

PERIÓDICO

RURAL AGRO21®

AGRICULTURA | GANADERÍA | FORESTAL | AGRONEGOCIOS

AÑO 08 / NÚMERO 069/FEBRERO 2024

GUADALAJARA, JALISCO / CIRCULACIÓN IMPRESA Y DIGITAL

Notable intervención de mano de obra mexicana en campos de uvas y frutales norteamericanos

Pág. 10



COBERTURAS AGRÍCOLAS

¿Por qué no aprender de la historia?
Pág. 3

CAÑEROS

Producción de azúcar afectada por cambios climáticos
Pág. 4

INFOTÉCNICA

La cal y los fertilizantes para mejorar cosechas
Pág. 14

TLAJOMULCO

La historia de la Expo Agropecuaria y su cabalgata
Pág. 15

GANADO DE REGISTRO

Exitosa Subasta en forma presencial y por internet
Pág. 16

PERIÓDICO
RURALAGRO21
AGRICULTURA | GANADERÍA | FORESTAL | AGRONEGOCIOS

Dirección
Hugo Rangel

Colaboradores

Miguel Yáñez
Tonatíuh Quiñones
Nadia Rangel
Yanmei King
Marco González
Olmo Axayacatl
Diego Romo
Alberto Camberos
Pedro Garín
Nohemí Guzmán
Juan Fernández
Fabián López
Tarcila Zárate

Instituciones

ANEBERRIES
ANFACA
APEAJAL
CRT
CRIALTOS
DIMA
INTAGRI
Radio Fórmula

DATOS DE CONTACTO

Grupo AGRO Comunicación Rural
Zapopan, Jalisco
Teléfono de contacto: 333 199 1748

PERIÓDICO RURAL AGRO21 es medio para la divulgación del conocimiento y las noticias a través de comunicación pública con el fin de difundir, promover y vincular las actividades, logros y avances en los campos del sector agrícola, ganadero, forestal, acuícola, agroalimentario y los agronegocios, así como el fomento a la capacitación y formación de los profesionistas y productores del campo.

Las fuentes de información están basadas mediante entrevistas y recopilación de datos, así como visitas de campo, investigación, reportajes, exposiciones y notas que se reciben de medios de los que se citan la fuente y reconoce el servicio.

Periódico Rural AGRO21 considera sus fuentes como confiables. La información y el contenido de los artículos firmados es responsabilidad de los autores. Periódico Rural AGRO21 es MR.

Los logotipos y diseños de marcas aquí anunciadas pertenecen a sus respectivos propietarios y tienen derechos reservados.

Si la edición impresa no la encuentra, puede visitar el sitio web: www.agro21.net con la información publicada.



ESPACIO EDITORIAL

Los beneficios laborales de los trabajadores rurales

Revisando las noticias del día a día y cuando lo platicamos con la gente en el campo y en sus ranchos, nos damos cuenta que siempre hay novedades y a veces las sorpresas que no faltan.

Un asunto que ha movido a la acción de los agroempresarios y trabajadores del campo es sobre la legislación agrícola, específicamente sobre los jornaleros agrícolas y su importancia para el sector.

Bueno y por qué esto...? ¿Qué sucedió?... El Congreso de la Unión de México, o sea el Poder Legislativo Federal, clasificó a los jornaleros agrícolas como trabajadores esenciales para la seguridad y soberanía alimentaria del país, lo que se considera un avance histórico en materia de legislación agrícola, beneficiando a 2.3 millones de personas, dato que está consignado en el Censo Agropecuario 2022.

La votación ocurrió el 13 de diciembre pasado y su validación implica reformas a diversos artículos de la Ley Federal del Trabajo LFT y de la Ley del Seguro Social. Ahora todos los jornaleros, contratados por temporada o por tiempo indeterminado, deben gozar de todos sus derechos laborales.

Creo que la ley, de indudable beneficio para cada trabajador que les otorgan las empresas de producción agrícola, pondría alguna presión sobre la rentabilidad de estas, por lo que la eficiencia de la operación deberá

mejorar de manera importante en varias de ellas, y las que no se adapten quizá puedan tener problemas de permanecer activas porque la LFT se observa incisiva e indicará que todas las obligaciones patronales las asumirán las compañías que se benefician del trabajo de las personas jornaleras en términos de seguridad y salud, alimentación, vivienda y educación.

Además de estas obligaciones, las personas empleadoras deben garantizar la seguridad y salud en el trabajo del campo, promover un ambiente laboral libre de discriminación y violencia, favoreciendo la igualdad sustantiva.

Por lo comentado estos días con organismos agroempresariales sobre este tema, nos dicen que la mayoría de las empresas agroindustriales cumple con las disposiciones que son obligatorias, aunque también nos han expresado que la reforma a la LFT podría desincentivar la inversión, el riesgo de cierre de algunas y posiblemente propicie la informalidad.

Ya estaremos siguiendo este asunto y esperamos que todo se acomode correctamente para beneficio del sector agropecuario, los agroempresarios y sus trabajadores, tan importantes para la actividad productiva.

Lic. Hugo Rangel Guzmán
Directorio Grupo AGRO
Comunicación Rural

PIONEROS
PORCÍCOLA • AVIPECUARIA

EXPERTOS EN CRIANZA PORCÍCOLA Y AVÍCOLA.
Contamos con la experiencia y procesos para garantizar una excelente calidad en nuestros productos.

Área Troncal N° 3370, Col. Las Pomas (Camino a Calerilla y Camino Real de Colima) C.P. 45600, Tlaquepaque, Jalisco.
Tels: (33)36863935 y 36860642
avipecuariapioneros.com

VETHER
VETERINARIAS

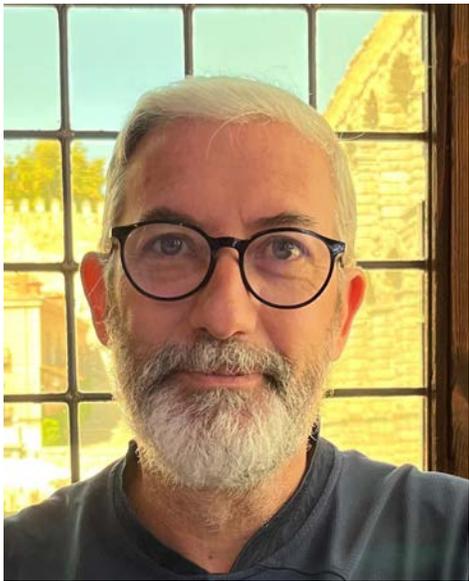
KIKIRI-KING
LA CASA DEL GALLERO

VACUNAS ESTÉTICA PASTURAS ACCESORIOS CONSULTA MÉDICA

Atotonilco el Alto | Tototlán | La Barca

COBERTURAS PARA LA AGRICULTURA

¿Por qué no aprender de la historia?



Juan Fernández del Valle

Por los inicios de nuevos ciclos productivos agrícolas, hago las siguientes reflexiones para los lectores de este medio de comunicación.

Con esta será la tercera vez consecutiva que cito el libro de Eclesiastés en el Periódico Rural AGRO21: “La historia no hace más que repetirse; ya todo se hizo antes. No hay nada realmente nuevo bajo el sol”.

Una de las premisas del análisis técnico es que la historia se repite. Déjeme platicarle una historia.

Aristóteles —cuyas ideas han brindado gran influencia al pensamiento occidental durante más de dos milenios— reseña en su obra *Politiki* (Πολιτικά) — Política — un interesante relato.

El filósofo griego relata que, Tales de Mileto — en el siglo VI a.C. —previó que habría una gran producción de

aceituna mucho antes de la cosecha, mucho antes — incluso — de que los árboles entraran en floración.

Convencido de ello, por la información que le preveían sus análisis técnicamente elaborados por sus amplios conocimientos de astronomía y matemáticas, se acercó a los molineros a quienes ofreció — como fianza de cumplimiento — el poco dinero del que disponía para arrendar todos las prensas, las cuales alquiló a bajo costo pues — al no ser época de molienda — no había competidores.

Llegado el momento — tal y como lo había anticipado— la cosecha se presentó abundante y — siendo Tales quien tenía el usufructo de todos los molinos de la zona — muchos lo buscaban — a la vez y con desesperación — para extraer el aceite de sus aceitunas. Frente a este escenario de alta demanda optó por realquilar los molinos logrando importantes ganancias.

Imaginemos un poco lo que pudo haber pasado por la cabeza del filósofo griego. De acuerdo con esta anécdota, Tales de Mileto contaba con información relevante — obtenida de sus análisis — que le brindó elementos de soporte para decidir llevar a cabo la inversión en las prensas, por lo que reunió el dinero que pudo y lo presentó como depósito para arrendar todos los molinos de aceite disponibles en la zona.

Firmar el contrato meses antes de la cosecha — cuando no existía competencia alguna — le brindó la posibilidad de obtener un mejor precio creando para sí un monopolio sobre la infraestructura de la época.

Sabemos que Tales no era



una persona adinerada por lo que podemos inferir que no contaba con los suficientes recursos para arrendar todas las prensas, entonces ¿cómo es que pudo conseguirlo? Especulemos un poco al respecto...

Es muy probable que — con su genialidad — consiguió convencer a los propietarios de suscribir un contrato mediante el cual y ante el pago de un adelanto o “prima” tendría el derecho de alquilar las prensas si la cosecha resultaba abundante como él lo había previsto o perdería esta “prima” si su estimación hubiera sido fallida.

Esta estrategia le habría dado la seguridad de limitar al dinero adelantado las posibles pérdidas, dejando en libertad a los propietarios de arrendar a terceros las prensas. Al final, la historia tuvo un final feliz y la cosecha de aceituna se desarrolló tal cual Tales lo había previsto haciendo uso de su derecho de arrendamiento y posicionándose como la única opción para realizar la extracción del preciado aceite.

Llevamos años hablando de administración de riesgos; de futuros y opciones; de diversos tipos de análisis— técnico, fundamental, estacional —; pero

simplemente parece que no aprendemos de la historia.

Seguimos desaprovechando las oportunidades que nos brinda el mercado y lamentando el declive de nuestra agricultura de granos, pero sobre todo el declive de nuestra economía familiar.

Sin embargo, veo con optimismo el arranque de este nuevo año, pues la clave seguimos siendo nosotros; la clave sigue siendo en qué tanto somos capaces abrir nuestras mentes a una realidad diferente, en que tanto somos capaces de soltar y no aferrarnos más a la idea de un gobierno paternalista para el campo; a la idea de hacernos responsables de nuestras propias decisiones, a la idea de fundar y motivar técnicamente esas mismas decisiones.

Las cadenas de valor — como la del maíz — requieren la participación de todos, requiere de la confianza de unos con otros. Tengamos presente que un sector bien organizado siempre será más fuerte que uno desorganizado, ¿no lo cree? **R**



Juan Fernández del Valle es especialista en Administración de Riesgos y Agropecuaria. Con Alfredo García y Edmundo Banderas forman parte del directorio de Ferva Consultores

Centurión
MAQUINARIA PARA CONSTRUCCIÓN Y MONTACARGAS

MAQUINARIA PESADA Y MONTACARGAS

☎ 33 3271 7056 📞 33 1974 6697

www.maquinariacenturion.com

📷 /maquinaria_centurion 📘 /MaqCenturion

MÁS INFORMACIÓN
ESCANEA EL CÓDIGO QR

La producción de azúcar en México afectada por cambios climáticos



en un momento de reflexión y acción. La capacidad de adaptarse, innovar y encontrar soluciones sostenibles será crucial para superar los obstáculos y garantizar que la dulzura de la caña de azúcar siga siendo un pilar del agro en México. **R**

**Olmo Axayacatl Bastida, es Analista, colaborador de Grupo AGRO Comunicación Rural y creador de contenidos; olmoaxayacatl.com*

Olmo Axayacatl Bastida Cañada

El 2023 representó un año complejo para la industria azucarera en México, pues quedó en evidencia la vulnerabilidad de la producción de caña de azúcar en el contexto del cambio climático, pues la sequía se tradujo en una disminución de los rendimientos, y las lluvias que se tuvieron durante diciembre en algunas regiones productoras orillaron a los ingenios a parar operaciones un par de semanas.

Además, con la llegada de 2024 la incertidumbre parece incrementar, prometiendo desafíos que podrían definir el rumbo de la industria en los años venideros. Se trata, por lo tanto, de un tiempo en el cual esta industria tendrá que echar mano de sus fortalezas, la colaboración y la resiliencia, para así afrontar con éxito estos retos.

Durante la zafra 2023/24, las perspectivas del USDA indican que México sufrirá un revés sin precedentes en su producción de azúcar, con una disminución del 15%, que traducido a volumen representarán una disminución de 4.7 millones de toneladas métricas, el nivel más bajo en la última década.

La sequía severa no solo afectó la producción cañera por hectárea, sino

que también debilitó los rendimientos industriales de conversión en azúcar. Según la empresa consultora Czarnikow, especialista en este cultivo, esta realidad subraya la inevitable necesidad de México de aumentar sus importaciones de azúcar, especialmente de naciones centroamericanas como Guatemala, Honduras y El Salvador, con el objetivo de satisfacer la demanda doméstica y cumplir con sus compromisos de exportación.

El desafío se intensifica ante la reducción de las importaciones de India, un proveedor tradicional que solía cubrir más del 50% de las necesidades de azúcar importado de México. Curiosamente el gobierno indio ha prohibido las exportaciones, debido también a una disminución de la producción, y con el objetivo de garantizar la oferta suficiente para el consumo interno. Cabe mencionar que en India los rendimientos también se han visto afectados por factores climáticos.

Es por ello por lo que México se ve en la posición de depender aún más de las importaciones centroamericanas, países que habitualmente exportan cerca de 3.3 millones de toneladas de azúcar, verán probablemente una mayor porción de sus exportaciones dirigirse hacia México este año.

Es decir, las importaciones serán cruciales, porque la disminución en la producción de caña de azúcar en México puede tener repercusiones significativas. Primero, la escasez de azúcar es una consecuencia directa y preocupante.

En esta Zafra 2023/2024 participan 48 de los 49 ingenios del país. A la fecha 46 ingenios han iniciado molienda y 2 están pendientes de iniciar operaciones (El Carmen y Calipam).

Más información en la página web de la Unión de Cañeros: caneros.org.mx

Cuando la oferta de azúcar en el mercado nacional tiende a disminuir, se da un aumento en los precios debido a problemas de abastecimiento. Este fenómeno no solo afecta a los consumidores finales, sino que también puede perturbar la operación de todas las industrias que dependen del azúcar como materia prima.

Más allá de estas cifras y tendencias, la caña de azúcar representa mucho más que un cultivo comercial para México. Es un pilar fundamental de la economía rural y una fuente vital de empleo e ingresos para miles de familias. En estados como Veracruz y Jalisco, que se destacan como los líderes en la producción de caña, esta industria no solo impulsa la economía local, sino que también sostiene el tejido social en muchas comunidades.

En el caso de Veracruz, contribuye con cerca del 40% de la producción nacional, gracias a la intensa actividad en sus 18 ingenios. Por su parte, Jalisco es actualmente el segundo productor, con una producción superior a los 7 millones de toneladas y siendo cultivada en alrededor de 1,700 hectáreas.

Ante este complejo panorama, la industria azucarera mexicana se encuentra

ENERO: LA ZAFRA SUMABA 938 MIL TONELADAS DE AZÚCAR

Con cifras al 13 de enero de 2024, publicadas por la Unión Nacional de Cañeros, la producción nacional de azúcar alcanzó 938 mil 846 toneladas, quedando 364 mil 742 toneladas por abajo del ciclo 2022/2023 (29.92%). La Caña Molida Bruta, por su parte, alcanzó 10 millones 658 mil 312 toneladas, 2 millones 645 mil 768 toneladas menor al ciclo previo y 12.48% menor al estimado de producción de caña a la misma fecha.

De la producción azucarera referida, se observa que, con relación a la zafra 2022/2023, 11 Ingenios han molido más caña, 9 Ingenios han producido más azúcar y 1 Ingenio tienen un mejor rendimiento de fábrica. Así mismo, se han industrializado 145 mil 237 hectáreas, con un rendimiento en campo de 73.386 toneladas de caña por hectárea, 0.301 toneladas de caña por hectárea mayor al ciclo previo.

Los 5 ingenios con mejor rendimiento en campo (ton caña/ha), en la presente zafra, son:

- 1.- Tamazula 126.118
- 2.- Atencingo 111.035
- 3.- Melchor Ocampo 109.913
- 4.- Pujilic 105.479
- 5.- Casasano "La Abeja" 103.071.

Encalar con AGROCAL® CALFINA® es INVERTIR

AGROCAL® CALFINA® Aliada en su Productividad

33 3 162 1016

33 2 348 4440

LOS APOYOS DEL GOBIERNO

Invirtió el Gobierno de Jalisco más de 110 mdp en sector cañero

Frente las innovaciones y cambios que se viven en la producción de caña, el año pasado la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural, SADER Jalisco destinó una inversión de 40 millones de pesos, a través del Programa de mecanización de cosecha de caña de azúcar en verde, para entregar en noviembre, cosechadoras a organizaciones rurales de cuatro ingenios en el municipio de Ameca, beneficiando a 18 mil productores. Este recurso formó parte de los más de 110 mdp que se destinaron al sector cañero.

La titular de la Secretaría, Ana Lucía Camacho Sevilla, en el marco de estas tareas de apoyo, ha destacado que Jalisco es el segundo lugar nacional en producción de caña de azúcar y que ahí radica la importancia de este sector en la economía del estado.

“El sector cañero ha sido de los más beneficiados en la presente administración gubernamental ya que con las inversiones realizadas ha permitido avanzar en la política pública de sustentabilidad para estar a la altura de los retos que se enfrentan con el cambio climático”, y añadió que las inversiones se han visto reflejadas en la adquisición de cosechadoras y equipos para el aprovechamiento de esquilmos, como alzadoras, empacadoras y remolques.

La titular de la SADER Jalisco ha reconocido el esfuerzo y compromiso por parte de los productores cañeros para transitar de las quemas a la cosecha en verde, un esfuerzo que además les ha significado una inversión económica y de esto ya se contempla en este 2024, un presupuesto para seguir con el impulso a la mecanización ya que Jalisco como el segundo productor de caña en el país, aporta el 14.1% de la producción nacional. **R**



Desde 2019 se iniciaron estas acciones cuando se adquirieron 14 cosechadoras con una inversión de 40 mdp para las zonas de siembra que abastecen a los seis ingenios azucareros de Jalisco, beneficiando a mil 485 productores, y atendiendo hasta cinco mil 200 hectáreas, estimando una disminución de 46 mil 280 toneladas de CO₂.

En 2023 se gestionó un presupuesto de 40 millones de pesos a través del Programa estatal para la mecanización del cultivo de caña de azúcar, con 20 millones y otros 20 como parte de Proyectos estratégicos para la adquisición de nueve cosechadoras en verde para caña de azúcar.



El tallo de la caña de azúcar se considera fruto agrícola, que distribuye y almacena el azúcar. Posee aproximadamente 75% de agua, formado por nudos y entrenudos, los que cambian con las diferentes variedades en longitud, diámetro, forma y color.

“PARA SABER”

En el Panorama Agroalimentario publicado en noviembre 2023 da a conocer que en el Ranking mundial, México es 8vo productor mundial (6,185,050 tons). Con una molienda de alrededor de 55 millones de tons de caña, ubicándose dentro de las principales naciones productoras de azúcar.

En la zafra 2022/2023 se cultivó una superficie de 80 mil 421 hectáreas, distribuidas en los seis ingenios en el estado. De éstas se cosecharon 9 mil 004 has en verde, equivalentes a 11.2% de la superficie total, con apoyo de las 16 cosechadoras adquiridas.



¿Buscas incrementar las ganancias y rentabilidad en tus cultivos?



- Mayor resistencia a plagas y enfermedades
- Mayor número de flores y frutos por planta
- Frutos de mayor tamaño y peso
- Mayor vida de anaquel del fruto cosechado
- Acorta tiempo de formación de fruto y su cosecha

- Mejor color de frutos
- Frutos suculentos y de mejor sabor
- Hojas más anchas y largas, tubérculos y bulbos comestibles más grandes y bien formados
- Vainas uniformes y más largas
- Mayor uniformidad de frutos
- Cultivos más sanos, mayor productividad y rentabilidad



Pedidos e información



www.probioagro.com



33 2044 6341



33 2465 6191 / 33 2465 6192



servicio.clientes@probioagro.com

INFOTÉCNICA

Problemas fitosanitarios en el agave

Redacción. - AGRO21
Comunicación Rural

A solicitud de innumerables productores de agave, tequilana weber se les presenta la presente información de Intagri.

Los problemas fitosanitarios en el agave pueden causar grandes pérdidas económicas, sobre todo por la dificultad para detectarlos en sus etapas iniciales y solo hacerlo hasta el momento en el que su daño no puede remediarse.

Es común confundir los síntomas de enfermedades y los ataques por insectos, por ello es indispensable conocer las características físicas, hábitos, métodos de diseminación y síntomas de daños de cada plaga y enfermedad.

Picudo del agave (*Scyphophorus acupunctatus*)

Es un coleóptero polífago, de la familia Curculionidae. Es una de las principales plagas que atacan a las plantas de la familia Agavaceae como son: maguey, maguey azul o agave azul, agave mezcalero, incluso al agave americano que es utilizado como ornamental.

Características: El insecto posee un cuerpo de color negro y llega a medir 28 mm de largo. Tiene un pico largo y curvado (muy característico o propio de la especie), que usa para barrenar el agave o maguey. A pesar de poseer un par de alas estas no son funcionales, impidiéndole un rápido desplazamiento.

Daños: Los adultos se encuentran frecuentemente en la base de las hojas, la raíz principal y las piñas; principalmente en aquellas que están en proceso de descomposición. Aunque el insecto prefiere plantas

maduras, también se pueden encontrar en plantas jóvenes.

Las hembras suelen ovipositar en la parte cercana al ápice del cogollo y en las pencas. Al emerger las larvas barrenan hacia el interior de la piña y continúan hasta el tallo, dejando sus excrementos en los túneles construidos. El daño ocasionado en la piña por las larvas la vuelve inservible y causa su pudrición. Por otra parte, las heridas y galerías formadas por la alimentación de las larvas dentro de la piña y pencas de agave sirven de entrada para otros patógenos como hongos y/o bacterias causantes de enfermedades.



Daño en hijuelos de agave por *S. acupunctatus*. Fuente: Gonzáles, H. H. SENASICA

Gallina ciega (*Phyllophaga* spp.)

Insecto de la familia Scarabaeidae, es una de las plagas de mayor importancia en la agricultura debido a que se alimenta de diversas especies vegetales. Provoca grandes pérdidas cada año en maíz, papa, agave, café, trigo, tomate, algunas otras hortalizas, granos y pastos.

Características. Los adultos son escarabajos de color café rojizo y son conocidos como mayates de junio; los cuales suelen ovopositar muy cerca de la zona radicular de las plantas. Las larvas son de tipo escarabiforme de color blanco cremoso y cabeza de color café rojiza, llegan a medir 5 a 7 cm de largo y pasan por 6 u 8 instares. Durante

los dos primeros instares se alimentan de raíces tiernas y materia orgánica. En los instares restantes suelen alimentarse con mayor voracidad solo de raíces, provocando mayores daños al cultivo.

Daños. Las larvas al alimentarse de las raíces causan daños físicos en el sistema de raíces, que se verán reflejados en la parte aérea. Los principales síntomas son: amarrillamiento y marchitez de las pencas, acame o tristeza de la parte foliar, poco crecimiento y desarrollo por la baja absorción de agua y nutrientes. La detección de la plaga, en la mayoría de los casos, se realiza cuando el daño ya es demasiado grave; además de que suele confundirse con alguna deficiencia nutricional.

Pudrición blanca del cogollo del agave

Es causada por la bacteria *Pectobacterium carotovorum*. Se ha observado que esta bacteria tiene la habilidad de sobrevivir y dispersarse en material vegetal infectado, semillas, suelo, herramientas de trabajo, agua e insectos; además de su dispersión por medio del salpique de agua de lluvia. Se ha asociado la presencia y diseminación de la enfermedad a insectos como el picudo del agave (*S. acupunctatus*) y mosca de la fruta (*Drosophila melanogaster*), así como algunas otras especies del orden Díptera.

El avance de la enfermedad depende del nivel de humedad que se acumula en las hojas internas del cogollo, ya que el agua ayuda a desplazar el nivel de oxígeno y favorece el desarrollo de la bacteria.

La severidad se incrementa en los predios infestados de maleza debido a que el patógeno puede sobrevivir en restos de cultivos o malezas previamente infectados. Su amplio rango de hospedantes y su capacidad de permanecer latente en tejidos infectados dificulta aún más su manejo.

Daños y síntomas: Los primeros síntomas aparecen como lesiones necróticas acuosas en las puntas de las pencas, en la mayoría de los casos inicia

en la espina apical o en las espinas de las pencas laterales. Posteriormente estas lesiones avanzan hacia el cogollo, causando una pudrición descendente de consistencia blanda que llega hasta la piña, provocando la desintegración del tejido y dejándola hueca, quedando únicamente las fibras; lo cual provoca la muerte de la planta. R

Información técnica proporcionada por Intagri; interesados en conocer más de las plagas y enfermedades que atacan al cultivo del agave, así como su control y medidas de prevención, se invita a participar en sus cursos y congreso.

Viene para abril 2024 en Guadalajara



Larva de gallina ciega. Fuente: Intagri, 2020.



Lesiones necróticas causados por *P. carotovorum*. Fuente: Consejo Regulador del Tequila



"Participa en el evento más importante que reúne el mejor conocimiento para el sector agavero de México"

ACCESO GENERAL
\$5,220.00 MXN

PRECIO PRODUCTOR
\$3,654.00 MXN



DESCARGA EL PROGRAMA

Informes e Inscripciones
(237) 119-4385 / www.intagri.com



CONGRESO INTAGRI DE
AGAVE

25 Y 26 ABRIL /2024

GUADALAJARA, JALISCO
HOTEL BARCELÓ

Trabaja el CRT de la mano con todos los sectores de la cadena productiva agave tequila

Agaveros, industriales, envasadores, comercializadores y autoridades forman parte del Consejo Regulador del Tequila A.C., organismo que se creó en 1994, y que tiene entre sus funciones, inspeccionar, analizar y certificar el cumplimiento de la NOM 006-SCFI-2012 (Norma Oficial Mexicana del Tequila) y la normatividad aplicable a la bebida, salvaguardar la Denominación de Origen Tequila (DOT) en México y el extranjero, garantizar al consumidor la autenticidad del tequila además de generar información oportuna y veraz.

El CRT cuenta con tres grandes áreas la Unidad de Inspección, el Organismo de Certificación y los Laboratorios de Prueba.

A través de la inspección permanente de todos los puntos relacionados con plantaciones de agave, producción, maduración, envasado y comercialización de tequila es como este Consejo Regulador garantiza la autenticidad de la bebida nacional de México.

Dentro de los estatutos y de los alcances legales del CRT, así como de lo que establece la NOM 006-SCFI-2012, el CRT tiene como tarea y responsabilidad, llevar el registro de las plantaciones de agave que cumplan con los requisitos para la producción del tequila, pero esto no significa que tenga la facultad para limitar o prohibir a cuanto ciudadano quiera cultivar y registrar su plantación dentro del territorio de la Denominación de Origen Tequila.

Además, el Consejo Regulador del Tequila no establece el precio del agave, este responde a la Ley de la Oferta y la Demanda.

Por eso desde el CRT se hace el llamado para que antes de plantar agave los interesados se informen, revisen que el predio en dónde realizará su plantación sea de vocación agrícola y sobre todo se vinculen con la industria

a través de la agricultura por contrato.

50 años de la DOT y 30 Aniversario del CRT

Este 2024 se celebrarán 50 años de la Denominación de Origen Tequila (DOT) y el 30 Aniversario del Consejo Regulador del Tequila A.C. (CRT)

Para celebrar estas dos fechas del 15 al 27 de abril del 2024 se realizarán diferentes actividades como una exhibición de botellas, exposición de arte, presentación de un libro, premiación de concurso de trabajos periodísticos y de cortometrajes, premios y reconocimientos a la ciencia, un seminario internacional, exposición y catas de productos con Indicación Geográfica o Denominación de Origen.

Denominación de Origen Tequila patrimonio de todos los mexicanos.

Hablar de tequila, es hablar de historia, cultura, tradición y orgullo al ser la primera Denominación de Origen de México, la cual fue reconocida en el año de 1974.

Actualmente la DOT es reconocida en 57 países bajo una figura jurídica de propiedad intelectual. México cuenta con 18 Denominaciones de Origen, 15 agroindustriales y 3 de artesanías, que son el sustento de más de 500 mil familias y un orgullo de México. Estas pertenecen al Estado Mexicano por lo tanto son patrimonio de todos en el país.

El campo, los productores, artesanos, comerciantes, y su industria, es decir, el sector productivo en México se ve beneficiado con las oportunidades que brindan los productos reconocidos como Denominaciones de Origen, la cual no solo dota de identidad a una región determinada, sino que representa un motor de desarrollo. **R**



ORGANISMOS DE CERTIFICACIÓN, LABORATORIOS DE PRUEBA Y UNIDADES DE VERIFICACIÓN APROBADOS.



La interacción del CRT con los productores de agave



“Edificio y sede del Consejo Regulador del Tequila en avenida Patria número 723, municipio de Zapopan, Jalisco”

BERRIES

Viene una abundante cosecha de fresas en California para este año



Del total de fresa que se ha producido en México en el último lustro, 51.4% del volumen se ha destinado a otras naciones; el ritmo de cosecha interna se traduce en volúmenes crecientes de exportación y el horizonte geográfico de comercialización de la frutilla tuvo como destino 28 naciones, de los cuales la mayoría se encuentran en el continente americano, liderado por el mercado estadounidense quién adquirió 98.4% del total exportado

El propósito de la nota en esta edición de febrero en que se presenta el trabajo de la gente de origen mexicana y latina que realizan en los campos de Estados Unidos, especialmente en California, es motivo de incluir la siguiente información que nos comparten nuestros colegas de freshplaza, y que a continuación se describe.

Además, algunos productores de fresa, una berrie muy codiciada en los mercados de consumo y de transformación industrial, nos han preguntado cómo están las expectativas de su producción en el país norteamericano, destino a dónde va la mayor producción mexicana de este fruto. Por ello, va la siguiente nota que inicia con

un cuestionamiento: ¿Podría California recolectar temprano sus fresas este año?. Recordemos que el pico de producción en México es entre los meses de abril a junio.

El estado californiano ha experimentado unas condiciones meteorológicas bastante suaves recientemente con muy pocas mañanas frías, aunque también ha tenido una cantidad considerable de lluvia. "En general, ha sido un invierno muy templado", dice Steve Johnston, de G.W. Palmer Inc. a freshplaza.

Los trabajadores agrícolas están avistando alguna que otra fresa roja en algunos campos de Salinas-Watsonville, lo cual es inusual para enero. "Hay muy pocas berries en los campos en este momento porque no comenzaremos a cosechar hasta dentro de un par de meses aquí, aunque hemos tenido unas temperaturas tan templadas que, si algo no cambia, podríamos estar recolectando en marzo", advierte.

Mientras tanto, Santa María-Oxnard entra en producción antes que la región de Salinas-Watsonville. "Si este patrón de El Niño de temperaturas suaves continúa durante el resto del invierno y entrada la primavera, en general, podría estar lista antes de tiempo una buena cantidad de fruta si no tenemos un período de frío", apunta Johnston.

Lluvias del año pasado

A lo anterior hay que sumarle las

abundantes lluvias que cayeron en California en 2023 y que ayudarán a la cosecha de 2024, dado que se llevaron algo de la sal del suelo y así se creó un entorno de crecimiento más saludable. "Pronóstico una cosecha muy grande y abundante este año en toda California", indica Johnston.

En cuanto a la demanda en este momento, las temperaturas más frías en la parte norte del país han afectado algo la demanda de fresas, particularmente a aquellas con precios recientemente más altos. "Cambiará, sin embargo, a medida que se vayan suavizando las temperaturas esta semana a lo largo de la mayor parte del país. Eso siempre favorece la demanda", dice.

Aun así, el suministro de fresas de California para San Valentín Day aún está por determinar. De aquí, desde el primer día del mes al 14 de febrero se esperan más lluvias y un período de frío justo antes del tirón de esta celebración. "Siempre es una lotería hacer publicidad de las fresas para San Valentín, pero todos los hacen", dice Johnston en la edición digital del 29 de enero publicada por freshplaza.

Dicho esto, se prevé que Florida tenga una cantidad considerable de fruta a partir de la esta semana, y el centro de México está en plena cosecha de fresas actualmente. "Va a haber muchas fresas provenientes de California, el centro de México, Florida y Baja California", finaliza Johnston. **R**



Los consumidores estadounidenses continuamente están requiriendo los mayores volúmenes a nivel mundial seguido por los alemanes y canadienses. Las exportaciones al principal demandante mundial, por tipo de presentación fue: 74.2% en fresco, 24.3% en congelada y el resto en otra presentación.

LA COSECHA DE FRESA

En Michoacán fue, en número redondos, de 360 mil toneladas en 2023 y es la entidad que produce 58% del valor de producción nacional. Le siguen en producción los estados de Guanajuato, Baja California, Jalisco y México en ese orden.

LA COSECHA DE FRESA

México es el cuarto productor mundial de fresa (578 mil toneladas en 2022) y al cierre de 2023 estará alrededor de esta cifra.

El mayor potencial productivo y, por lo mismo, de venta al extranjero, es en el primer semestre de cada año, pues se obtiene 80% de la producción. Es importante destacar que el consumo per cápita de fresa en México es de 1.9 kgs.

Freshplaza nos comparte la nota y dice para los y las lectoras de AGRO21 que están disponibles los datos para más información con Steve Johnston en el teléfono 831-753-6578 y su email es sjohnston@gwpalmer.net

AUMENTA LA PRODUCCIÓN DE TUS CULTIVOS CON DASAM



**AGRICOLA
DASAM**

**Calz. Lázaro Cárdenas 2362,
Del Fresno 44900 Guadalajara, Jalisco
Tel. 33 3811-8998**

**Calle Plátano 1531, Del Fresno
44900, Guadalajara, Jalisco
Tel. 33 3811-1505 y 800 433 2300**

Contáctanos



14^{ta}

CONGRESO INTERNACIONAL

Aneberries



LAS PEQUEÑAS FRUTAS DE UN GRAN PAÍS
24, 25 Y 26 DE JULIO 2024 - EXPO GUADALAJARA



¡STANDS DISPONIBLES!

3313517892 / COMUNICACION@ANEberries.MX



www.congresoberries.com / www.aneberries.mx

La migración y el trabajo en los campos agrícolas de uva en California, Estados Unidos

VOCES DEL CAMPO

En un mundo donde la migración y la agricultura se entrelazan cada vez más, en el programa radiofónico "La Hora del Campo" de Grupo AGRO Comunicación Rural en Radio Fórmula, nos adentramos en una entrevista a Rubén Camacho, migrante jalisciense con más de cuatro décadas en Estados Unidos, que ilustra la realidad vivida por muchos que buscan mejores oportunidades.

**Redacción.- AGRO21
Comunicación Rural**



Su relato personal se convierte en una ventana a la experiencia colectiva de millones, destacando los desafíos y triunfos de la vida migrante y comparte a los lectores momentos de su vida como trabajador en un rancho dedicado al cultivo de uvas y la evolución de la viticultura en el Valle de

Santa Inés en California, resaltando como los migrantes han sido piezas clave en este desarrollo. Se le hicieron varias preguntas y va a continuación un resumen; al final va link YouTube para escucharlo completo:

AGRO21.- En 1975, llegaste al Valle de Santa Bárbara. Rubén, plátcanos lo que haces allá.

Rubén Camacho.- Llegué al Valle de Santa Inés, por Santa Bárbara, en 1977, fue cuando empecé a trabajar en las uvas. Ahí, casi la mayoría de las personas que somos inmigrantes llegamos a trabajar en el campo, porque es lo primero que llegamos a hacer. Nos empezaron a enseñar todo el proceso que llevan las uvas. Aprendes a cosecharlas, a fumigarla... y todo eso nos ha salido bien, bendito sea Dios.

AGRO21.- ¿Ha avanzado el cultivo de la uva en California?

RC.- Si, sin duda, es una actividad agrícola creciente. Las uvas del Valle de Napa en California eran las principales proveedoras para hacer vinos, pero últimamente el Valle de Santa Inés, aparte de Oregon, tiene muchísimas uvas y se han plantados cientos de acres. Ya varias compañías han llegado a plantar ahí porque hay condiciones para producir uvas en este Valle al norte de Los Ángeles.

AGRO21.- ¿Qué retos encuentras de lo que haces y lo que ves?

RC.- Los retos son difíciles, porque casi la mayoría de las personas que van para

allá, son emigrantes y últimamente el trabajo de la labor es muy complicado porque mucha gente ya no puede pasar para Estados Unidos, pero también hay asociaciones que están llevando gente contratada, de aquí de México, para hacer el trabajo del campo, lo que facilita esto y me parece bien porque van con una mayor seguridad.

Y aquí a tu pregunta, también de retos, es el idioma, porque la mayoría quienes van de aquí para allá, no saben el inglés que para mí es difícil aprenderlo, pero la gente va trabajar y hasta con señas la va librando, pero si, el idioma es un reto que hay que enfrentar. Yo cuando me fui me pasó lo mismo, pero me puse a estudiar y me ayudó muchísimo.

AGRO21.- Y luego el tema económico, cultural, llegar y adaptarse a una nueva forma de pensar.

RC.- Es difícil, porque la cultura es muy diferente a la de aquí y la mayoría va con miedo de la cultura de allá. Pero la gente va a trabajar a Estados Unidos, que es lo principal, porque es lo que más se ocupa de la gente. Se necesita mucha mano de obra allá ahorita, se nota, porque las empresas están teniendo este problema, faltan manos para el trabajo en el campo porque además otros problema, a mi entender, es que las nuevas generaciones ya no van a trabajar en el field, (campo) los hijos de los que están allá, los nacidos allá, ya no quieren trabajar en el campo, por eso están llevando muchos contratados de aquí.

AGRO21.- Rubén, cuéntanos

cómo iniciaste en ese rancho de uva que es ya tu principal casa, tienes 47 años allá; cómo iniciaste?

RC.- Llegué al rancho de Zaca Mesa, sin tener experiencia en las uvas. Llega uno verde, que no sabe uno nada del proceso de las uvas. Había una persona antes que yo, ahí, que era el mayordomo principal y él me empezó a enseñar. Me empezó a decir: "mira, vamos a poner esto", "vamos a hacer esto otro", "esto lleva la uva", "así se cosecha"... y empecé a entender más del proceso de la uva. Y ahora, ya sé todo casi, lo más principal, lo que se ocupa de las uvas, y mira ahora ya tengo 25 años de mayordomo en la compañía., que este nombre se aplica a ser como el jefe de campo aquí en los ranchos mexicanos.

AGRO21.- ¿Y sólo es uva para elaborar vino?...

RC.- Todo lo que se procesa es hacer para vino, no hay uva para mesa. Tenemos diferentes variedades que son las cepas más conocidas para vino tinto, vino blanco y es en lo que nos especializamos; es de la mejor calidad que se pueda hacer, ahí se hacen vinos de alto valor; en el rancho Zaca Mesa (Winery), plantamos, desarrollamos y cosechamos y ahí mismo la producción de los vinos, se envasa, se etiqueta, se vende.

Es una gran compañía vinícola muy cuidadosa y gracias a Dios me ha tocado vivir dos generaciones de esa empresa, mi primer patrón fue Jan Cushman (fallecido en junio pasado), y ahora tratando con la segunda generación de esta compañía que

AGROCISA

17 ANIVERSARIO

<p>P R O X I M O S</p>	<p>SUC. MORELIA CARR. MORELIA - SALAMANCA NO. 11504 (KM 13.5) C.P. 58891 COL. SAN JOSE DE LA TRINIDAD</p>	<p>SUC. PENJAMO CARRETERA FEDERAL 90 KM. 49 TRAMO IRAPUATO-LA PIEDAD PÉNJAMO, GUANAJUATO C.P. 36900</p>	<p>SUC. PONCITLAN MICHOCÁN NO. 15 PONCITLÁN, JALISCO C.P. 45950</p>	<p>SUC. LA BARCA BLVD. ADOLFO RUIZ CORTINEZ NO. 75 LA BARCA, JALISCO C.P. 47910</p>	<p>SUC. LA PIEDAD BLVD. LÁZARO CÁRDENAS NO. 3343 COL. LAS CAMELINAS LA PIEDAD, MICHOCÁN C.P. 59374</p>
---	--	--	--	--	---

son sus hijos, pero nos acoplamos muy bien, y tú sabes que si realizas tu trabajo con pasión, con dedicación, te conviertes en parte de la familia empresarial, por cierto, les platico que en un tiempo quisieron vender la propiedad, pero el que era dueño, el patrón, dijo que no. Él quería que los hijos siguieran con todo esto de la uva, y pues aquí están muy dedicados...y yo también.

AGRO21.- Y es que te tocó ver todo el esfuerzo y crecimiento que han tenido. Porque al principio su vino no era reconocido, ahora ya lo es.

RC.- Sí... las primeras plantas se cortaron en 1975 ó 1976; yo empecé en 1977. Pero la cosa es que las plantas nada más duran produciendo uvas, como unos 30 años. En ese proceso, hemos sacado muchísimas plantas viejas y hemos plantado nuevas. Las plantas nuevas ya producen mejor vino. Antes se plantaba, sin tener la gente mucha experiencia, pero como ahora ya se tiene, se plantan uvas más aclimatadas. Con nosotros, el clima es un poco caliente, pero no tanto como en el valle del Napa, más al norte de San Francisco. Por eso, mucha gente se ha movido más al Valle de Santa Inés.

AGRO21.- ¿Está creciendo el Valle de Santa Inés en la producción de uva?.

RC.- Sí, el valle de Santa Inés están creciendo para esta actividad, habrá según mis cálculos unas 40 o 50 viñas productoras de vinos. Cuando yo llegué, había como unas seis o siete. Ya hay demasiadas pero las hay porque el mercado lo requiere y por ejemplo ahora se consume más vino tinto como en México, creo va creciendo su interés por degustar el vino.

También por el turismo de fin de semana, porque la gente de San Francisco va a Napa Valley, muy conocido y también de Los Ángeles, todo el condado y alrededores y otros lugares van a pasar los fines de semana a hacer este tipo de turismo visitando las destiladoras (viñas) que hay aquí y por eso, creo, está creciendo mucho.

AGRO21.- Rubén: platica la anécdota, de un oso, y cómo su aparición da origen a un vino de los más vendidos en el rancho Zaca Mesa Winery

RC.- Si..Es una gran anécdota de algo que me tocó vivir. Me parece que fue en el 85, no recuerdo bien. Íbamos con el que hace el vino, el enólogo, y yo en la troca; yo traía dos perros. Los perros saltaron de la troca y empezaron a seguir un oso por el viñedo. De ahí resultó el nombre que le pusieron a ese bloque: "Black Bear Block", y es el vino que más se vende de esta compañía. Es Shiraz (variedad de uva). Es un vino tinto que tiene la "mata" o planta (la plantamos en el 1978), y hasta la fecha sigue produciendo uvas esa "mata".

AGRO21.- Del sistema productivo, cuidado medioambiental y de producción semi-orgánica, orgánica. Cuéntenos un poco de eso.

RC.- Últimamente no se quiere fumigar cosas muy agresivas. Se está tratando de ser más orgánico porque creen que lo orgánico es más saludable para la gente y es lo que está buscando, lo que sea orgánico. Y muchas granjas también están tratando de hacerlo más orgánicamente. Con planes que aplicamos usamos cada día, menos pesticidas, menos agroquímicos. Definitivamente estamos tratando de aplicar menos pesticidas, no quieren tener este insumo, porque exceso de pesticidas afecta a la planta.

AGRO21.- ¿La uva se cosecha a mano? es un cultivo complejo, imagino

RC.- Sí, todo se cosecha a mano. Por eso tenemos muchas personas, todos paisanos que tienen mucho tiempo ya trabajando con nosotros. El que hace el vino no quiere la cosecha con máquina porque la máquina levanta todo: verdes y maduras, pero las personas las vamos escogiendo. El problema de las uvas es que tienen plagas, igual que en cualquier cultivo. Y empecé a enseñarme todo eso de las plagas. Ahora me sé todo el proceso de las uvas, pero hay una persona que es el que nos da las instrucciones de cómo fumigarla.; creo que más que complejo, es de mucho cuidado a la cosecha, como por ejemplo con las frambuesas o cerezas.

De lo de las plagas, hubo una muy fuerte de la uva (la roya), que tuvimos problemas. Apenas empezó una plaga nueva que se llama "red blotch", se transmite por un insecto, las "matas" (plantas en las parras) duran nada más tres o cuatro años y empiezan a secarse. Tenemos que tener mucho cuidado cuando estamos fumigándolas para protegerlas. Otra plaga, también, muy peligrosa, se llama "yucaipa".



En tiempo de la poda (regularmente en enero y febrero) ocupamos de fumigarla rápidamente, en cuanto se poda, porque el agua de la lluvia le penetra por donde se hace el corte y si no, el cordón de la planta, empieza a pudrir y se llega a secar. Es un hongo, que se le mete al cordón de donde se anda haciendo los cortes, cuando uno poda.



Esta plática-entrevista realizada en la cabina de Radio Fórmula por Tárzila Zárate y Tonatiuh Quiñones, la compartimos completa en YouTube: www.youtube.com/watch?v=I5nMp8V0ZZg

AGRO21.- ¿Qué nos platicas del proceso de plantación de la uva?

RC.- Cuando llegué, se plantaba la varita; cuando ya estaba la planta completamente dormida, cortábamos varitas, de esas varitas hacíamos la "mata". Ahora no. Ahora se mandan las varitas a un vivero; la planta, por debajo, es un macho y le injertan hembra para que ésta produzca la fruta. El macho produce la raíz, antes la planta no producía mucha raíz, y la hembra es la que produce las uvas con

calidad. Ese es el proceso que se hace últimamente. Todas vienen de vivero donde las injertan. Las ordenan un año antes para que las injerten y cuando llega la planta, ya está injertada.

Por otra parte, la temporada a sembrarse es de junio-julio-agosto, después de agosto, porque septiembre empieza a hacer un poco más de frío, ya no crece y empieza a dormir. Esperamos hasta enero, para empezar a podarla porque la mata está completamente dormida. **R**

MÁS PICOSOS QUE NUNCA

ENCUENTRO NACIONAL DE CHILES PICOSOS 23 de MAYO 2024

¡NUEVA UBICACIÓN!

Rancho Loza: Carretera León-Manuel Doblado via maguey km.41

LOS NÚMEROS

6 a 7 Toneladas

Por acre, se cosechaban cuando no se injertaba la uva; en la década de los 70-80, se procuraba cantidad antes que calidad.

3.0 – 4.5 Toneladas

Por acre, es la cosecha que ahora levantan, con uvas injertadas y buscando calidad para sus vinos.

50 a 60 Personas

Utilizan, cada año, en la cosecha de la uva.

10 am a 4 am

Es el lapso de tiempo que utilizan en la cosecha para que la uva llegue fresca a la destiladora.

530 Toneladas

Fue el volumen de la última cosecha en el rancho donde es mayordomo Rubén Camacho.



Rubén Camacho acompaña la explicación de las características de los vinos que elaboran



Los vinos de uvas shiraz o syrah suelen tener notable sabor y buen cuerpo, con un amplio rango de sabores, dependiendo del clima, el terreno donde crece la vid como es Zaca Mesa y las prácticas de la viticultura.

Como lo señala Antonio Torres de Algo que Informar, cientos de personas de todo el mundo buscan llegar a trabajar a Estados Unidos; latinoamericanos como lo vemos diariamente intentando cruzar la frontera y mexicanos por razones varias; sólo unos cuantos lo logran, pero penetrar la línea antes no era tan difícil, cuentan trabajadores del campo que llegaron al país norteamericano desde hace varias décadas, tal como lo platica Rubén Camacho en la reseña, cada uno con su propia historia, y esfuerzo en los "fields" que producen alimentos para la población.

El Valle Central del estado de California no es la excepción ya que es uno de los más productivos del mundo, aquí se cultivan todo tipo de productos como frutas y hortalizas como zanahorias, sandía, naranja, blueberries, aguacate, mandarina, chiles, almendras, pistaches, higos y un cultivo muy especial que perduró por años, la uva: verde, roja, morada, negra y con sus diferentes estilos y nombres.

El cultivo de la uva se extiende a lo largo y ancho de los condados de California donde los migrantes trabajan en las viñas. El trabajo de ellos es vital para la economía californiana, muchos de ellos cuentan con la habilidad y la experiencia para bajar racimos completos de uva, limpiarlos y empacarlos listos para su venta pero también para la viña que las espera procesarlos para elaborar vinos; es un gran trabajo que realizan, pero atrás de esta gran producción está la historia de cada trabajador agrícola, la mayoría originarios de México, de Durango, Veracruz, Puebla, Michoacán, Oaxaca, Sonora, Sinaloa, Jalisco, Aguascalientes.

AQUÍ PUEDES VER Y ESCUCHAR LA ENTREVISTA COMPLETA: www.youtube.com/watch?v=I5nMp8V0ZZg



Ve el episodio completo en YouTube



Hotel Ana-Isabel

¡PARA LOS GANADEROS, AGRICULTORES Y COMERCIANTES QUE VISITAN GUADALAJARA ESTAMOS A SUS ORDENES!

Hotel Ana Isabel

- ✓ Ubicado en una de las zonas con mayor comercio de la ciudad.
- ✓ Económico, estacionamiento y con los mejores servicios para usted.

HABITACIÓN

Sencilla Familiar ¡Al mejor costo!

Av. Javier Mina 164 Frente al Mercado Libertad (San Juan de Dios)

Teléfono 33 3617 7920



Parte del equipo de compañeros que encabeza Rubén en el Valle de Santa Inés, por los rumbos de Los Angeles



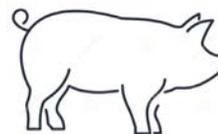
AMIGO PORCICULTOR

Recuerda que en Jalisco ya contamos con un seguro contra enfermedades exóticas entre ellas la Peste Porcina Africana.

¿QUIERES SER BENEFICIARIO Y PROTEGER TU PATRIMONIO?

Comunícate con nosotros y con gusto te asesoramos.

El seguro es para todos los productores, no importa la cantidad de animales ni el tamaño de tu granja, nuestra cobertura es para todo el Estado de Jalisco.

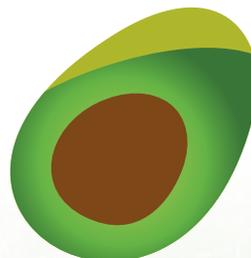


Contáctanos:

Teléfono: 331 956 9249

Correo: direccionfondopecuariourpj@gmail.com

Por la superación de la Porcicultura



**8° CONGRESO
DEL AGUACATE
JALISCO 2024**



Agosto

28, 29 Y 30

Cd. Guzmán, Jalisco.

CICLOS DE CONFERENCIAS • EXPOSICIÓN COMERCIAL
VISITAS DEMOSTRATIVAS • ENCUENTROS DE NEGOCIOS

La cal y los fertilizantes trabajan juntos para obtener mejores cosechas

INFOTÉCNICA

Redacción.- AGRO21
Comunicación Rural

El reto: Corregir la acidez del suelo para mejorar la eficiencia del fertilizante

Durante mucho tiempo se ha reconocido que la acidez es causante principal de reducción en la productividad de tierras destinadas a la agricultura. Los beneficios de aplicar cal agrícola a los terrenos agrícolas son ampliamente conocidos. Sin embargo, como a muchos agricultores les parece que este proceso puede posponerse por un año para reducir costos, existen terrenos agrícolas que se están volviendo peligrosamente ácidos.

El uso de fertilizantes en las regiones más productivas ha incrementado las cosechas. La producción intensiva utilizando fertilizantes comerciales requiere un manejo apropiado de la fertilidad del suelo. Las investigaciones han probado que las altas producciones de cosecha con el uso de fertilizantes reducen lentamente el pH del suelo.



Conforme disminuye el pH del suelo, la disponibilidad general de nutrientes baja y afecta el rendimiento de las cosechas. Es tan sencillo como eso ¿es así?

El pH del suelo. - El pH del suelo es una medida de la acidez o alcalinidad de la tierra. El grado de acidez o alcalinidad se determina midiendo la concentración de los iones de hidrogeno en la tierra. El resultado se expresa en términos de una escala logarítmica de 0 a 14. Un valor pH menor de 7.0 se considera ácido y la tierra con un pH mayor a 7.0 es alcalina.

Factores que influyen en acidez del suelo:

Clima: el terreno formado en zonas de alto grado de precipitación pluvial es más ácido. La erosión y el escurrimiento despojan del suelo las bases cambiables (Calcio, M, Sodio

y Potasio) las cuales son importantes para mantener neutro el pH de la tierra. La filtración de las bases cambiables en la zona efectiva de raíces provoca acidez.

Cosechas: una planta en desarrollo consume Ca y Mg del suelo lo que disminuye el pH del mismo. En el proceso de obtención de nutrientes la planta libera iones en la tierra incrementando la acidez de ésta. La descomposición de las plantas también contribuye a la acidez general del suelo formando ácidos orgánicos

Fertilizantes nitrogenados: la aplicación anual de orgánicos e inorgánicos a base de nitrógeno es importante para la producción de cosechas eficientes y de buen rendimiento. La aplicación de fuentes de nitrógeno como estiércol, materia orgánica, urea, sulfato de amonio y nitrato de amonio provocan un incremento en la acidez de la tierra.

Determinando el pH del suelo. -El pH es dinámico. Para determinarlo, se debe de enviar una muestra de tierra de la capa arable (0-15cm) al laboratorio agrícola para ser analizada cada año. Con los resultados de la prueba de pH del suelo, pueden hacerse recomendaciones de aplicación de cal agrícola. **R**



El papel de AGROCAL

Todos los productos de cal contienen calcio o magnesio o bien una combinación de los dos y reaccionan en el terreno trayendo como resultado final un incremento del pH de la tierra. Los productos de la cal más comunes incluyen calcita $CaCO_3$, Dolomita $CaCO_3 Mg CO_3$ Oxido de Calcio CaO e Hidróxido de Calcio $Ca(OH)_2$.

La rapidez de la reacción depende del contacto de la cal con la tierra. Sin embargo, no es recomendable el uso de óxidos e hidróxidos, pues estos bloquean el potasio sin importar que su granulometría se más pequeña. Tampoco se recomienda el uso de Carbonatos con una granulometría inferior pasando por la malla 10 al 100% ni con un porcentaje mayor al 50% correspondiente a la malla 60 pues entre más fino sea el material, más fácil es que éste se lixivie perdiéndose por completo.

Para que produzcan el máximo beneficio, las aplicaciones de AGROCAL MR deben efectuarse de cuatro a seis meses antes de la siembra. Esto con el fin de permitir que esta se solubilice y ocurran las reacciones en el terreno.

EXPO AGRÍCOLA JALISCO

EDICIÓN 17 2024

LA CONCENTRACIÓN MÁS GRANDE DE AGROINDUSTRIA EN TUS MANOS

+400 EXPOSITORES

DEL 24 AL 26 DE ABRIL 2024
CIUDAD GUZMÁN, JALISCO

EXPLANADA FERIAL

REGÍSTRATE GRATIS en:
www.expoagricola.org.mx
obtén tu **PASE DE CORTESÍA** y disfruta de Exposiciones, Conferencias, Visitas a Campo y Áreas Demostrativas

Impulsado por **DIMA**

Expo Agrícola Jalisco

1º de Mayo 126 Interior 40 Col. Centro Cd. Guzmán, Jal. CP 49000
TEL. 341 413 4712 / comercializacion1@expoagricola.org.mx

La historia de la Expo Agropecuaria y cabalgata en Tlajomulco

Nota de Ing. Fabián López

Gran historia y ya es tradicional la Expo Agropecuaria Tlajomulco. Se inició en 1999 en las instalaciones del CADER de la entonces SAGARPA y a partir del 2016 con la participación del Ayuntamiento de Tlajomulco y empresas se ha tenido el éxito año con año.

La historia es parte del interés y dedicación de los agricultores que por años han sembrado maíz en la región metropolitana cercana a la capital de Jalisco, Guadalajara, en los ciclos agrícolas “primavera-verano”. Su dedicación va desde la siembra de la semilla hasta la cosecha, buscando obtener buenos resultados tanto en rendimientos como en la mejor forma de comercializar sus granos para que les redituara beneficios económicos y materiales para ellos y su familia.

Como día de campo agropecuario emergió este evento rural que desde su nacimiento buscó acercar de forma oportuna a precios competitivos de los insumos requeridas por ellos, como semillas, agroquímicos, fertilizantes, maquinaria y el equipo necesario para sus tareas y ahí se han desarrollado mecanismos para comercializar las cosechas con la agroindustria. Pero no solo es agrícola, también ganadero de actividades de bovinos y ovinos, donde han participado ganaderos dedicados a estas actividades.

“Siempre hemos disfrutado este evento regional, local porque aquí se pueden gestionar créditos, negociar las compras de insumos a precios especiales, hemos conocido de buenos paquetes tecnológicos y asistencia técnica que ofrecen las empresas que participan como proveedores



y las empresas que traen novedades en tecnologías en maquinaria agrícola, o los novedosos drones, el equipo para la energía solar, entre otras novedades que conocemos cada año”; esto lo comentan productores de varias localidades de la región que cada año asisten a la Expo Tlajomulco.

El Gobierno de Tlajomulco de Zúñiga en Jalisco, tradicionalmente se ha distinguido por ofrecer a los productores del campo tecnologías y programas de apoyo para fomentar una mayor productividad; es por ello que se lleva a cabo este evento de importancia regional. Expo Agropecuaria Tlajomulco donde siempre se da a conocer a todos los proveedores de insumos y servicios, fomentando así una relación más directa entre las empresas y los productores.

Como ha sido costumbre, los asistentes tienen acceso a visitas con expositores comerciales que se encuentran mostrando los diferentes servicios, productos y tecnologías para las actividades agropecuarias y acuícolas como lo son las semillas, maquinaria agrícola, financiamiento, implementos, ganado y artesanías de la región y ofrecen de manera directa sus productos a precios especiales.



En la edición 22 de los días 8 y 9 de marzo de esta magnifico evento, que nació como “día de campo rural”, habrá novedades como rifas y variadas demostraciones de maquinaria.

Tlajomulco abierto a recibirlos, a que formen parte de esta convivencia del agronegocio que no solamente es agrícola, es

también ganadero, es cultural, social y familiar.

El Periódico Rural AGRO21 invita a visitar y a participar durante dos días de marzo: viernes 8 y sábado 9 de marzo. La exposición sin costo para los visitantes, se realizará en el Lienzo Charro Santa María y se espera la participación de cerca de 100 empresas expositoras. **R**



22.º EXPO AGROPECUARIA

Tlajomulco 2024



8 y 9 de marzo

Lienzo Charro Santa María

Entrada gratuita

Tlajomulco) es tuyo

Exitosa fue la Subasta del 22 en forma presencial y por internet



Carlos Ernesto González en su mensaje a los asistentes y a los que estuvieron participando en la plataforma virtual expresa el agradecimiento por la confianza que tienen los ganaderos en el programa genético de Rancho Buenavista y el reto que significó transmitir esta Subasta de manera virtual por internet con el fin de facilitar esta interacción para adquirir ejemplares de gran calidad genética.

**Redacción.- AGRO21
Comunicación Rural**

Una gran exhibición de alta genética fue la que se disfrutó en la Subasta del 22 que se llevó a cabo de manera híbrida, es decir con asistencia personal de ganaderos y por medio de una plataforma virtual en el Rancho Buenavista, donde los ganaderos se acoplaron muy bien con los “pujadores” que condujeron de manera ágil y clara este notable evento en Tepatitlán, Jalisco.

Los precios alcanzados por los animales exhibidos en la Subasta, son el reflejo del buen trabajo que ha desarrollado el Rancho Buenavista de la familia González Villaseñor para mostrar y vender la gran calidad de sus ejemplares.



La expresión de los asistentes, así como los que la siguieron vía digital. Hubo muy buena respuesta de la gente relacionada con la ganadería, interesados en la compra de ganado de manera justa, fácil, en un lugar seguro y confiable para sus operaciones.



Los resultados del hato de Rancho Buenavista que cada día mejora sus procesos productivos, logrando ejemplares sobresalientes que se ofrecieron; animales funcionales, libres de deficiencias, estructuralmente sanos, longevos, adaptables y que tienen el mayor impacto genético.



La Subasta tuvo un componente especial con Faustino Martín Casillas un reconocido subastador de Tepatitlán, muy dinámico con el uso del martillo para indicar el desarrollo, motivar la puja, la finalización de la subasta y de darle más claridad para los pujadores participantes en la conexión virtual.



Esta Subasta tuvo una gran novedad: Utilizando las herramientas de comunicación se llevó a cabo de manera digital por medio de una plataforma y aplicación tecnológica vía Facebook que realizó la agroempresa Servas especializada en ganadería.



Contentos con los resultados que se lograron. El avance genético que se tiene fue lo sobresaliente y satisfactorio que se ofreció a los compradores.

SUBASTA VIRTUAL

Se llegó a los rincones ganaderos del país donde se tuvo gran alcance nacional, permitiendo llegar más lejos y se mostró que trabajar de manera digital se descubre otra opción para diseminar la genética para mejor desarrollo de la ganadería de registro en cualquier parte del país.

Con esta modalidad ágil, segura y profesional, la Subasta del 22 en Rancho Buenavista recibió el reconocimiento con compras de varios estados de la República Mexicana, ya que se envió ganado a Nuevo León, Coahuila, Zacatecas, Durango, Guanajuato, Colima, Puebla y Yucatán, además de Jalisco.

*Fotografías proporcionadas por Carlos Ernesto González y Servando de Loza; Fotos de CNT Noticieros Tepatitlán

AGRUPACIONES GANADERAS QUE IMPULSAN ESTOS MODELOS DE SUBASTAS

- Asociación Angus Mexicana A.C.
- Asociación Brangus Mexicana
- Asociación Mexicana de Criadores de Cebú
- Charolais Charbray Herd Book de México
- Asociación Mexicana de Criadores de Ganado Braford AC
- Asociación Hereford Mexicana
- Unión Ganadera Regional de Jalisco
- Crialtos

Mafornu^{MR}

ALIMENTAMOS EL MAÑANA
DESDE 1974

**ESCANEA PARA VER
NUESTRO CATÁLOGO**



PORQUE UN BUEN ALIMENTO, PROMETE UN BUEN FUTURO.

¿TE INTERESA SER DISTRIBUIDOR?

CONTÁCTANOS



Av. José María González de Hermsillo #594
Ciudad Guzmán, Jalisco.

341 412 0820 | 341 412 0822 | 341 412 0835



Las visitas de campo CRIALTOS

En CRIALTOS, se preocupan y ocupan por el presente y futuro de la ganadería por lo que sus ganaderos asociados dedican gran parte de su tiempo, acompañados de sus familias, para asegurar que la herencia por su campo nunca se acabe; por tal motivo el slogan que muestran es muy importante: *¡Heredando pasión, por la ganadería!*

En sus tareas del día a día, una de ellas es la de intercambiar sus experiencias mostrando el trabajo que realizan como son el compartir conocimientos realizando visitas a ranchos para conocer el ganado y las razas que crían.

En el mes de enero fue el caso de su convivencia en el rancho Buenavista y entre las tareas que realizaron, fue el de conocer y revisar el ganado que se subastaría en la Subasta del 22 efectuada el día 18 de enero.

Una tradición se forja en la historia del tiempo con trabajo, constancia y servicio. Esto es lo que ha venido logrando, a través de cuarenta años de actividad, en el caso del rancho Buenavista, uno de los asociados de CRIALTOS. El anfitrión, Carlos Ernesto González platicó a los asistentes parte de la historia de este rancho ganadero en la que les compartía sus experiencias y de como incursionó en la crianza y explotación de la raza Angus

y después su hermano Julio César criador de la raza Charolais.

El rancho Buenavista está dedicado a la producción y venta de sementales y vaquillas de registro de las razas Brahman, Angus, Charolais y Hereford así como ovinos de las razas Dorper y Katahdin

Las Subastas. Para los ganaderos CRIALTOS, las subastas son la herramienta comercial del presente y futuro en países como Estados Unidos, Canadá, Brasil, tanto presenciales como virtuales como práctica común. Lo que se está realizando en los desarrollados países ganaderos, es el ejemplo para llevar a cabo estas prácticas y ya desde el año pasado se realizan vía remota bajo aplicaciones tecnológicas de última generación en los ranchos CRIALTOS. **R**



Socios ganaderos de CRIALTOS en el Rancho Buenavista, sede de la reunión mensual de enero. Tema conversado de los ganaderos CRIALTOS en la reunión; se coincidió que las Subastas son método justo para quienes desean adquirir animales y, para el ganadero, le permite preparar sus ejemplares y vender un buen porcentaje de lo que dispone, en un solo día, en un solo lugar y también se reconoce que puede ser un buen complemento de las exposiciones ganaderas, como la ya próxima a realizarse en el marco de Tapa Abril, pues en estas el criador exhibe sus ejemplares y las personas que asisten a las expos, pueden admirar parte de lo que se encuentra disponible en el rancho del criador.

Las expos ganaderas sirven para inculcar el amor a la ganadería entre las nuevas generaciones ya que es marco excelente para comprarse en pista como manejadores ante otros presentadores y despertar el interés de cómo ser mejor en la presentación de los animales y, en consecuencia, de darles una mejor preparación previa a la expo a la que desee acudir.

La Misión de CRIALTOS es el fortalecimiento entre sus criadores para fomentar y promover el ganado de registro para un mejor desarrollo de esta actividad productiva. La unión de todos es la base para defender los intereses de los criadores de ganado de registro ante la adversidad o amenazas que se puedan presentar.








EXCELENCIA PECUARIA

Especialistas en alimentos pecuarios de alto rendimiento, la mejor calidad y desarrollo profesional de fórmulas balanceadas. Además, brindamos asesoría de especialistas en cada tipo de crianza.

Más Información
ventas@alipec.mx
3686 • 3935 / 3686 • 3807

Conoce nuestros productos en
alipec.mx

Distribución y venta de Fertilizantes

Incluyendo los Solubles



- **Amplia experiencia en el ramo.**
- **Proporcionamos asesoría técnica.**
- **Elaboración de mezclas físicas de acuerdo a sus necesidades.**

Jalisco
Nayarit
Michoacán
Aguascalientes
Zacatecas
San Luis Potosí
Colima
Guanajuato

www.fertecza.com



Melchor Ocampo #558
Col. Centro Zapopan, Jal.
Tel/Fax: (33) 3003 2626
Vicente Guerrero No. 340

Col. San Sebastián el Grande,
Tlajomulco, Jal. Tel: (33) 1368 9205 / 06



¡SOMOS TU ALIADO EN EL CAMPO!

Consultoría agronómica profesional y especializada para tu cultivo de berries, aguacate, higo y limón.

Planeación, implementación y asesoría técnica.

¡Siguenos para conocer más!

☎ 34 1410 6512 ✉ info@agriberries.mx

SERVICIOS FINANCIEROS PUNTUALES, FINANCIAMIENTO A PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS DEL SECTOR PRIMARIO, COMERCIAL, INDUSTRIAL Y DE SERVICIOS

CRÉDITOS

- AGRÍCOLAS
- COMERCIALES
- SERVICIOS
- FINANCIAMIENTO RURAL

NUESTRAS OFICINAS:
ZAPOPAN, SAN MARTIN, TOTOTLÁN,
AHUALULCO, TEPIC, COLIMA, ZACATECAS,
SONORA.

Tel: 33 36 32 37 61 Tel: 33 38 55 80 60

AHORRA MÁS DEL 30% EN TU CULTIVO

BOLSAS HIDROPONICAS

bolsas hidroponica :

33 2710 46 55

plasticos.solmed

Sol Med

ECOSISTEMA
CONECTADO
JOHN DEERE

PILOTO AUTOMÁTICO
SATELITAL

EL FUTURO DE LA TECNOLOGÍA

AHORRA EN TUS MANOS



Embárcate en Jocotepec con **GREENHOW®**

Compra 1.7 t de productos marca **GREENHOW®**
y el envío y descarga en tu finca corre por nuestra cuenta.

¡Inscríbete!



¿PREGUNTAS?

Contáctate a un asesor técnico comercial **GREENHOW®**

* Sujeto a accesos y factibilidad operativa. * Válido sólo para entregas en la zona de Jocotepec, Jalisco. * Válido sólo en compras directas a GREENHOW®.

ALLIONS® · ÁCIDOS · FERTILIZANTES SOLUBLES Y ORGÁNICOS · ADITIVOS · BIOESTIMULANTES · FOSFITOS
QUELATOS · MEZCLAS GRANULADAS ÓPTIMAS SUSTRATOS Y CONSUMIBLES · SISTEMAS DE RIEGO · BIOCONTROL



greenhow.com.mx • f @ X ▶ in