terreno (incluso con ayuda de drones, satélites o diagramas) puede ser muy útil para ahorrar.

4. Ser muy eficiente con el manejo, aplicación y el escurrimiento de fertilizantes líquidos o sólidos. Si no hay atención en este punto se pueden perder más de la mitad de los nutrientes y terminar en ríos y lagos, generando contaminación y zonas muertas que afectan a la vida lacustre o marina.

5. Practicar labranza cero o mínima labranza. Esto ayuda a conservar la humedad y a enriquecer el suelo con la descomposición de los esquilmos. En el curso de 4 o 5 años lo suelos se regeneran drásticamente aumentando su resiliencia y productividad.

6. Introducir cultivos de cobertura. Los cultivos de cobertura, en especial leguminosas como el maní forrajero son excelentes fijadores de nitrógeno, además de generar biomasa para rumiantes o incluso como combustible.

Finalmente, la receta más transformadora es y será seguir nutriendo los suelos y regresando materia orgánica para

aumentar la microbiota. El suelo es el activo más importante del agricultor y toda inversión que haga en él tendrá

rendimientos generosos. Vale la pena resistir la tentación de rendimientos inmediatos y quizá degradación temprana a conservación y rendimientos a largo plazo, pero consistentes.

La palabra crisis en japonés es oportunidad. No dejemos pasar este tiempo tan especial durmiéndonosla en nuestros laureles.

341 410 65 12
info@agriberries.mx
@Agriberriesnet

AgriBerries
ASESORÍA EN BERRIES

¿Como invertir en berries sin tener experiencia?

Asesórate con los expertos en berries.

Servicios de:
Planeación, implementación & Asesoría Técnica
para el productor Mexicano.

www.agriberries.mx

EN DASAM SOMOS EXPERTOS en cultivos agrícolas

Fertilizantes	Fungicidas
Herbicidas	Aspersoras
Agroquímicos	Sustratos
Insecticidas	Materiales en general

CONTAMOS CON LA MÁS ALTA VARIEDAD DE PRODUCTOS PARA EL CAMPO

síguenos:

Instagram, LinkedIn, Facebook, YouTube

Horarios:
Lunes a Viernes de 9:00 a 6:30 pm
Sábado de 9:00 a 2:00 pm

📍 Lázaro Cárdenas 2362, 44900 Guadalajara, Jal.
Tels: 33 3811 8998 y 33 3811 6191

📍 Calle Plátano 1531, Col Del Fresno, 44900, Guadalajara, Jal.
Tels: 33 3811 1505 y 800 433 2300

AGRICOLA DASAM

www.dasam.mx

AGRICULTURA PRODUCTIVA

Centros de Desarrollo Frutícola apoyan a productores a desarrollar huertos

Una opción de cambio en la actividad agrícola con el propósito de aprovechar de mejor manera los campos de cultivo y, a la vez, de obtener mejores ingresos por la actividad, es lo que ofrecen los Centros de Desarrollo Frutícolas de la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural SADER, del gobierno de Jalisco.

Esto lo informa Néstor Olivares, director de Fomento Frutícola y Hortícola de la referida dependencia, quien agrega que la misión que tienen, es la de promover los tipos de vegetales que tienen con su respectivo certificado de sanidad, así como de orientar al productor que muestre inquietudes por introducirse en otro tipo de cultivo.

Cuenta SADER Jalisco con tres centros de este tipo: Tomatlán, Tuxpan y San Juan de los Lagos y en ellos se distribuyen variedades de frutas que van de acuerdo a las condiciones agroclimáticas de su área de influencia.

«Tenemos tres Centros de Desarrollo Frutícola y con ellos, se alcanza a cubrir la generalidad de las especies cultivadas en Jalisco. Ahí se ofrecen materiales de calidad, en este caso, para los productores de Jalisco en cuanto a las especies, que son las que tienen mayor impacto relacionadas a la reconversión de cultivos en este proceso productivo» menciona.

También ofrecen especies forestales



Vivero Clavellinas: variedad de especies tanto frutales como forestales.

que pueden establecerse en los límites de las huertas y que hacen la función de «cerros vivos» o cortinas rompe-vientos.

Además, cuentan con especies propias para los «policultivos» o huertas con cultivos mixtos. Y en el ejemplo que comenta, señala al hule con cacao o café. Esto también depende de las condiciones del lugar donde se desea establecer la huerta.

Expresa Néstor que otra de las funciones, es el de dar orientación a los productores que llegan a mostrar interés por alguno de las plantas que ahí se distribuyen, aunque también se da la asesoría a grupos a través de «extensionismo».

Entre las especies, se encuentran: aguacates, arándanos, arrayanes, café, chabacano, ciruelos, duraznos, guaná-

bana, guayaba, higos, hule, limón, mandarinas, mango, manzanos, membrillos, naranja, nopales, papayo, pera, piña, tamarindo, uva, zarzamora, y varias especies más, además de forestales.

Beneficios. Además de disponer de material vegetativo adecuado para cada una de las regiones del estado, en los Centros de Desarrollo Frutícolas, se tienen planes de apoyo para el productor que desea adquirir algún frutal en específico.

Señala Néstor Olivares que se tienen dos maneras de adquirir estas plantas.

Una es directamente en el vivero (Centro), en donde se les entera la cantidad que deben pagar en la Recaudadora

Lo Dijo

«IncurSIONAR en el tema frutícola, conlleva a cambiar el mercado, en este caso. Si estaban teniendo una ruta ya sea de gramíneas o leguminosas, en esta ruta habría posibilidades en cuanto a mercados más atractivos porque los precios que se brinda en los frutales son mucho más elevados. Únicamente tendrían que tener una guía específica para obtener un buen resultado en la producción».

Ing. Néstor Olivares
Director de Fomento Frutícola y Hortícola de SADER Jalisco.

Estatual más cercana. Una vez hecho el pago, pueden pasar a recoger las plantas. Aquí no se aplica descuento.

Otra manera, es el de inscribirse en las oficinas de la Dirección de Fomento a la Fruticultura y Horticultura de la SADER, ya sea acudiendo a las mismas o a través de un correo electrónico, y luego de cubrir los requisitos; se les aplica un descuento que va del 25 al 50 por ciento, dependiendo de la especie que deseen adquirir.

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural



Centro Tomatlán



Hacemos mezclas según tus necesidades

Sustrato para Berries

COMPOSTA DE CORTEZA DE PINO

OMRI

Libramiento José Ma. González No. 2000
C.P. 49086 Cd. Guzmán, Jal.

341.413.6241
341.107.7700

javier.mg@compostamasvi.com

www.compostamasvi.com



¿Buscas incrementar las ganancias y la rentabilidad en tus cultivos?

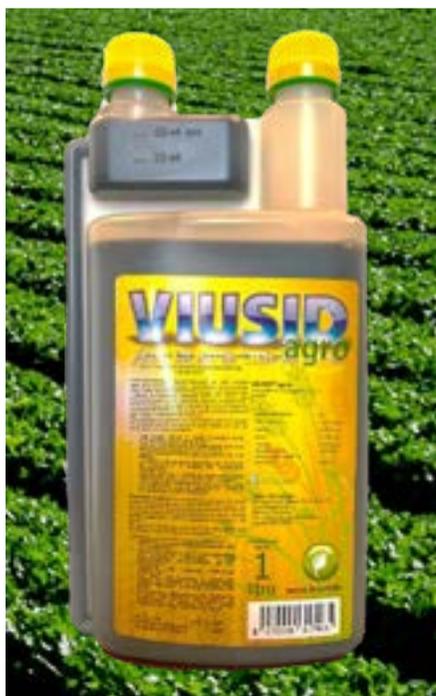
Con la aplicación de **VIUSID_{agro}**, tienes cosechas más abundantes y de mejor calidad ya que sus ingredientes están activados molecularmente para aumentar su eficacia como promotor del crecimiento, antioxidante e inductor de resistencia al estrés y enfermedades.

Con **VIUSID_{agro}** obtienes

- ✓ Mayor número de flores y frutos por planta.
- ✓ Mejor color de los frutos.
- ✓ Mayor uniformidad de frutos
- ✓ Frutos de mejor sabor y succulentos.
- ✓ Frutos de mayor tamaño.
- ✓ Hojas más anchas y largas, tubérculos y bulbos comestibles más grandes y bien formados.
- ✓ Frutos de mayor peso.
- ✓ Vainas uniformes y más largas.
- ✓ Mayor vida de anaquel del fruto cosechado.
- ✓ Cultivos más sanos, de mayor productividad y rentabilidad.
- ✓ Acortar tiempo formación de frutos y su cosecha.



Pedidos e información en servicio.clientes@probioagro.com 33 265 6191 | 33 2465 6192



RESEÑA RURAL

FERTIPEG, empresa alteña con sentido social

Corría el año de 1995 cuando la familia Pérez, decidió incursionar en una empresa que proporcionara progreso, ganancia, negocio a los agricultores, primero, de la zona y posteriormente de la región. Incluso, ahora ya se encuentran con sus productos en los estados de Aguascalientes y Zacatecas.

Siempre con el deseo de ver todo el entorno: medio ambiente, cultivos apropiados y beneficio para el agricultor, fue como vio la primera luz *Fertilizantes Pegueros*, en ese pequeño pueblo de Pegueros, del municipio de Tepatlán.

«Nace siempre con la ilusión de poder ayudar a la gente del campo, a la gente de su población en todo lo que sea agricultura», dice José Ángel Pérez, con quien conversó el *Periódico Rural AGRO21* en un encuentro campirano, agregando que donde tuvo origen esta empresa FERTIPEG, «es un pueblo alteño llamado Pegueros de gente dedicada al campo... gente honesta».

Tatuado en la mente y corazón, los trabajadores de todo nivel de esta empresa, llevan el slogan «¡Cuidamos de tí y de tu cultivo!», porque esa mentalidad es la que les ha inyectado el presidente, el mandamás del negocio.

Y de los buenos sabores de boca (aunque también han tenido algunos contratiempos) es cuando demuestran al cliente, que de ellos viven, los rendimientos prometidos. El llegar a un 50, 80 ó 100 por ciento de lo proyectado, son de las cosas que convencen al agricultor que busca sus productos.

Porque además de vender sus productos, también tienen el servicio de asesoría, con ingenieros capacitados constantemente en el ramo de su trabajo, así como en los productos y novedades que van saliendo para la agricultura.

Desarrollo. Considera José Ángel que una de las virtudes que hacen crecer un negocio, es la lealtad y el respeto. Como ejemplo pone la forma en que han venido trabajando ellos y una empresa semillera. Nacieron al mismo tiempo; crecieron al mismo ritmo y han estado en constante apoyo.

«Por eso le soy fiel a ella, y ella me es fiel. Es la leal-



«FERTIPEG» ... una empresa alteña que nace con sentido social.

tad y el respeto lo que nos ha hecho crecer», reitera.

FERTIPEG maneja entre su inventario, productos tanto de empresa nacionales como trasnacionales y atiende la mayoría de los cultivos que en la región se dan, entre los principales se encuentran el maíz, el agave, aguacate, limón, entre varios más.

Además, conscientes de la trascendencia de su trabajo, los directivos se han preocupado por mantener una constante capacitación entre su personal, tanto en áreas administrativas como operativas y de ventas.

De esta manera, ven al cliente como la esencia para su negocio... y ayudando a crecer al agricultor, ayudan a crecer la empresa, señala.

«Estamos dentro de las empresas "top" para lo que es el buen funcionamiento de los cultivos, nosotros las manejamos».

Invita a que se acerquen y aprovechen la preventa de semillas, que estará vigente hasta el 31 de marzo.

Mensaje. El campo es imparable y por ello, el mensaje que se envía es que «no paren», porque FERTI-

«Nosotros manejamos mezclas físicas realmente especializadas en base a un análisis de suelo. Hay un producto que es nuestro producto estrella, es con el que saludamos, con el que hemos tenido mucho éxito y por el que muchas personas se han identificado con nosotros. Se llama "BIOQUIMAX". Ahora con el aumento de los fertilizantes (por la guerra y otros factores), los fertilizantes están por las nubes y el "BIOQUIMAX", resulta una excelente opción para no castigar tanto al bolsillo del agricultor».

PEG va de la mano con el agricultor, cuidando de sus cultivos y del agricultor. Aconseja que las cosas se deben hacer bien y siempre tienen las puertas abiertas para cualquier consulta que deseen hacer, ya sea a través de su sitio web o a través del teléfono.

«Estamos a la voz de un mensaje, a la voz de una llamada para poderlos atender, sin compromiso. Ese es mi mensaje, que hagan las cosas bien. Que hagan que el campo sea un negocio sustentable», reitera.



MAÍZ, agave, aguacate y limón, son unos cuantos cultivos que atienden y en los que asesoran al agricultor.

SUUUUPER PREVENTA DE SEMILLA

NOVASEM
EL PODER DEL MAÍZ



EL CAMPO
ES NUESTRO
¡A DARLE!



Distribuidor Autorizado

FERTIPEG

Cuidamos de tí y de tu cultivo

Contáctanos
378 782 6560
Matriz Tepatlán

Sucursales:

- San Juan
☎ 3787101754
- Jalostotitlán
☎ 3781491301
- Pegueros
☎ 3781491316
- Tototlán
☎ 3781491307

AGRICULTORES DE MAÍZ

Importancia de la calibración de sembradoras

La práctica de la siembra una vez realizada no se puede revertir, por lo tanto, debe ser efectuada con alta precisión, de lo contrario se puede tirar más semilla de la recomendada, tener una distribución inadecuada de las semillas, y una mala uniformidad en la profundidad de siembra. Estas situaciones tienen grandes implicaciones en el cultivo como: bajo porcentaje de germinación y nacencia, competencia entre plantas, poco vigor de las plantas, etc.

AGRO21 ha tomado opiniones y experiencias de agricultores y además ofrece esta nota que INTGRI ha preparado para los lectores. De lo anterior, la calibración de las sembradoras resulta esencial, cuyo propósito es ajustar los distintos engranes o componentes de la sembradora de tal forma que permita depositar las semillas a una distancia y profundidad deseada, buscando otorgar las condiciones más adecuadas de humedad y temperatura para obtener una emergencia uniforme que permita la mínima competencia entre las plantas y el buen desarrollo del cultivo.

La calibración de la sembradora no solo implica emplear adecuadamente la semilla sino también el uso racional de fertilizantes o insecticidas granulados, los cuales en muchas de las ocasiones son aplicados en las mismas sembradoras en compartimentos diferentes al de la semilla, permitiendo aplicar dosis homogéneas.

Debido a que la semilla presenta variaciones en calibre y peso entre las variedades, la calibración implica seleccionar la velocidad de giro de los dosificadores mediante el ajuste de los engranes de la maquinaria que garanticen depositar el número de semillas que se desea, independientemente del tipo de sembradora que sea, las cuales tienen sus particularidades.

Las densidades de siembra de granos pequeños (cebada, trigo, avena, entre otras) se determinan en base a peso de semilla por hectárea, por lo cual la calibración de las sembradoras para estos granos se hace mediante la recolección de semilla que tira la máquina a una distancia determinada, la cual generalmen-

te es de 50 metros, para después calcular si se está depositando la cantidad deseada o se debe realizar algún ajuste. En este tipo de granos se emplean sembradoras de voleo y a chorrillo.

En el caso de la calibración de sembradoras para grano grande (maíz, sorgo y frijol), esta se hace mediante el conteo de semillas en una distancia determinada que permita calcular el número de semillas por hectárea, cálculo que se realiza al conocer la cantidad de semillas depositadas por metro lineal. Las sembradoras empleadas para depositar granos grandes son llamadas de precisión.

La calibración del dosificador del fertilizante sigue la misma metodología que las sembradoras de grano pequeño, puesto que estos se aplican en base a una cantidad de peso por hectárea. El tiempo para calibrar es altamente variable, relacionado directamente con la complejidad de sus componentes, pero se puede decir que es el mejor tiempo invertido en el ciclo.

Después de la calibración es importante estar revisando que la semilla se esté depositando adecuadamente mediante muestreos a lo largo de los surcos, escarbando hasta encontrar la semilla en tramos de aproximadamente un metro. Al momento de detectar alguna falla se debe detener el tractor y hacer los ajustes pertinentes.

Factores que afectan la eficiencia de la siembra

Residuos en la superficie. Pueden ser residuos del cultivo anterior o abonos orgánicos poco preparados que dificultan el trabajo de la sembradora, ocasionando que en algunos espacios no se deposite o se exceda la cantidad de semilla.

Calibre de semillas. Muchas veces el tamaño de la semilla es poco uniforme, lo que trae como consecuencia que se deposite una mayor o menor cantidad de semillas a la deseada.

Velocidad de trabajo. Es importante tomar en cuenta este factor, el cual depende en gran medida de las habilidades del operador. La velocidad de siembra será aquella utilizada durante la calibra-

ción que permita distribuir uniformemente a las semillas.

Componentes de la sembradora. Existen distintos componentes que afectan la forma adecuada de siembra como: el dosificador, la bajada de la semilla, los monitores de siembra, las cuchillas

labradoras, los abresurcos, los sistemas de control de la profundidad, los equipos de fertilización, los barre rastrojos, los aprieta granos y las ruedas tapadoras. El número de componentes dependerá del tipo de sembradora que se emplee.

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

TEMPORADA VERDE
SIEMPRE CRECIENDO JUNTOS

BONO DE \$10,000 PARA Conectividad JDLink™

BONO DE \$20,000 PARA PÓLIZA DE MANTENIMIENTO DE 2,000 HORAS

BONO DE \$5,000 PARA [Logo]

LA OPORTUNIDAD PARA AUMENTAR SU EQUIPO Y CRECER SU COSECHA

Vigencia del 1 marzo al 31 de mayo 2022

PREGUNTE POR NUESTRAS PROMOCIONES EN IMPLEMENTOS

www.JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde

Las presentes promociones forman parte de la campaña "Temporada Verde" tendrán vigencia del 1 de marzo 2022 al 31 de mayo 2022 o hasta agotar existencias. No aplica con otras promociones, ni son acumulables para una misma operación. Para hacer válida(s) la(s) promoción(es) se otorgará un Bono el cual será válido al cerrar la operación con algún Distribuidor autorizado por John Deere. Para más información sobre las promociones aplicables, los modelos participantes aplicables a cada bono, sus condiciones y términos consulte lo siguiente en www.JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde

Promociones solo válidas en territorio de la República Mexicana y será aplicable tanto para personas físicas como personas morales. Las imágenes que aparecen son de carácter solamente ilustrativo. Bono no canjeable por efectivo u otras promociones.





12^{mo} CONGRESO INTERNACIONAL Aneberries

CUIDAMOS EL AMBIENTE Y A NUESTRA GENTE



CONFERENCIAS



CARRERA BERRIS



NETWORKING

APARTA LA FECHA

— JULIO 27-29 —

YA PUEDES COMPRAR TUS BOLETOS O ADQUIRIR TU STAND COMERCIAL COMUNÍCATE DIRECTAMENTE CON NOSOTROS.

Llámanos:

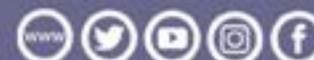
+52 (33) 3813 3643

 (33) 13517892

Visítanos:

www.congresoberries.com

@aneberriesmx



La industria del aguacate de Jalisco se prepara para cumplir con inocuidad

Ya teniendo el Plan de Trabajo Operativo para la exportación de aguacate Hass, la industria de Jalisco ha estado trabajando intensivamente para alistarse para enviar fruta al vecino país del norte.

Y es que, aunque el Plan de Trabajo se desarrolló en conjunto con el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA), el Servicios de Inspección de Sanidad Agropecuaria (APHIS) SADER y SENASICA, los productos y transporte involucrados en el mismo Plan, son sujetos de inspección y monitoreo de otros entes como la Administración de Alimentos y Medicamentos de los Estados Unidos (FDA).

En cuanto a materia de fitosanidad, los productores en conjunto con las Juntas Locales de Sanidad Vegetal (JLSV), SENASICA y APEAJAL han realizado una exhaustiva revisión de los huertos propuestos para exportación. En los casos que se ha encontrado una de las plagas reglamentadas en el aguacate, se han podado las ramas para su posterior incineración, además de remover los frutos tirados. Otras acciones incluyen la delimitación de los huertos, un adecuado control de maleza debajo de la copa, que debe ser inferior a los 10cm, mientras que fuera de la copa la norma permite hasta 40cm.

Aunque en este momento los esfuerzos se han concentrados en cumplir con las exigencias fitosanitarias, no se



UN exhaustivo trabajo se ha realizado en cuanto a sanidad, por parte de productores, las juntas locales de sanidad vegetal, SENASICA y APEAJAL.

debe perder de vista la inocuidad de las huertas y empaques.

Revisando el Plan de Trabajo, encontramos la indicación que: Los productores deben establecer normas para la producción y recolección segura basadas en las Buenas Prácticas Agrícolas que sea igual o superior a la regla final de la Seguridad del producto y la correspondiente Acta de Modernización de Seguridad Alimentaria (FSMA).

En cuanto a los empaques, menciona que cada empaque deberá tener un individuo calificado, capacitado y certificado que haya completado el plan de estudios aprobado por la FDA; esta persona debe ser capaz de escribir y hacer cumplir el plan de seguridad alimentaria para el empaque.

La Norma de inocuidad de los productos agrícolas frescos de FSMA requiere que al menos un responsable de huerto o supervisor complete satisfactoriamente la capacitación en inocuidad de alimentos equivalente al reconocido por la FDA.

Reconociendo que es un punto crítico recibir este tipo de capacitación, APEAJAL y las JLSV convocaron a productores y empacadores a capacitarse en los requisitos de la FDA y las regulaciones de la Ley FSMA, necesaria para la exportación a EU.

Las capacitaciones patrocinadas por las JLSV fueron impartidas por un instructor aprobado por la FDA y permitieron a los diferentes miembros de la industria recibir una constancia de parte de la Asociación de Oficiales de Alimentos y Medicamentos (AFDO).



Está a sus órdenes en:
Calle Félix Torres Milanés No.
239-A, C.P. 49000
Zapotlán El Grande
(Ciudad Guzmán), Jalisco.
Teléfono: 341.410.6995
www.apeajal.mx

La Ley FSMA tiene un enfoque hacia la prevención de problemas y riesgos de inocuidad, por lo que una parte fundamental es que los miembros de la industria sean conscientes de estas medidas y que cada uno sea capaz de entender y expresar los riesgos de inocuidad, así como el manejo de estos.

Actualmente, una gran parte de los productores y empacadores de Jalisco cuentan con algún tipo de certificación, cumpliendo con el estándar esperado por los consumidores, sin embargo el inicio de las exportaciones a Estados Unidos, requiere que se haga otro esfuerzo, que aunque el cumplimiento de la Ley FSMA está llena de retos, cambiando paradigmas de la industria, la recompensa es grande pues no sólo lograremos posicionar la fruta de Jalisco manteniéndola como un referente de calidad a nivel internacional sino que esto servirá para demostrar que podemos estar en los mercados más exigentes, permitiendo así la apertura de nuevos y valiosos mercados.

La inocuidad es responsabilidad de todos: APEAJAL y las JLSV seguirán trabajando para que cada vez más miembros de la industria se encuentren capacitados, mejorando nuestras prácticas y elevando el valor de nuestra fruta.

Esté atento al calendario de capacitaciones.

Contra el fuego, la brigada forestal de APEAJAL se prepara

En preparación para la temporada de incendios y continuando con las acciones en beneficio del medio ambiente, se llevó a cabo el curso básico para brigadistas forestales de la APEAJAL; al curso asistieron los brigadistas de la APEAJAL y otros brigadistas del Sur de Jalisco, quienes acudieron durante 3 días a la capacitación impartida por personal ampliamente capacitado y experimentado de la Secretaría de Medio Ambiente y Desarrollo Territorial del Gobierno de Jalisco.

Los temas que se abordaron fueron: conceptos básicos de incendios forestales, principios del comportamiento del fuego, seguridad y preparación del combatiente de incendios, sistema de comando de incidencias, manejo de riesgos, seguridad en el transporte, herramientas manuales y equipos especializados, reconocimiento evaluación y planificación, supresión del

fuego, patrullaje y comunicación, liquidación y aseguramiento de la línea del fuego, entre otros.

El objetivo del curso fue que los brigadistas de la APEAJAL cuenten con los conocimientos teóricos y prácticos para desempeñar labores de prevención y atención de incendios forestales de forma segura, y así contribuir a la conservación de los recursos forestales del Sur de Jalisco.

Este tipo de capacitaciones es muy importante para la seguridad de los brigadistas, quienes arriesgan la vida durante la atención de este tipo de incendios y quienes deben actuar adecuadamente para atender efectivamente este tipo de incidentes, en el futuro se espera se desarrollen más actividades para apoyar a la Brigada Forestal de nuestra Asociación y que beneficien a todos los habitantes del Sur de Jalisco.



CRIALTOS

Nuevos directivos de los criadores de ganado de registro

El 17 de febrero se realizó una Asamblea más, como cada año se hace, en cumplimiento de los estatutos que rigen la vida institucional de la Asociación Ganadera Local Especializada de Criadores de Ganado de Registro de los Altos de Jalisco en su sede Tepatlán, Jalisco.

La Asamblea reunió a los asociados desde las 6 de la tarde, interesados en analizar qué se ha hecho y cumplido en el año, así como planear las tareas por venir.

Una vez realizado el proceso de registro, dio inicio con el Orden del Día de la cual el presidente y secretario Alejandro González Aceves y Alejandro Álvarez, respectivamente, dieron la bienvenida a los participantes y se realizó la presentación de invitados especiales.

En cumplimiento a los estatutos de la organización, una vez que se hizo la lectura del Acta de la Asamblea anterior, se presentaron los informes del Consejo Directivo y de Vigilancia. Acto seguido, el presidente de CRIALTOS, Alejandro González, presentó a la Asamblea la propuesta de revocación y ratificación de los órganos de gobierno, para lo cual



TOMA de protesta del nuevo consejo directivo.

en este asunto, se hizo la presentación de la planilla de la nueva directiva que debe dirigir los destinos de la Asociación por los próximos dos años y que quedó conformada de la siguiente forma:

Presidente. Fernando Franco Diaz
Secretario. Alejandro Álvarez Glez.
Tesorero. - Rodolfo Padilla Castellanos
Vocales. Alejandro González Aceves,

Sergio Martín González, Teódulo Ríos Barba, Emanuel Aceves Casillas, Alejandro Gutiérrez Barba, Ernesto Ramírez Peña.

Consejo de Vigilancia:

Alfonso Álvarez González, **Presidente** Omar García Camarena, **Secretario** Alejandro Navarro Ramírez, **Vocal**

Consejo de Honor y Justicia:

Miguel A. Aceves Navarro
Carlos A. González Jiménez
Alvaro Vázquez Rodríguez
Delegado ante la CNOG:

Alejandro González A. **Propietario.**
Alejandro Álvarez González. **Suplente.**

El nuevo presidente Fernando Franco destacó que asume con gusto esta responsabilidad y su misión es dar continuidad con la labor que se ha realizado reconociendo los esfuerzos de los compañeros de esta organización.

Mencionó que continuará la invitación abierta para seguir participando en las tareas que se desarrollan; reconoció como se han sorteado las dificultades que se han presentado por el Covid-19 para desenvolver las actividades productivas en los ranchos ganaderos.

Aun con el entorno sanitario adverso que ha sido, las tareas no se han interrumpido sino al contrario, se sigue con paso firme para lo cual destacó los ejemplos de las subastas, las visitas a los ranchos, entre otros trabajos.

Dijo representar orgullosamente a ganaderos con visión de crecimiento y mejora de la genética, para lograr calidad propiciado por el espíritu innovador en las antiguas y nuevas generaciones de productores que producen carne suprema de los ranchos de la región Altos con las razas que integra: Limousin, Brahman, Brangus, Longhorn, Angus, Hereford, Beefmaster, Suizo, Simmental y Charolais



DIVERSAS autoridades estuvieron presentes en la asamblea.

CRIALTOS integra a ganaderos que impulsan y promueven una producción ganadera eficiente en los ranchos asociados: Angus La Loma, Agropecuaria Calderón, Avícola Glez Glez, Bonanza de los Altos, De la Torre Beefmaster, Doreli Brangus, El Barroso, El Campanario, El Cedro, El centro, La Ilusión, El Mezcal, El Regladero, Gena Agropecuaria, Genéti-

ca Triple FFF, Hacienda el Tepame, La Ciénega, La Palma, La yerbabuena, Las Lomas, Los Pocitos, Mezquite Genética, Nutral Agropecuaria, Ovigenetics, Posta el cuatro, Rancho Buenavista, Rancho El Huilote, Rancho Magueyes, Rancho MCG brangus, Rancho San Carlos, Rancho San Francisco, San Angel, Santa Bárbara.



Farmacéutica de
Productos Veterinarios
de alta calidad



33-3001-4100 WYLY VET

33-3809-8589 WYLY VET

Hotel Ana-Isabel

¡PARA LOS GANADEROS, AGRICULTORES
Y COMERCIANTES QUE VISITAN
GUADALAJARA ESTAMOS A SUS ORDENES!

Hotel Ana Isabel

- ✓ Ubicado en una de las zonas con mayor comercio de la ciudad.
- ✓ Económico, estacionamiento y con los mejores servicios para usted.

HABITACIÓN

Sencilla
Familiar
¡Al mejor
costo!

Av. Javier Mina 164 Frente al Mercado Libertad (San Juan de Dios)

Teléfono 33 3617 7920

RANCHOS CRIALTOS

«La Ilusión»... apasionado del Angus

Gabriel de la Torre Barba es un ganadero que fue atrapado por la magia del Angus, aunque su familia siempre fue ganadera en las razas de cada de sus ancestros, a él le atrapó el atractivo de este ganado.

Tiene 28 años de haber egresado de la carrera de Médico Veterinario Zootecnista y de su enlace matrimonial con Adriana de la Torre, nacieron sus hijos Juan Pablo, César y Santiago.

Su ganadería la tiene en el rancho La Ilusión en lo que es la Hacienda La Llave, en Valle de Guadalupe que en tiempos pasados, llegó a tener una superficie de 16 mil hectáreas.

Antepasados. Gabriel señala que su bisabuelo Gabriel, su abuelo Gabriel y su padre Manuel, fueron ganaderos con más afición por los caballos. Incluso sus hermanos tenían esa misma afición. Don Manuel, llegó a ser Campeón Nacional de Manganas a Pie en 1968 cuando pertenecía a la Asociación Charros de Tepa. «Sin embargo, recuerdo que en la hacienda siempre hubo ganado».

Fue don Manuel, quien cambió la historia de la ganadería en «La Llave», cuando le adquirió un semental «Simmental» a Felipe Barba Álvarez, primo hermano de la mamá de Gabriel.

Al cruzar este semental con las razas cebuínas que en aquel tiempo se tenían, elevaron el peso del becerro al destete en alrededor de 50 kilos, al pasar de 140-150 kilos con los cebús, a 200-210 en las primeras «F1», con edades de seis meses.

«Ahí se empezó a generar dinero y en aquel entonces, la hacienda todavía no se dividía; la trabajaba mi abuela y mi papá la administraba con alrededor de 350 cabezas de ganado. Había con qué comprar sementales, porque el toro no pasaba de dejar unas 30 a 35 crías al año. Y se veía la diferencia», platica Gabriel.

Gabriel, el ganadero. La inquietud de hacerse ganadero deriva de sus trabajos como coorganizador de la Expo Ganadera de Valle de Guadalupe ya que en 2012 se empezó mostrar animales de alta genética en un espacio para



Gabriel de la Torre: «Empecé a comprar sementales y ahí cambia la historia del ganado corriente al fino y es cuando observo la importancia de la genética. Cuando aprendemos a hacer unos cruzamientos, con razas puras, el hibridismo, viene el resultado final; es ahí donde se ganan kilos».

que todos pudieran ir a admirarlos.

Esto lo motivó y reforzó su deseo de ser ganadero: «¡Como que no! Tanto trabajar y no traer algo para exponer... se me hacía motivador y quería hacer algo». Y arrancó adquiriendo 10 vacas Angus de registro a un ganadero de Lagos de Moreno; algunas recién paridas y otras cargadas... «así empecé un proyecto diferente», recuerda, y ahora su desarrollo ganadero lo realiza en el rancho «La Ilusión», en el Alto San Joaquín de Valle de Guadalupe.

Con el consejo de su familia, se inclinó por adquirir semen de sementales de registro, buscando que fueran de toros de rendimiento y de calidad. Su cometido es que quien le compre sus becerros, se den por satisfechos. Ya sea el que los compra para cebarlos, que vea que la ganancia de peso y la conversión alimenticia que desarrollan y que den dinero. Mientras el que los compra para pie de cría, quede convencido de que realmente le dé becerros de calidad.

«Ya es nuestra labor, ser vanguardistas en la genética, traer de lo mejor que encontremos. Hemos comprado hembras en subasta y estamos en proceso

de meter semen mejorado. Creemos que hay buenos toros argentinos que pueden ayudarnos a crecer nuestro hato con calidad y estamos observando sementales de Canadá y Estados Unidos que van a ayudar a crecer la calidad genética y ser más competitivos en el gremio de los anguseros», expresa.

Para Gabriel de la Torre, pertenecer a CRIALTOS, es tener prácticamente todo: es tener ganado de registro, estar en el medio y tener una asociación que avala que eres un productor que tiene calidad genética.

«Se tiene una muy buena relación entre los socios y considero que es una asociación donde las cosas se hacen bien y en la que se busca la manera de mejorar la carne de consumo para la población».

«La asociación tiene un punto muy



ANGUS... la carne más vendida en Estados Unidos.

especial, muy particular: es que somos productores de alta calidad genética para los productores de todo el mundo. Quien guste venir a comprar embriones o semen, CRIALTOS tiene la capacidad de venderle a todo mundo».



LAS reuniones de CRIALTOS, son intercambios de experiencias y conocimientos.

VENTA DE SEMENTALES DE REGISTRO
ANGUS ROJO Y NEGRO

RANCHO LA ILUSIÓN



LA ILUSIÓN
RANCHO

GENÉTICA

RENTABILIDAD



@rancho_la_ilusion_1



3787862183



3313703660



rancho_la_ilusion@outlook.com



¡TE ESPERAMOS!



«PASIÓN por el Angus»... slogan que tienen como directriz en Rancho La Ilusión.

OVINOS PELIFOLK

Es buena opción para el trópico, expresa Celestino Arellano

Poco a poco, la expansión del borrego Pelifolk va ganando terreno y adeptos y las cosas que de él se han venido diciendo, resultan ciertas.

Así es la percepción de este ganado en el trópico mexicano de esta raza de ovinos y que la hace Celestino Arellano Jaimes, quien tiene su rancho en Palenque, Chiapas; también fue quien las introdujo en aquella región a donde llegaron el 17 de diciembre del 2020. Su granja lleva el nombre de «Rancho Ovinos Pelifolk Puerta de las Ovejas».

«Empezamos con 30 vientres que adquirimos el mes de noviembre y nos las entregaron el 17 de diciembre del año 2020. Luego adquirimos más ejemplares hasta completar 50 animales», expresa en entrevista para este medio.

Señala que, como todo negocio, en el pecuario también se viven incertidumbres y las reservas que tuvieron con respecto al desarrollo de estos animales en climas muy cálidos, poco a poco se fueron diluyendo.

«Empezamos con miedos, como todos, porque hay un calor muy tremendo allá (trópico húmedo). Es muy fuerte el calor, 45 grados en tiempos de calor. Y sí, iniciamos con un poco de temor», señala.

Sin embargo, bajo una adecuada asesoría y siguiendo las indicaciones de la Dra. Berenice, poco a poco se fueron adaptando y hoy (un año después) ya están adaptadas al 100 por ciento.

«Trae mucha rusticidad, mucha habilidad materna... lo que se dice de esta raza, lo estamos comprobando con estos ejemplares», agrega Celestino.



CELESTINO Arellano Jaimes y familiares, viajó de Palenque, Chiapas, a Zapotlanejo, Jalisco, para estar presente en el acto de reconocimiento oficial de la Raza Pelifolk.

El rebaño. Los primeros ejemplares que adquirieron, fueron de Servando Rodríguez y Giovanni Torres de su rancho en Zapotlanejo, y todas fueron primas y las adquirió gestantes.

Explica que, en cuanto a nacencias, tienen un promedio de 1.2 partos, en estos primeros meses que pasan en aquellos rumbos.

«Ya viene la siguiente parición y considero que vamos picándole al 1.5 por ciento. Vamos “pa’riba”», menciona.

Situación. En cuanto a otros productores, menciona que, establecidos como productores registrados de esta especie, no han encontrado en Chiapas. En

Tuxtla Gutiérrez, al parecer, hay otro productor, pero sí tienen referencias de personas que han comprado que un semental para su rebaño comercial, o dos o tres borreguitas para probar, pero que se hayan metido de lleno a la cría de esta raza, no tienen más referencia.

«Productores que se hayan metido como nosotros, a cuidar las líneas de la familia, a explotar la genética de esta raza, o que la “i” o la “j” ... no que yo sepa. Estoy en el sur y no tengo conocimiento de otro productor con estos trabajos. Todo mundo tiene cuatro, cinco u ocho, pero no cuidan la situación que cuidamos nosotros».

Objetivo. Fue a través de las redes sociales como conocieron al Pelifolk y de inmediato sintieron simpatía para esa raza de ovinos y a lo largo de poco más del año, se han venido enamorando de la raza.

Tuvo el temor de que fuera difícil de adaptarse a la región, pero gracias a los «piquetes» de Pelibuey y «Black Belly», esto ha resultado mucho mejor y más rápido de lo que suponían.

«Pensé que era muy difícil de adaptar, pero trae mucha rusticidad por el “Pelibuey” y “Black Belly”. Muchos le apostaban a que por el “piquete” de “Sufolk”, no se iba a adaptar».

Es por todo lo que le ha visto, lo que ha pasado en estos meses con el Pelifolk, que lo recomienda para la región, además de que es cárnica, señala.

Lo Dijo...

«Es una raza muy recomendable. Ya tengo un año con ellos y me ha resultado muy recomendable. Y es cárnica. Y otro punto, acuérdate que la alimentación que le dan en Jalisco, el forraje es diferente; tienen forrajes como la alfalfa, que la consiguen a buen precio, maíz de buena calidad... en mi zona la tenemos que adaptar al silo, al zacate seco, al alimento balanceado, todo ese tipo de cosas, pero eso ya se tienen que acoplar, ahí buscarle tú tu mecanismo».

Celestino Arellano Jaimes
Productor de Pelifolk en Chiapas.

AGROCISA®

Especialistas en tu éxito

EQUIPOS AGRÍCOLAS Y DE CONSTRUCCIÓN
IMPLEMENTOS AGRICOLAS
ADITAMENTOS DE CONSTRUCCIÓN
REFACCIONES ORIGINALES
SERVICIOS Y REPARACIONES
GPS Y RIEGO
SEMILLAS Y AGROQUIMICOS
PANELES SOLARES
FINANCIAMIENTOS

Contamos con marcas de renombre

<p>Matriz La Barca Blvd. Adolfo Ruiz Cortines No. 75 La Barca, Jalisco C.P. 47910 Teléfonos 01 (393) 935 4222 01 (393) 935 4301</p>	<p>Suc. La Piedad Blvd. Lázaro Cárdenas No. 3343 Col. Las Camelinas La Piedad, Michoacán C.P. 59374 Teléfonos 01 (352) 526 5732 01 (352) 526 7869</p>	<p>Suc. Pénjamo Carretera Federal 90 km. 49+300 Tramo Irapuato-La Piedad Pénjamo, Guanajuato C.P. 36900 Teléfonos 01 (469) 692 3817 01 (469) 692 3098</p>	<p>Suc. Poncitlán Michoacán No. 15 Poncitlán, Jalisco C.P. 45950 Teléfonos 01 (391) 921 0191 01 (391) 921 3168</p>
			<p>Suc. Tarímbaro Carr. Morelia - Salananca No. 11504 (km 13.5) C.P. 58891 Col. San José de la Trinidad Teléfonos 01 (443) 387 6303 01 (443) 387 6386</p>

SALVADOR ÁLVAREZ MORÁN

Ganadero jalisciense busca la presidencia de la Confederación ganadera

Para este 2022, la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas (CNOG) deberá renovar su Consejo Directivo, y uno de los que aspiran a la presidencia de la misma, es el MVZ Salvador Álvarez Morán.

Fue en el 2004 cuando el actual presidente, Oswaldo Cházaro Montalvo, lo invitó a su mesa directiva y ocupó el puesto de secretario. A la muerte del tesorero, el Ing. Manuel Antonio García, de la Unión Ganadera de Nuevo León, asume el puesto de tesorero y en él se desempeña actualmente.

Son 18 años los que tiene de trayectoria en el Consejo Directivo de la CNOG, por lo que considera que tiene la visión adecuada y la experiencia necesaria para aspirar a dirigir a la organización nacional de los ganaderos en el país.

«Estos 18 años de acompañamiento con Oswaldo Cházaro en la Confederación, me ha dado la estructura y, sobre todo, la experiencia; las relaciones con las instituciones, con el gobierno, para postularme como candidato a la presidencia de la Confederación. Creo que es un momento de oportunidades y que tengo ya una preparación y algunas cualidades que pueden servir a la institución de los ganaderos de México



Salvador Álvarez Morán, ganadero muy conocido en Jalisco; es candidato a la presidencia de la CNOG.

(aunque está mal que lo diga yo)», menciona.

Tal como lo marcan los estatutos de la organización, para lograr su objetivo, Álvarez Moran recorre el país para presentar propuestas bajo un plan determinado. Su plan está basado en 14 puntos, entre los que destaca que la CNOG debe reinventarse para subsistir así como modernizarse y profesionalizarse, mejorar los canales de comunicación con sus filiales en los estados y municipios, fortalecer las relaciones con los diferentes niveles de gobierno y con las diferentes organizaciones que representan los subsectores pecuarios, el fortalecimiento del sistema de trazabilidad animal, generar y tramitar una plataforma digital para comercialización en línea, dar forma a la estructura de los jóvenes ganaderos, apoyar con estrategias al mejoramiento genético animal en el país así como promover el consumo de proteína animal.

La CNOG en su esencia es interlocutor de la política gremial de los ganaderos del país y cuándo se le invita como coadyuvante de las políticas públicas del gobierno federal dirigidas a fomentar la producción ganadera, siempre lo ha hecho con una actitud propositiva y acorde a los intereses de los ganaderos: Salvador Álvarez

Para el médico Álvarez Morán, existen prioridades para atender, aunque reconoce la importancia de ejecutar todo su plan de trabajo, además de que considera de mayor prioridad para un mejor desempeño, está el buscar unas finanzas sanas;

«Creo que es una falla que hemos tenido, es el no saber comunicarnos con las bases. Creo que eso hay que ponerle mucho énfasis y, sobre todo, aprovechando las redes sociales y todos los demás elementos que se nos presentan», expresa.

En cuanto a bienestar animal, considera se ha sido reactivo ante diversos grupos de animalistas que nada tienen que ver con la ganadería pero que cuestionan la actividad; «hemos sido reactivos y no hemos sido ni siquiera un canal de información confiable para decir lo que hacemos bien, a quién más que a nosotros nos interesa que los animales tengan bienestar y tengamos una buena relación con el medio ambiente; son los que trabajamos con los animales todos los días. De ellos sacamos alimentos para todo el país», expresa.

Líder. Salvador Álvarez es un líder por tradición. Su padre fue el secretario del Consejo Directivo que fundó la Asociación Ganadera Local de Encarnación de Díaz, en 1959 y presidente después, de 1970 a 1974. Chava Álvarez fue presidente de esa asociación de 1990 hasta el 2001. En 1999 se integra al Consejo Directivo de la UGRJ, primero con Rodolfo Villaseñor Vázquez y continúa con Arnulfo Magaña Ramírez. En el 2003 fue electo como presidente de la UGRJ, cargo que desempeñó hasta el 2009. Actualmente también es presidente del Gremio Lechero de México y delegado de la UGRJ ante la CNOG.

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural



ALIPEC
30
AÑOS

Excelencia Pecuaria.

Nos esmeramos en formular con los mejores ingredientes para fabricar alimentos balanceados de alto rendimiento. Comercializamos diferentes materias primas de primera calidad y apoyamos la logística de su operación poniendo a su disposición nuestra flota de transporte especializado en materias primas y alimentos a granel o encostalados.

ALIPEC® Alimentos Balanceados de Alto Rendimiento.

alipec.mx Área Troncal No. 3370 Col. Las Palmas, Tlaquepaque, Jal. T. 3686 3935 / 3686 0642

GANADERÍA CAPRINA

Los sistemas de producción caprina



**MVZ Edgar
M. Mora Ríos**



Sistema de producción semi-intensivo o semi estabulado:
En la edición de febrero, comentamos sobre Sistema de producción extensiva que fue la primera parte de esta nota; ahora continuamos para los lectores este tema de la producción semiintensiva

Este sistema combina 2 tipos de actividades principales: el pastoreo durante el día y la suplementación con forrajes y granos por la tarde.

En este sistema se manejan algunas instalaciones más específicas para el manejo de las cabras, ya que se contempla dar cierto manejo como la ordeña.

Para obtener mayores rendimientos se aprovechan los esquilmos y los pastizales con los que cuenta la explotación sacando las cabras a pastar y ramonear, de esta manera la cabra se alimenta durante el día con un costo de producción bajo y por la tarde - noche se proporciona un forraje de mejor calidad, granos, concentrados, sales minarles etc. para mejorar su calidad alimenticia, de esta manera mejora su condición físicas y a la vez obtenemos mejores rendimientos en producción de carne y leche.

Las ventajas de este sistema es que podemos aprovechar en gran medida la disponibilidad de forraje que se tienen disponibles y a la vez obtenemos mayores ganancias se puede decir que las

cabras producen dinero para poder suplementarlas y además brinda sustento a las familias que las manejan.

Como desventajas en este esquema de trabajo es que se deben habilitar algunas instalaciones para que las cabras puedan pasar la noche, proporcionar comederos y bebederos, así mismo se deben considerar la mano de obra de servir comida y al mismo tiempo vigilar el rebaño de depredadores como perros, coyotes y robos.

También se deben considerar los costos de los suplementos que deberán proporcionarse como son forrajes, granos y concentrados entre otros.

Sistema de producción Intensiva o estabulada.

Este sistema como su mismo nombre lo dice, es un sistema pensado en obtener o maximizar la producción de las cabras; se adapta para producir cabras

tanto de carne, lecho y doble propósito, pero en nuestro país se da principalmente para explotaciones dedicadas a la producción de leche ya que el manejo de este sistema es muy específico y avanzado, se busca obtener un rendimiento de más de 500 litros por cabra al año.

Aquí necesitamos tener instalaciones adecuadas para desarrollar las diferentes etapas de las cabras, logrando tener salas de ordeño, corrales para tener al 100% del ganado en el establo y tener las cabras en corrales según su etapa productiva, es decir, cabras lactando, maternidades, cabras secas etc.

Aunque pudiéramos pensar que es el más productivo o del cual podemos obtener las mejores ganancias, tiene como desventaja que el costo de instalaciones es alto, la mano de obra aumenta, los de alimentación suelen ser los más altos, ya que dependemos de hacer llegar hasta el corral o comedero las raciones alimen-

tarias, que suelen ser concentrados altamente balanceados, forrajes de primera calidad como alfalfa, avena etc. y también silo y otros forrajes henificados.

Una de las ventajas, es que no se requieren grandes extensiones de terreno ya que al estar estabuladas se restringe en gran medida la extensión territorial donde las cabras estarán confinadas, a menos que el mismo rancho tenga la capacidad de producir su propia pastura si se necesitan extensiones de tierra agrícola donde se puedan cultivar sus propios bancos de alimento.

Asimismo, el manejo de los animales se facilita ya que normalmente dentro de las instalaciones se cuentan con mangas para vacunar, desparasitar y aplicar tratamientos en caso de requerirlo. De igual manera estos ranchos o explotaciones al ser altamente productivos, tratan de llevar los registros de las producciones y de esta manera llevan un centro de producción y un centro de costos donde valoran en gran medida la rentabilidad de la explotación.

Para terminar, quiero mencionar que el sistema de producción que instales o que tengas en este momento, no es mejor o peor que otro, ya que dependerá de lo que tengas disponible, es decir, necesitas adaptarte a lo que mejor te convenga, siempre pensando en el bienestar de tus cabras y obvio dependerás de los recursos económicos con los que cuentas.

Siempre recomiendo que tengas presente la consulta constante de un veterinario que pueda apoyarte en el manejo o bienestar de tu hato, ya que esto hará que tu explotación te brinde los mayores rendimientos posibles de acuerdo a lo que tengas y siempre procura mejorar cada día para que tu inversión te genere las ganancias que esperas y regrese un poco de inversión a mejorar genética, instalaciones, vacunas etc. a tus cabras ya que te lo regresaran con creces.

**MVZ Edgar Mora. Tel y WhatsApp
3339559932 edgar@ofm.mx**



Alimentos Balanceados de alta calidad y rendimiento



**FORMA PARTE DE NUESTRA
RED DE DISTRIBUIDORES**
01 800 006 6425
01 (392) 92 5 30 00

www.nogal.com.mx
Hecho en México por: WN EL NOGAL S.C. DE R.L. DE C.V.
Av. 20 de Noviembre No. 934, Col. Nuevo Fuerte, C.P. 47899, Ocotlán, Jalisco.

**Conoce nuestra amplia
gama en alimentos.**





PANORAMA AGRÍCOLA

Reunión con agricultores del Estado de Iowa

Invitado por la Asociación Nacional de Fabricantes de Alimentos para Consumo Animal, el secretario de Agricultura de Iowa, Estados Unidos, Mike Naig, dio a conocer el panorama agropecuario que guarda el estado más productivo de maíz, agrícola hablando, de esa nación.

Acompañado de una delegación de agroempresarios y productores de este importante estado, en la reunión semanal de ANFACA, dijo que Iowa es el mayor productor de maíz de Estados Unidos, produciendo aproximadamente un quinto de este grano del total cultivado y cosechado en el país. Iowa también posee la mayor población porcina del país. El estado también es uno de los mayores productores de soya.

Los agricultores que acompañaron a la delegación dieron a conocer que esta es la primera misión empresarial que hacen a México, después de dos años, desde que se inició el problema de la



El secretario de agricultura de Iowa, Mike Naig, dirigiendo su mensaje e información a los asistentes de la reunión semanal de ANFACA



Alejandro Valdés, presidente de ANFACA

Alejandro Valdés presidente de ANFACA, encabezó la reunión y recepción a los visitantes, a quienes les dio una explicación del entorno de la producción de los alimentos para consumo animal en México y su relación comercial entre la industria de México y Estados Unidos en este sector.



Aspectos de la reunión.

pandemia COVID-19.

La reunión efectuada en la sede de ANFACA, tuvo la participación de los asociados de este organismo que intercambiaron puntos de vista e información con sus pares y productores agrícolas de Iowa, ya que en la delegación norteamericana asistieron directivos de asociaciones de productores tanto de maíz como de soya.



Entorno local de la industria de alimentos balanceados

Existe en Jalisco, en base a la información en el Padrón de plantas agroindustriales a 20 meses de actualizado, una industria con alto nivel de competitividad que, no obstante, refleja diversas problemáticas y plantea retos para las empresas.

En el contexto nacional, la entidad ocupa el primer lugar en producción pecuaria, tanto en términos de producción como de valor. Las regiones Altos Norte y Altos Sur lideran la producción pecuaria del estado, donde los municipios de Tepatitlán, San Juan de los Lagos, Lagos de Moreno, Acatic, Arandas y Tototlán contribuyen con cerca de 50% del valor de la producción. En los últimos veinte años, el estado duplicó, en términos reales, el valor de la producción pecuaria, ya que la producción creció, en términos de volumen, a una tasa anual promedio de 2.67%, en tanto su valor lo hizo en 3.68%

Ejemplos de actividad notable como la producción avícola, esta, al conjuntar la producción de pollo y huevo, participan con poco más de 40% del valor de la producción pecuaria; es de resaltar el desempeño de la producción de carne de bovino cuya participación relativa en el valor de la producción ha superado a la del huevo en los últimos años, al pasar de 18.81% en 2013, a casi 28%. Existe un avance importante en la participación en el valor de la producción porcícola. Mientras que, en 2013, la producción de cerdo en el estado representó 17.53% del valor total de la producción pecuaria, su

participación relativa ha mantenido un crecimiento constante para alcanzar 21.60%.

Con relación las plantas de alimentos, estas se ubican, principalmente, en el corredor que va de la región Centro a los Altos Sur y Norte, en el que se ubican cerca del 70% de las 230 plantas identificadas. Destaca particularmente el municipio de Tepatitlán, en la región Altos Sur, por la alta concentración de estas agroindustrias, así como la zona metropolitana de Guadalajara.

Se producen anualmente 8 millones de toneladas de alimento para animales, a partir de una capacidad instalada de más de 10 millones de tons;

Esta información, la contenida en el estudio, se encuentra para su consulta en oficinas de ANFACA.





PIONEROS

PORCÍCOLA • AVIPECUARIA

EXPERTOS EN CRIANZA PORCÍCOLA Y AVÍCOLA.

Contamos con la experiencia y procesos para garantizar una excelente calidad en nuestros productos.




Área Troncal N° 3370, Col. Las Pomas [Camino a Colerilla y Camino Real de Colima] C.P. 45600, Tlaquepaque, Jalisco.
 Tels: (33)36863935 y 36860642
avipecuariapioneros.com

BALANZA AGROPECUARIA

Crecen 15 por ciento exportaciones agropecuarias y pesqueras en enero

- Los mayores incrementos se observaron en las ventas al exterior de fresas frescas (53.1 %), aguacate (40.6 %) y cítricos (27.6 %), informó la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural
- En diciembre de 2021, el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) de las actividades primarias registró un crecimiento de 8.7 por ciento.

En el primer mes del año, el valor de las exportaciones agropecuarias y pesqueras del país sumó mil 780 millones de dólares, monto que implicó un alza anual de 15 por ciento, informó la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural.

Con base en información oportuna sobre la balanza comercial de mercancías del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), la dependencia federal destacó que en enero las exportaciones de fresas frescas aumentaron 53.1 por ciento.

Le siguieron las ventas al exterior de aguacate, con alza de 40.6 por ciento; cítricos, con 27.6 por ciento; frutas y frutos comestibles, 18.1 por ciento, y legumbres y hortalizas frescas, con un incremento de 7.6 por ciento en dicho mes.

En 2021, la balanza comercial agroalimentaria del

país (agropecuaria y agroindustrial) alcanzó un superávit de siete mil 192 millones de dólares y rompió récord en exportaciones, con un valor de 44 mil 442 millones de dólares, el más alto reportado en 29 años.

Por otra parte, el INEGI dio a conocer hoy que, en diciembre de 2021, el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) aumentó 1.1 por ciento real anual.

Por grandes grupos de actividades, las primarias crecieron 8.7 por ciento en comparación con el mismo mes de 2020, las secundarias tuvieron un alza de 2.4 por ciento y las terciarias de 0.2 por ciento, indicó.

Al cierre de 2021, por tercer año consecutivo el sector primario de México registró un crecimiento positivo, al presentar un alza de 2.6 por ciento anual.



Balanza comercial agroalimentaria superávit de 7 mil 192 mdd en 2021

Por séptimo año consecutivo, la balanza comercial agropecuaria y agroindustrial del país presentó superávit al cierre de 2021, el cual se ubicó como el tercer mayor saldo positivo en 27 años, informó la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural.

Los productos nacionales con mayor valor de exportación fueron la cerveza, con cinco mil 618 millones de dólares; tequila y mezcal, con tres mil 317 millones de dólares, y aguacate, tres mil 85 mi-

llones de dólares, destacó.

Las bebidas, frutas y hortalizas son los principales grupos de exportación al concentrar más del 62 por ciento, con el 23, 20 y 19 por ciento de participación, respectivamente. El sector de bebidas es el que presentó mayor dinamismo durante 2021, con una variación positiva de 24.1 por ciento respecto del año anterior.

De manera específica, las exportaciones de productos agropecuarios y pesqueros con mayor cre-

cimiento respecto a 2020 fueron: moluscos, 143.73 por ciento; miel natural de abeja, 83.40 por ciento; flores y capullos para adornos, 76.67 por ciento; trigo y morcajo, 54.29 por ciento; cacahuates, 42.50 por ciento; tabaco en rama, 38.13 por ciento; partes de plantas, sin flor ni capullos, 37.05 por ciento; pescado fresco o refrigerado, excepto filete, 36.68 por ciento y cítricos frescos o secos con 34.17 por ciento.

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural



TEMPORADA VERDE

SIEMPRE CRECIENDO JUNTOS

LA OPORTUNIDAD PARA AUMENTAR
SU EQUIPO Y CRECER SU COSECHA



BONO DE
\$10,000
PARA Conectividad
JDLink™



BONO DE
\$20,000
PARA PÓLIZA DE
MANTENIMIENTO
DE 2,000 HORAS



BONO DE
\$5,000
PARA

Vigencia del 1 marzo al 31 de mayo 2022

PREGUNTE POR NUESTRAS PROMOCIONES EN IMPLEMENTOS

www.JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde

Las presentes promociones forman parte de la campaña "Temporada Verde" tendrán vigencia del 1 de marzo 2022 al 31 de mayo 2022 e hasta agotar existencias. No aplica con otras promociones, ni son acumulables para una misma operación. Para hacer válida(s) tal(s) promoción(es) se otorgará un Bono el cual será válido al cerrar la operación con algún Distribuidor autorizado por John Deere. Para más información sobre las promociones aplicables, los modelos participantes aplicables a cada bono, sus condiciones y términos consulte lo siguiente en www.JohnDeere.com.mx/TemporadaVerde. Promociones solo válidas en territorio de la República Mexicana y será aplicable tanto para personas físicas como personas morales. Las imágenes que aparecen son de carácter solamente ilustrativo. Bono no canjeable por efectivo u otras promociones.

POR LA REGIÓN

Los lectores de las noticias y novedades del campo



'Análisis que rinden abundantes cosechas'

Laboratorio de análisis de Residuos de Plaguicidas

Acreditados ante la



Estamos reconocidos por **SENASICA** en análisis de aguacate. No. de oficio B00.04.02.05.0919



¡Contáctanos!

(461) 144 3036

(461) 614-7951 ó (461) 614-5238

Fertilab Laboratorio Agrícola

www.fertilab.com.mx

DEL 15 AL 17 DE JUNIO

AgroTech México 2022 *Feria importante del sector agroindustrial en México*



El Consejo de Desarrollo Agropecuario y Agroindustrial de Jalisco CAJ y representantes de AGROTECH, dan a conocer y anuncian la llegada de AgroTech a México; este es un esfuerzo que pretende unir a los jugadores líderes de gobierno, la industria y la academia, con los conocimientos y las últimas tecnologías del sector que ayudarán a México a evolucionar hacia la digitalización del campo y, con ello, impulsarlo a tomar su liderazgo de la agroindustria del futuro al que está llamado a ser AGROTECH es evento de Hannover Fairs México, una subsidiaria de Deutsche Messe AG, empresa del gobierno alemán líder en la organización de ferias especializadas; impulsa en México esta primera exhibición B2B especializada en la Industria 4.0 dedicada a

15 al 17 de junio de 2022 en Expo Guadalajara.
Para más información sobre el evento en: <https://agrotechmexico.com/>



la agricultura, ganadería y pesca.

AGROTECH está diseñada para que el sector agroindustrial que comprende toda la cadena de valor, desde la producción, la industrialización y la comercialización de productos agropecuarios, incremente su especialización y competitividad al transitar hacia la Agroindustria 4.0 mediante la adopción de tecnologías como la Inteligencia Artificial, Big Data, Blockchain, Automatización, Drones, Logística 4.0, y muchas más.

El subdirector de Hannover Fairs México, Thorsten Hofmann, considera que este evento es importante del sector agroindustrial del país y su realización reviste fundamental importancia para el campo mexicano y particularmente para el de Jalisco.

**AGRO
TECH
MÉXICO**

Feria Líder para la Agroindustria
en México y América Latina

15 - 17 de junio de 2022
Expo Guadalajara

2022

Deutsche Messe

EXPO
GUADALAJARA

Jalisco

INFOTÉCNICA

Principales síntomas causados por Fusarium sp.

El género *Fusarium* pertenecen a los ascomicetos, este hongo está ampliamente distribuido, en diferentes hospederos, los cuales van desde hortalizas, gramíneas, ornamentales, frutales y forestales, estos hongos tienen micelio bien desarrollado, filamentosos y septado (Sumalan et al., 2013).

Fusarium sp. se caracteriza por ser fitopatógeno de alta importancia agrícola, algunas especies pueden ocasionar pérdidas de más del 90% en cultivos con mal manejo fitosanitario (García et al., 2007). La mayoría de las especies de este género producen micotoxinas que pueden ser carcinogénicas, mutagénicas, citotóxicas, neurotóxicas, nefrotóxicas y estrogénicas, por lo que representan un riesgo para la salud pública (Wagacha y Muthomi, 2007).

Los principales síntomas causados por *Fusarium* sp. son marchitez, tizones, pudriciones. Cuando no hay un hospedero este fitopatógeno sobrevive en el suelo en forma de micelio o como esporas (conidios). En contacto con un hospedero penetran la raíz y, a su vez, colonizan el tallo ingresando al sistema vascular (Ma et al., 2013). Las principales especies de este género son *F. oxysporum* y *F. solani*, sin embargo, *F. graminearum* y *F. verticilloides* cobran gran relevancia en gramíneas principalmente.

Marchitez (*Fusarium oxysporum*)

Fusarium oxysporum es un habitante natural del suelo, existen reportes que en ausencia de hospederos puede sobrevivir hasta tres años en residuos de cosechas, esto gracias a sus estructuras de resistencia (esporas). La principal diseminación de este hongo es mediante las plántulas y/o semillas contaminadas, así como, herramienta agrícola (Hans, 2003). Este patógeno se desarrolla mejor en climas cálidos, entre los 28 °C, en suelos húmedos de pH ácido. Dicho hongo penetra la raíz de forma asintomática para colonizar el tejido vascular y provocar un marchitamiento masivo, necrosis y clorosis de las partes aéreas de la planta (Ma et al., 2013). *F. oxysporum* puede presentarse en distintos cultivos como cucurbitáceas y solanáceas.

Síntomas

Los principales síntomas de *F. oxysporum* son: amarillamiento en hojas, los tallos pierden turgencia y pueden "colgarse". Al hacer un corte transversal o longitudinal del tallo se pueden apreciar manchas que van de color marrones oscuro a café, pudiendo haber tonalidades moradas o rosadas, esto es debido a que es un patógeno que coloniza el sistema vascular. Antes de que la planta madure hay amarillamiento y marchitez de hojas, afectando el desarrollo normal de frutos y el desarrollo general de la planta.

Medidas de manejo:

- *Rotación de cultivos
- *Variedades resistentes
- *Inoculación de organismos antagonistas (benéficos) en suelo
- *Usar semilla certificada
- *Desinfección de herramienta agrícola



*Correcto manejo del riego (evitar excesos de humedad o encharcamientos)

*Tratamiento químico en suelo

Pudrición de la base del tallo (*Fusarium solani*)

F. solani es un patógeno común de las hortalizas, aunque afecta principalmente a tomates y pimientos. Dentro de esta especie existen varias razas fisiológicas, las cuales van en función de su especificidad y virulencia. El clima óptimo para *F. solani* es de 20 °C, en lugares de alta humedad relativa. Las estructuras del hongo pueden sobrevivir por varios ciclos en el suelo, restos de cultivo y plantas vivas. Su diseminación es principalmente mediante herramientas y maquinaria agrícola, así como, restos de cosechas, semillas y plántulas infectadas.

Síntomas

Ataca principalmente la base del tallo y raíz, esto da como resultado el marchitamiento y amarillamiento en hojas, así como crecimiento retardado. Uno de los síntomas característicos de *F. solani* es la necrosis de raíces primarias, secundarias y corona. En ataques muy severos las plantas se pueden tornar quebradizas.

Fusariosis en gramíneas (*Fusarium* spp.)

Fusarium verticillioides es uno de los hongos fitopatógenos principales en el cultivo de maíz. Este microorganismo penetra a la planta por distintas áreas, como pueden ser la raíz, el tallo o la mazorca. Al ser un hongo presente en suelo, infecta principalmente de manera sistemática o vascular a las plántulas, la infección puede iniciar desde la germinación de las semillas, este hongo es capaz de translocarse desde la raíz al tallo y llegar a la mazorca. También puede llegar a la mazorca por el estigma, esto sucede cuando existe inóculo aéreo que es transportado por agua de lluvia, de forma mecánica mediante lesiones, generalmente ocasionadas por plagas que fungen como vectores. *F. verticillioides* es capaz de producir cantidades importantes de enzimas líticas y micotoxinas que contribuyen al proceso infeccioso, compuestos que pueden representar un problema importante al estar presentes en productos agrícolas debido a los efectos adversos que pueden ocasionar en animales y humanos (Torre-Hernández et al., 2014).

Síntomas

La infección puede ser asintomática, aunque el daño principal es en la mazorca. Los síntomas típicos que se observan en el grano de maíz son un patrón de rallas blancas sobre el pericarpio. En casos de infección severa aparece un micelio algodonoso blanco rodeando, primeramente, los granos del ápice y que se extiende por toda la mazorca, pudiendo llegar hasta las brácteas, al pasar de los días el micelio puede tomar tonalidades rosadas a amarillentas (Duncan y Howard, 2010). En la

planta, cuando la infección ocurre en la raíz se puede observar amarillamiento en hojas, apareciendo un estriado de líneas amarillas, lo que se puede confundir con un déficit nutricional.

Síntomas

Las plantas infectadas pueden estar atrofiadas o cloróticas y estar distribuidas al azar o en parches irregulares en el campo. Los síntomas pueden estar en raíz y tallo (además por otras especies de *Fusarium*); las raíces son más pequeñas y con menos raíces secundarias, se puede ver una lesión marrón alrededor del nodo de las plantas maduras, causando pérdida de la masa, rendimiento reducido y menor calidad de grano (Mergoum et al., 1998). En casos graves, la planta puede madurar prematuramente y producir granos marchitos, tener espigas blancas desprovistas de granos, con un aspecto bronceado o blanqueado, uno o más macollos en una planta pueden morir (Adesemoye et al., 2015).

DOCUMENTO PROPORCIONADO POR FERTILAB
www.fertilab.com.mx



GRUPO AVO ALZE Le ofrece:



Compra y venta, corte, empaque, flete y maquila de aguacate.



Transportamos su fruta de huerta a empaque y a destino final.



Cuadrillas certificadas por PRIMUS GFS, SENASICA Y VERIFICACIÓN DE GLOBAL GAP.



Compra-venta de aguacate para mercado nacional y exportación.



DOMICILIO

Ciudad Guzmán, Jalisco, Calle Gordiano Guzmán Cano # 128

CONTACTANOS

341 133 0041 / 341 122 4957

SANIDAD ANIMAL

Manejo de la Vaca Seca

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

Para iniciar un manejo reproductivo correcto, la vaca debe realizar una producción con un pico a los 60 a 90 días de iniciada la lactancia, luego debe caer hasta el secado que ocurrirá al décimo mes. Este momento debe coincidir con una gestación que este cursando el 7 mes.

La alimentación debe ser prioritaria en el establo lechero debe ser abundante, equilibrada y constante para mantener un ciclo reproductivo adecuado de una vaca lechera.

El manejo del secado es importante para lograr tener baja incidencia de enfermedades en la posparto hipocalcemia, cetosis, etc. y un rápido inicio de la ciclicidad y presentar celo.

Para un adecuado manejo de la vaca seca, es recomendable dividir en dos grupos, como se muestra en el cuadro 1.

El periodo seco se inicia con el fin de la lactancia y se extiende hasta el parto. La vaca en este periodo no debe ganar peso, se debe mantener con el que finalizó la lactancia.

La vaca seca no convierte bien los alimentos, convierte un 60 % de lo que come, mientras que en estado de producción convierte el 75 % de los alimentos que consume.

El secado de los cuartos, es vital para la cura de las infecciones intramamarias que pudieron haberse adquirido durante la última lactancia, así como de prevención de las nuevas infecciones que pudieran ocurrir en este período.

Casos de mastitis en el secado

Las causas principales son:

- Por la interrupción del ordeño
- Discontinuidad de la desinfección de los pezones



periódicamente.

- Probabilidad de que no se forme el tapón de queratina.
- Disminuye el bienestar de las vacas.

Recomendaciones durante el secado

- Minimizar la exposición a patógenos ambientales.
- Observar una correcta involución de ubres, e iden-

tificar las que presentan inflamación.

- Proporcionar ambiente limpio y seco.
- Evitar la colonización de la punta del pezón con bacterias
- Suministrar correcta alimentación (dieta balancea-

da en energía, proteína, vitaminas y minerales) Minimizar el estrés.

- Procurar el bienestar animal

El crecimiento fetal es de suma importancia para un correcto manejo de la vaca seca, el feto del primer al tercer mes de vida tiene un índice de crecimiento bajo, pero a partir del quinto o sexto mes de gestación, el útero estará presionando al rumen, quitándole espacio, entonces los alimentos que llegan al rumen, deben de ser de muy alta calidad, para permitir una buena digestión y no deben ser muy voluminosos, porque ocuparan mucho espacio físico del rumen.

Esta información técnica pecuaria forma parte de los cuadernos técnicos que difunde INTAGRI a través de AGRO21.

Viene un curso relacionado al tema y es oportunidad de actualizarse y esto permite contribuir al mejoramiento de las condiciones de manejo y operaciones de las áreas en establos lecheros.

Curso Online «Manejo Productivo de la Vaca Lechera», este 16 de marzo 2022. www.intagri.com

Cuadro 1. Grupos de vacas para un manejo adecuado del secado (Casaro, 2020)	
VACAS SECAS	VACAS PREPARTO
Periodo que se extiende desde el secado hasta los 21 días preparto	Desde los 21 días preparto hasta el parto
La condición corporal (CC) de estas vacas tiene que estar entre 3 y 3.5	Alrededor de 21 días antes del parto, tenemos que trasladar las vacas desde el corral de vaca seca hacia el corral preparto. Uso de corral preparto: 1.- Disminución de consumo de alimentos cuando se aproxima el parto. 2.- Uso de sales aniónicas para prevenir problemas de hipocalcemia





Farmacéutica de Productos Veterinarios de alta calidad



33-3001-4100



33-3809-8589



WYLY VET



WYLY VET



SADER FEDERAL

Sector cárnico, ejemplo de productividad, integración e innovación

Redacción. AGRO21 Comunicación Rural

La Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural SADER subrayó que el sector cárnico en México es ejemplo de cómo la integración y la innovación de sus eslabones son la base para incrementar la productividad, ya que en los últimos 10 años los tres segmentos más importantes en la alimentación de los mexicanos: las carnes de pollo, de cerdo y de bovino, crecieron en promedio 33 por ciento.

Al participar en la Asamblea de marzo del Consejo Mexicano de la Carne COMECARNE, donde asumió la nueva mesa directiva encabezada por Ernesto Hermosillo Seyffert, el titular de la SADER, Víctor Villalobos Arámbula, dio a conocer que de 2010 a 2020, la producción mexicana de carne de pollo aumentó de 2.8 a 3.7 millones de toneladas y el consumo per cápita creció de 29 a 35 kilogramos, mientras que, en la última década, la producción de carne de cerdo pasó de 1.2 a 1.7 millones de toneladas y su demanda en el país también subió de 13 a 18 kilogramos por persona.

Destacó que, en los últimos cinco años, el sector porcino ha entrado en una gran dinámica, ya que el abasto nacional pasó de 66 a 73 por ciento, en tanto que en el segmento de carne de bovino la producción nacional aumentó de 1.7 a 2.1 millones de toneladas y el país es autosuficiente en cerca de 110 por ciento, por lo que las exportaciones se han incrementado, principalmente a Estados Unidos, Japón, Canadá, Hong Kong, Corea del Sur y China.

Sostiene que estos datos confirman el buen momento del



sector cárnico, y refrendó el compromiso de la dependencia con los ganaderos de México, a través de la provisión de servicios y bienes públicos estratégicos, como servicios sanitarios y de inocuidad, sistemas de alerta temprana, gestión de riesgos, inteligencia de mercados, acompañamiento en el comercio internacional y servicios de investigación, innovación y desarrollo de capacidades, entre otros.

El director en jefe del Servicio Nacional de Sanidad, Inocuidad y Calidad Agroalimentaria SENASICA, Javier Trujillo, señaló en la reunión-asamblea que los productores han sido verdaderos héroes de la alimentación, puesto que, durante más de dos años, ni la pandemia por COVID-19, ni efectos externos como el cambio climático o el precio internacional de los insumos, han impedido garantizar el abasto de alimentos.

El presidente del COMECARNE, Ernesto Hermosillo Seyffert, señaló que la industria cárnica, que provee de proteína animal a los mexicanos, ha fortalecido su compromiso para influir positivamente en la salud de los consumidores y avanzar hacia un desarrollo sostenible del sector, con el fin de propiciar un menor impacto de las actividades ganaderas en el medio ambiente.

Indicó que el sector pecuario y la industria de procesamiento de cárnicos están llamados a jugar un papel fundamental en los próximos años, ya que existe una demanda creciente de productos de origen animal tanto en México como en la mayoría de los países, por lo que deben esmerarse en adoptar innovaciones tecnológicas que promuevan su productividad.



¿Qué es el Consejo Mexicano de la Carne?

Es un organismo gremial integrado por empresas dedicadas a la industria de la proteína cárnica, cuyas tareas son para propiciamos el desarrollo, crecimiento y competitividad del sector.

www.comecarne.org



TRIPLE FFF *Big Cat* 31G

TK *Fitman* 225F2



Hermano de Dream's Hombre



DRAGGING M *Main Event* 468E33



**VENTA DE SEMENTALES,
VAQUILLAS Y
MATERIAL GENÉTICO.**

DOSIS DISPONIBLES

- Dragging M Main Event 468E33
- TK Fitman 225F2
- Triple FFF Big Cat 31G

Fernando Franco
TEPATITLAN, JALISCO. MX

Cel. 378 906 5354 Franco031099@gmail.com

AGRICULTORES

De productores a gestores de la producción

Olmo Axayácatl Bastida.
Capacitador y analista profesional
de ProducePay

Los agricultores que producen los alimentos que consumimos siempre han sido gestores de la producción, sin embargo, dada la complejidad actual de la agricultura, debida a todos los requisitos que solicita el mercado (más los requisitos que se le sumen en un futuro), están haciendo que los productores, en especial aquellos que se dedican a la agroexportación, se tengan que convertir sí o sí en excelentes gestores de la producción.

Porque actualmente para producir y vender en mercados como el estadounidense (nuestro principal mercado agroalimentario y el único en el caso de varios cultivos) es necesario producir basándonos en tres pilares fundamentales: calidad, inocuidad y sustentabilidad, y por supuesto, cada uno de estos pilares requiere que la producción agrícola se adapte para cumplir con los requisitos establecidos.

Además, en estos momentos desconocemos cuál podría ser el siguiente gran requisito que pidan los mercados de países desarrollados, pero seguramente habrá algo que surgirá en los siguientes años, de forma que hay que tener bien claro que hay que cumplir con estos parámetros y los que surjan para seguir siendo competitivos como proveedores agrícolas.

Aquí surge una palabra interesante: competitividad, un concepto que es extremadamente complejo, al grado de



que simplificar lo que implica ser competitivo está sujeto a las interpretaciones que cada uno haga, pues no existen parámetros que apliquen para todos.

Pero podemos mencionar que a grandes rasgos la competitividad consiste en mejorar los rendimientos agrícolas utilizando la menor cantidad posible de los recursos disponibles, haciendo que las operaciones sean lo más eficientes con la implementación de las tecnologías adecuadas, y aquí cabe destacar que cuando hablamos de tecnología muchas veces pensamos en la última innovación tecnológica del mercado, cuando lo cierto es que una tecnología puede ser un nuevo procedimiento para realizar la cosecha o incluso también podría ser un proceso que se tenga que mejorar en la empresa u organización para que todo

funcione de manera más adecuada.

Es decir, la tecnología no necesariamente implica estar a la vanguardia en cuanto a maquinaria o en cuanto a sistemas robóticos, porque hay muchas tecnologías que quizá no se consideran como innovaciones en este momento, pero que si se aplican en un contexto nuevo en el cual nunca se han aplicado sin duda podrían generar un cambio importante.

Conforme hablamos de tecnología, del manejo eficiente de la administración y de muchos otros temas relacionados con la producción, queda claro que aquellos agricultores que quieran tener un futuro asegurado deben de convertirse en excelentes gestores de los recursos disponibles.

Y como parte de los recursos debemos

contemplar al talento humano, ya que, aunque todos los demás elementos de la producción agrícola estén alineados, si no se cuenta con el talento humano necesario para que todo funcione de manera adecuada, cualquier proyecto puede fracasar.

Menciono esto porque quizá es el punto más complicado de lo que implica la producción agrícola, ya que cuando hablamos de personas todo se puede complicar, de modo que la gestión del personal es una habilidad esencial en la agricultura de cara al futuro, para poder guiar adecuadamente a nuestro equipo de colaboradores.

En este sentido, los paradigmas de la agricultura están cambiando y todos en la agroindustria debemos comenzar a adaptarnos, bien especialmente los agricultores, porque en una sociedad globalizada, donde de alguna u otra manera se compite contra todo el mundo, buscar alcanzar la mayor eficiencia posible en la producción se está convirtiendo en un elemento cada vez más importante.

Incluso hay que entender que para competir necesitamos tener como prioridad colaborar, lo que parece bastante contradictorio, pero es así porque en la mayoría de las ocasiones no competimos de manera individual contra nuestros homólogos de otro municipio, estado o país, sino que competimos como industria: la industria mexicana contra la industria peruana en el caso de los arándanos (por mencionar un ejemplo), y es por ello que para competir de manera adecuada requerimos mucha colaboración.

¿EXPORTAS AGUACATE?

Recibe el **96%** del pago de tu Embarque

EN 24 HORAS

55 4161 3205

ES.PRODUCEPAY.COM

